

Información Financiera Trimestral

[105000]	Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000]	Información general sobre estados financieros	15
[210000]	Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	17
[310000]	Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	19
[410000]	Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	20
[520000]	Estado de flujos de efectivo, método indirecto	22
[610000]	Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	24
[610000]	Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	27
[700000]	Datos informativos del Estado de situación financiera	30
[700002]	Datos informativos del estado de resultados	31
[700003]	Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	32
[800001]	Anexo - Desglose de créditos	33
[800003]	Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	35
[800005]	Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	36
[800007]	Anexo - Instrumentos financieros derivados	37
[800100]	Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	43
[800200]	Notas - Análisis de ingresos y gastos	47
[800500]	Notas - Lista de notas.....	48
[800600]	Notas - Lista de políticas contables.....	99
[813000]	Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	138
	Notas al pie	142

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Mensaje del Presidente y Director Ejecutivo

Tras un primer trimestre complejo, cerramos el primer semestre de 2025 con un retorno al crecimiento de los ingresos y el EBITDA, así como con una sólida rentabilidad y un flujo de caja libre, gracias a la mejora de las condiciones del mercado y a la gestión eficaz de un entorno operativo volátil, marcado por la incertidumbre económica mundial y la dinámica comercial cambiante. Mantenemos la confianza en nuestra estrategia de crecimiento a largo plazo y en los sólidos fundamentos de BeFra.

Los ingresos consolidados del segundo trimestre crecieron un 5.1 % en comparación con el año anterior, lo que elevó el crecimiento del primer semestre al 1.0 %. Esta recuperación del trimestre se debió principalmente al sólido desempeño de nuestro negocio de belleza, Jafra México, que creció un 10.9 %, junto con una sólida recuperación secuencial de Betterware México en comparación con el primer trimestre de 2025. Cabe destacar que la base de asociados y los niveles de actividad de ambos negocios crecieron trimestre a trimestre, otro aspecto alentador de crecimiento. Del mismo modo, los ingresos de Jafra EE. UU. experimentaron una sólida recuperación secuencial en comparación con el primer trimestre de 2025, incluyendo un sólido crecimiento trimestre a trimestre de la base de asociados, a pesar de las dificultades del mercado de consumo en EE. UU. La expansión a nuevos mercados geográficos sigue siendo uno de nuestros pilares de crecimiento, por lo que nos complace anunciar que, tras el exitoso lanzamiento de Betterware Ecuador en mayo, superamos nuestras proyecciones iniciales al alcanzar los 2,500 asociados en los dos primeros meses de operaciones en el país.

El EBITDA aumentó un 3.5% en comparación con el año anterior, lo que refleja una sólida recuperación en el segundo trimestre tras los efectos temporales observados en el primer trimestre de 2025. El margen de EBITDA alcanzó el 19.1%, en línea con nuestros niveles habituales de rentabilidad, lo que pone de relieve la solidez de la recuperación y la eficiencia de nuestras estrategias comerciales y operativas.

Continuamos gestionando la compañía con disciplina financiera y un enfoque a largo plazo, lo que posiciona a BeFra para aprovechar eficazmente las oportunidades si las condiciones del mercado continúan mejorando y para ejecutar nuestra estrategia de crecimiento a largo plazo. Como se esperaba, generamos un flujo de caja libre positivo de 592 millones de dólares en el trimestre, un aumento contra año anterior del 29.2%, lo que representa una conversión trimestral del 87.2% del EBITDA y una conversión acumulada del 44.2% del EBITDA, compensando con creces la restricción temporal de flujo de caja del primer trimestre de 2025. Además, la razón de deuda neta a EBITDA mejoró secuencialmente y se situó en un sólido 1.97x al cierre del trimestre.

Los resultados de este trimestre y el impulso recuperado son alentadores, lo que nos hace ser cautelosamente optimistas sobre la segunda mitad del año, mientras reforzamos nuestras estrategias comerciales a corto plazo para seguir impulsando el crecimiento, la rentabilidad y la generación de flujo de caja durante este periodo. Para tener una perspectiva de la solidez de nuestro modelo de negocio, estrategia de crecimiento y marcas, cabe destacar que estudios recientes muestran que ambas marcas en México superaron la tasa de crecimiento de los mercados mexicanos de artículos para el hogar y belleza en 2024 entre 3 y 5 veces. Estas cifras demuestran nuestra capacidad para profundizar la penetración de BeFra en los hogares mexicanos y ampliar nuestra participación en ambos segmentos del mercado.

Gracias por su continua confianza en BeFra. Esperamos poder informarles sobre nuestro progreso durante el segundo semestre del año.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

NATURALEZA DEL NEGOCIO:

Segmento de organización del hogar (BWM)

Betterware es una empresa líder en ventas directas al cliente en México. Nuestro segmento de organización del hogar está enfocado en crear productos innovadores para solventar las necesidades de organización. El segmento Betterware (ó de productos de organización del hogar) se divide en siete principales categorías para la organización del hogar: (i) cocina y conservación de alimentos, (ii) soluciones para el hogar, (iii) recamara, (iv) baño, (v) lavandería y limpieza (vi) tecnología y movilidad y (vii) bienestar.

Los productos de nuestro segmento de organización del hogar se venden a través de catálogos mensuales publicados durante todo el año donde exhibimos aproximadamente 387 productos por catálogo. BWM lanza aproximadamente 611 nuevos productos, con un saldo de 515 nuevos desarrollos y 96 recuperaciones. BWM ha incrementado la innovación en orden para promover las ventas, enfocándose en las tendencias del mercado y atraer diferentes tipos de clientes, además de mantener los existentes. Todo ello sumando a nuestros catálogos, productos de tendencia relacionados con bebés, mascotas y bienestar, entre otros. Nuestros productos incluyen más de 4,643 SKU (“SKU” códigos de producto) a lo largo del año. Todos los productos de nuestra organización local tienen marcas con características únicas y son fabricados por más de 350 fabricantes certificados en China y México, y luego se entregan en el almacén de BWM en Guadalajara, Jalisco, donde procesamos y empackamos los productos.

Vendemos los productos de nuestro segmento de organización del hogar a través de un modelo de ventas único de dos niveles. Nuestros distribuidores y asociados son monitoreados estrechamente a través de una plataforma de inteligencia empresarial desarrollada internamente que rastrea el desempeño semanal y tiene un sistema de mapeo detallado del país para identificar áreas potenciales para penetrar y aumentar nuestra red.

Nuestro modelo de negocio de segmento de organización del hogar se adapta a la dinámica geográfica, demográfica y económica única de México, donde las comunidades son pequeñas y están dispersas por todo el país, con una penetración minorista muy baja y una logística de última milla difícil de cumplir. Además, nuestro modelo de negocio es resistente a las crisis económicas y las fluctuaciones estacionales dado el bajo precio de venta promedio a los consumidores.

Tenemos un costo de última milla cero, porque nuestros distribuidores y asociados entregan nuestros productos a los consumidores finales, lo que significa que nuestra infraestructura de última generación nos permite entregar productos de manera segura a cada parte del país, de manera oportuna y eficiente. Nuestra infraestructura está respaldada por la ubicación estratégica de nuestro centro de distribución en Jalisco, México.

Con el respaldo de nuestras unidades de innovación de productos, inteligencia comercial y tecnología de primer nivel, que brindan monitoreo diario de métricas clave e inteligencia de productos, nuestro segmento de productos de organización del hogar ha podido lograr tasas de crecimiento sostenibles de dos dígitos al expandir con éxito nuestra penetración en los hogares.

Segmento de belleza y cuidado personal (Jafra)

Nuestro segmento de belleza y cuidado personal cuenta con un portafolio de más de 950 productos dentro de cuatro categorías principales: fragancias, color, cuidado de la piel y artículos de tocador. Jafra es líder en el mercado de fragancias desde 2015. Los productos de nuestro segmento de belleza y cuidado personal se venden a través de 12 catálogos promocionales publicados mensualmente ofreciendo +400 productos en promedio por catálogo, además de un folleto con los productos disponibles anualmente en precio regular. Jafra desarrolla aproximadamente 200 productos nuevos en promedio para todas las categorías cada año.

Casi todos los productos de nuestro segmento de belleza y cuidado personal se producen en nuestras instalaciones ubicadas en Querétaro, México y se distribuyen en todo México y en algunas ciudades de Estados Unidos a través de nuestro centro de distribución ubicado en Lerma, México. Los productos de nuestro segmento de belleza y cuidado personal se comercializan a través de un modelo multinivel generacional, alcanzando una penetración en ventas de 13% en fragancias, 3.5% en color y 1.1% en cuidado de la piel en México.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

BeFra consolida una visión renovada, uniendo marcas exitosas bajo un marco estratégico unificado, preservando su individualidad. Nuestra confianza se basa en un modelo de negocio con dos pilares: Grandes marcas, una esencia.

- **Grandes Marcas:** Competimos con gigantes de bienes de consumo, enfocándonos en innovación, calidad y marketing creativo.
- **Una esencia:** Ofrecemos oportunidades únicas en la economía de emprendedores, redefiniendo la participación en este espacio.

Prioridades Estratégicas:

1. **Conquistar México:** Betterware México: Expandir alcance y cuota de mercado mediante innovación de productos, marketing digital, mejora de incentivos y capacitación digital para la fuerza de ventas. Jafra México: Replicar el modelo para liderar el mercado de belleza de venta directa, renovando líneas, mejorando precios, aumentando la presencia de marca y digitalizando la fuerza de ventas.
2. **Expansión Internacional:** Betterware Centroamérica está recuperando su crecimiento bajo un nuevo liderazgo y genera nuevos ingresos provenientes de Ecuador, donde Betterware entró en mayo. Actualmente, la gerencia evalúa entrar en Colombia en 2026, utilizando la misma estrategia que Ecuador.
3. **Crecimiento Inorgánico:** Explorar adquisiciones que complementen nuestra oferta de valor y aceleren nuestro crecimiento
4. **Servicios Centralizados y Sólidos:** Modernizar áreas de soporte para crear sinergias operativas y de costos, situando al centro al consumidor y la fuerza de ventas.

Sostenibilidad e Impacto: Fortalecer nuestro compromiso con la sostenibilidad bajo nuestra estrategia 3P's (en inglés) "People, Planet & Profit"

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

RECURSOS, RIESGOS Y RELACIONES SIGNIFICATIVAS DE LA ENTIDAD

Las políticas de administración de riesgos de la Compañía se establecen para identificar y analizar los riesgos que enfrenta la Compañía, y establecer los límites y controles apropiados. Las políticas de administración de riesgos se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades de la Compañía.

La Compañía se encuentra expuesta, entre otros, a los siguientes riesgos:

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito

Esta nota presenta información sobre la exposición de la Compañía a cada uno de los riesgos arriba mencionados, los objetivos, políticas y procesos de la Compañía para la medición y administración de riesgos. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados intermedios se incluyen revelaciones cuantitativas adicionales.

Riesgo de liquidez: El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar su liquidez consiste en que la compañía se esfuerza por mantener por mantener un saldo promedio mensual de efectivo y equivalentes de efectivo de aproximadamente Ps.200,000.

Nuestra principal fuente de liquidez es el flujo de caja generado por nuestros dos segmentos operativos principales, las ventas de productos para la organización del hogar y la belleza y el cuidado personal (B&PC). La variación en las ventas de nuestros productos afecta directamente nuestro flujo de caja. Históricamente hemos cumplido con nuestros requisitos de capital de trabajo y gastos de capital a corto y largo plazo a través del flujo de efectivo neto proporcionado por las actividades operativas. Nuestros requisitos de gastos de capital están relacionados principalmente con la inversión en tecnología y en años anteriores, con la construcción de nuestro centro de distribución. Se financió la adquisición de Jafra a través de un instrumento de deuda a largo plazo y a pesar del entorno inflacionario actual, creemos que tendremos recursos suficientes para cumplir con nuestras obligaciones de servicio de deuda de manera oportuna.

La administración tiene como objetivo prepagar la deuda de largo plazo con excedentes extraordinarios como lo fue la venta del edificio y terreno de San Ángel de Jafra México, adicional a las obligaciones propias de contrato de créditos con bancos.

Riesgo de mercado: El riesgo de mercado es el riesgo de cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés y precios de instrumentos de capital puedan afectar los ingresos de la Compañía o el valor de sus instrumentos financieros.

BWM importa aproximadamente el 93% de sus productos. Estas importaciones se pagan en dólares. Para reducir el riesgo relacionado con las fluctuaciones de los tipos de cambio, BWM utiliza instrumentos financieros derivados como “forwards” para moderar los riesgos cambiarios resultantes de futuros inventarios y compras en dólares. Los contratos forward de cobertura cubren el 100% de las necesidades de producto hasta diciembre de 2025.

Jafra ha sido una adquisición altamente enriquecedora para la compañía antes de la adquisición, Jafra México enfrentaba una tendencia a la baja en los ingresos netos, que revertimos con éxito para asegurar un crecimiento de dos dígitos. De manera similar, el EBITDA y el margen EBITDA han seguido esta tendencia positiva. Jafra nos ha brindado un atractivo portafolio de productos que diversifican nuestra oferta de productos, con marcas únicas en diferentes segmentos de mercado en México y Estados Unidos, permitiéndonos impulsar nuestras operaciones internacionales en Estados Unidos.

Riesgo de créditos: El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera para la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes, inversiones en valores de la Compañía, así como de los fondos líquidos e instrumentos financieros derivados.

La exposición del Grupo al riesgo de crédito no es significativa ya que ningún cliente representa más del 10% de las ventas y cuentas por cobrar. La concentración del riesgo de crédito es limitada debido al hecho de que la base de clientes es grande y no está relacionada, distribuida en diversas áreas geográficas. Se ha implementado una política de crédito para cada cliente estableciendo límites de compra. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito establecidas por el Grupo solo pueden realizar transacciones con el Grupo a través de pagos por anticipado.

Las cuentas por cobrar de clientes detalladas se miden a su costo amortizado. No se cobran intereses sobre las cuentas por cobrar pendientes. El plazo de pago otorgado a los clientes es de 14 días y 30 días para Betterware y Jafra respectivamente.

El Grupo mide la reserva de pérdida para cuentas por cobrar comerciales por un monto igual a la pérdida crediticia esperada de por vida. Las pérdidas crediticias esperadas en cuentas por cobrar se estiman utilizando una matriz de provisiones por referencia a la experiencia de incumplimiento anterior del deudor y un análisis de la situación financiera actual del deudor, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales de la industria en la cual los deudores operan y evalúan tanto la dirección actual como la pronosticada de las condiciones en la fecha del reporte.

El Grupo cancela una cuenta por cobrar cuando hay información que indica que el deudor está en graves dificultades financieras y no hay una perspectiva realista de recuperación, por ejemplo, cuando el deudor ha sido puesto en liquidación o ha entrado en un procedimiento de bancarrota, o cuando las cuentas por cobrar comerciales tienen más de un año de vencimiento, lo que ocurra primero.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Información financiera consolidada seleccionada del 2T de 2025

Cifras en miles de pesos	2T			1S		
	2025	2024		2025	2024	
Ingresos netos	\$3,562,643	\$3,389,393	+5.1%	\$7,061,794	\$6,991,896	+1.0%
Margen bruto	67.1%	67.8%	-68 bps	66.7%	68.8%	-213 bps
EBITDA	\$678,812	\$656,136	+3.5%	\$1,214,077	\$1,411,525	-14.0%
Margen de EBITDA	19.1%	19.4%	-30 bps	17.2%	20.2%	-300 bps
Utilidad neta	\$327,306	\$303,820	+7.7%	\$478,700	\$598,984	-20.1%
UPA	\$8.77	\$8.14	+7.7%	\$12.83	\$16.05	-20.1%
Flujo libre de caja (FCF)	\$592,152	\$458,437	+29.2%	\$536,311	\$818,092	-34.4%
Deuda neta / EBITDA	1.97	1.80		1.97	1.80	

Cobertura de interés	3.32	3.23		3.32	3.23	
----------------------	------	------	--	------	------	--

Asociadas /Consultoras

Promedio base	1,122,548	1,176,607	-4.6%	1,130,483	1,196,024	-5.5%
Base al cierre	1,128,009	1,150,438	-1.9%	1,128,009	1,150,438	-1.9%

Distribuidores / Líderes

Promedio base	62,906	65,752	-4.3%	62,381	64,560	-3.4%
Base al cierre	64,159	65,810	-2.5%	64,159	65,810	-2.5%

- Se reanuda el crecimiento de los ingresos:** BeFra retomó el crecimiento contra año anterior en el segundo trimestre, con un aumento del 5.1% en los ingresos netos consolidados. Esto marca una sólida recuperación tras un primer trimestre difícil y refleja la mejora del impulso en todas las unidades de negocio.

 - Jafra México continúa creciendo con fuerza, con un crecimiento contra año anterior del 10.9%, impulsado por una base de asociados ligeramente mayor y una mayor productividad por asociado.
 - Betterware México creció con fuerza secuencialmente, reduciendo una caída del 9.8% en el primer trimestre a una del 1.2% en el segundo. El repunte trimestral del 4.0% fue más sólido en comparación con una contracción trimestral promedio del 4.5% durante los últimos tres años, lo que confirma que compensó con creces cualquier posible efecto estacional. También es relevante señalar que el negocio logró un crecimiento neto de asociados, con una base que se expandió secuencialmente de 649 mil a 670 mil al final del período. Cabe destacar que esto marcó el primer crecimiento neto en un trimestre desde el primer trimestre de 2021, lo que hace que la gerencia se muestre cautelosamente optimista respecto a que el rendimiento continuará mejorando en el segundo semestre del año.
 - Jafra EE. UU. logró un crecimiento secuencial de ventas del 15.6 %. La Compañía ha tomado medidas relevantes para impulsar el crecimiento en este prometedor mercado, incluyendo una renovación completa del plan de compensación, implementada en abril y mayo.
 - Betterware Latam, si bien aún es pequeña, está obteniendo buenos resultados, con Centroamérica recuperando el crecimiento bajo un nuevo liderazgo y nuevos ingresos provenientes de Ecuador, donde Betterware ingresó en mayo. Actualmente, la gerencia está evaluando ingresar a Colombia en 2026, utilizando la misma estrategia que Ecuador. Es importante recordar que Centroamérica y la Región Andina juntas tienen un valor de mercado equivalente al de México.
- Fuerte repunte de la rentabilidad trimestral, con un EBITDA que aumentó un 3.5% contra año anterior y un margen que alcanzó el 19.1% en el trimestre, tras los efectos temporales observados en el primer trimestre de 2025. El crecimiento del EBITDA se vio impulsado por mayores márgenes en Jafra México y se vio ligeramente afectado por un menor margen bruto en Betterware México, resultado de la implementación de estrategias de precios para impulsar el crecimiento de los ingresos mediante una mayor accesibilidad a las partidas de gastos.
- Se ha recuperado un sólido flujo de caja libre positivo, tras eventos no recurrentes que afectaron el flujo de caja del primer trimestre de 2025, alcanzando el 87.2% del EBITDA en el segundo trimestre. Se espera un flujo de caja libre (FCF) más sólido en los próximos trimestres y un nivel anual equivalente a la conversión histórica de flujo de caja de aproximadamente el 60%.
- La utilidad neta creció un 7.7% en el trimestre, principalmente debido a menores tasas de interés en México y una disminución de Ps.45 millones de pesos en el impuesto sobre la renta.

Resultados financieros del 2T 2025 por negocio

Betterware México
Principales indicadores financieros y operativos

	2T		
Cifras en miles de pesos	2025	2024	
Ingresos netos	\$1,458,593	\$1,476,375	-1.2%
Margen bruto	55.2%	56.4%	-127 bps
EBITDA	\$290,745	\$304,467	-4.5%
Margen de EBITDA	19.9%	20.6%	-69 bps

	1S		
	2025	2024	
Ingresos netos	\$2,861,658	\$3,031,402	-5.6%
Margen bruto	55.2%	58.3%	-304 bps
EBITDA	\$552,238	\$686,574	-19.6%
Margen de EBITDA	19.3%	22.6%	-335 bps

Asociadas

Promedio base	657,317	713,144	-7.8%
Base al cierre	670,349	699,033	-4.1%
Tasa de actividad mensual	65.6%	66.4%	-76 bps
Promedio de orden mensual	\$2,153	\$2,027	+6.2%

Promedio base	651,338	714,895	-8.9%
Base al cierre	670,349	699,033	-4.1%
Tasa de actividad mensual	65.6%	67.0%	-147 bps
Promedio de orden mensual	\$2,152	\$2,040	+5.5%

Distribuidoras

Promedio base	42,062	44,953	-6.4%
Base al cierre	43,292	45,009	-3.8%
Tasa de actividad mensual	98.8%	98.0%	+74 bps
Promedio de orden mensual	\$22,347	\$21,669	+3.1%

Promedio base	41,632	43,920	-5.2%
Base al cierre	43,292	45,009	-3.8%
Tasa de actividad mensual	98.3%	98.3%	+7 bps
Promedio de orden mensual	\$22,440	\$22,626	-0.8%

- **El repunte de los ingresos, con un crecimiento contra trimestral del año anterior del 4.0%, se debió principalmente a tres factores:** 1) un menor margen bruto por partida, para aumentar la competitividad de estos artículos y recuperar su nivel dentro del mix total de ventas, lo que se espera que impulse el margen bruto general; 2) una innovación excepcional en productos, especialmente en las categorías de Soluciones para el Hogar y Cocina, junto con un sólido desempeño estacional del portafolio; y 3) un programa de incentivos reforzado que está comenzando a incrementar las tasas de adquisición y que ha resultado en un crecimiento trimestral de Asociados desde el primer trimestre de 2021. Cabe destacar que la base de Distribuidores también se expandió durante el trimestre. Finalmente, consideramos importante comunicar que, según la investigación de mercado propia de Betterware, el mercado general de artículos para el hogar en México se contrajo aproximadamente un 1.0% en 2024, mientras que Betterware México superó el crecimiento con una tasa de crecimiento del 4.6% en el período, lo que subraya la solidez y la diferenciación del modelo de negocio de la Compañía.
- **El margen EBITDA se mantuvo sólido, a pesar del déficit del margen bruto.** La Compañía continúa buscando eficiencias operativas que permitan elevar los niveles de EBITDA a nuestras expectativas del 23.0% al 25.0%. A medida que se reanude el crecimiento de los ingresos, se espera que el margen de EBITDA mejore en el segundo semestre.
- **Reducción de inventario:** Los esfuerzos para reducir los niveles de inventario resultaron en una disminución de Ps.98 millones en el exceso de existencias en el primer semestre, lo que mejoró el capital de trabajo y la eficiencia de la cadena de suministro. Estos esfuerzos continuarán durante el resto del año, con el objetivo de que los niveles de inventario vuelvan a estar en línea con los niveles históricos en los próximos trimestres.

Prioridades para el tercer trimestre de 2025

- **Optimizar la mezcla de ventas y los precios:** La Compañía mantendrá su estrategia de precios del segundo trimestre para seguir facilitando el acceso a las líneas de productos y espera que esto impulse el crecimiento de los ingresos en el futuro.
- **Plan de incentivos mejorado:** Con un nuevo plan de compensación implementado con éxito en el primer semestre, la Compañía ha seguido perfeccionando algunos programas para mantener el impulso en la expansión de la fuerza de ventas.
- **Etiquetado personal:** Lanzamiento de un programa que permite un seguimiento más cercano de la trayectoria de los distribuidores y asociados, con estrategias específicas para impulsar las ventas, el reclutamiento y la retención.
- **Continuar optimizando el inventario:** Utilizar datos de ventas en tiempo real para gestionar mejor los ciclos de compra y reducir aún más el exceso de inventario.

Jafra México**Principales indicadores financieros y operativos**

	2T	
Cifras en miles de pesos	2025	2024

	1S	
	2025	2024

Ingresos netos	\$1,853,832	\$1,671,137	+10.9%	\$3,723,650	\$3,521,133	+5.8%
Margen bruto	75.3%	77.0%	-167 bps	74.4%	77.2%	-284 bps
EBITDA	\$393,360	\$344,478	+14.2%	\$680,066	\$727,598	-6.5%
Margen de EBITDA	21.2%	20.6%	+61 bps	18.3%	20.7%	-240 bps

Asociadas

Promedio base	438,041	432,450	+1.3%	453,199	450,870	+0.5%
Base al cierre	429,472	419,931	+2.3%	429,472	419,931	+2.3%
Tasa de actividad mensual	49.8%	50.5%	-74 bps	50.1%	52.2%	-204 bps
Promedio de orden mensual	\$2,495	\$2,284	+9.2%	\$2,457	\$2,261	+8.7%

Distribuidoras

Promedio base	19,036	19,073	-0.2%	19,093	18,913	+1.0%
Base al cierre	18,966	19,035	-0.4%	18,966	19,035	-0.4%
Tasa de actividad mensual	94.1%	93.1%	+99 bps	94.6%	94.6%	-3 bps
Promedio de orden mensual	\$2,855	\$2,693	+6.0%	\$2,800	\$2,545	+10.0%

- Impulso acelerado de los ingresos**, debido principalmente a: 1) el sólido desempeño en las categorías de Fragancias, Color y Cuidado de la Piel; 2) una renovación de marca que continúa impactando positivamente la oferta de productos de Jafra, así como la actividad y retención de la fuerza de ventas, con marcas clave como Navigo y Royal Jelly superando las expectativas; y 3) nuevos incentivos de productividad. Cabe destacar que este crecimiento viene acompañado de un crecimiento de la base de Asociados y Distribuidores, similar a Betterware, lo que continúa ofreciendo buenas perspectivas para el futuro. La Compañía también considera importante destacar que, según datos de Euromonitor y Kantar, el mercado de belleza en México creció aproximadamente un 5.0% en 2024. En contraste, Jafra México registró un crecimiento excepcional del 13.0%, casi tres veces el del mercado, lo que confirma aún más la solidez de la estrategia y la ejecución comercial de Jafra.
- El EBITDA del trimestre creció un 14.2% contra el trimestre del año anterior, con un margen que se expandió al 21.2%**, un sólido resultado impulsado por el crecimiento del volumen de ventas, una mejor combinación de ventas, como se mencionó anteriormente, y una gestión rigurosa de costos.

Prioridades para el tercer trimestre de 2025

- Acelerar el reclutamiento y la activación:** Ampliar la base de asociados mediante mejores incentivos para la productividad y el crecimiento.
- Impulsar el crecimiento de las categorías principales mediante la renovación de productos y la innovación:** Lanzamiento de productos clave con nuevas marcas y sets de temporada en las categorías de fragancias, cuidado de la piel y cuidado corporal, así como el lanzamiento de nuevos productos en la línea de cuidado de la piel de Jafra, como BioLab con un nuevo quitamanchas.
- Mantener la disciplina de márgenes:** Calibrar la intensidad de las promociones, a la vez que se recalibra y mejora la capacidad de pronóstico para reducir el exceso de inventarios.
- Nueva "Guía Púrpura":** Comunicación simplificada del plan de incentivos de Jafra y nueva versión impresa disponible por primera vez para todos los distribuidores y asociados.
- Gestión de inventario:** Mejorar el proceso de planificación de ventas y operaciones e introducir cantidades mínimas de pedido más adecuadas.

Jafra USA

Principales indicadores financieros y operativos

Cifras en miles de pesos	2T			1S		
	2025	2024		2025	2024	
Ingresos netos	\$250,218	\$241,881	+3.4%	\$476,486	\$439,361	+8.4%
Margen bruto	76.0%	73.6%	+239 bps	75.0%	73.8%	+118 bps

EBITDA	-\$5,293	\$7,192	-173.6%	-\$18,227	-\$2,646	-588.9%
Margen de EBITDA	-2.1%	3.0%	-509 bps	-3.8%	-0.6%	-322 bps

	2T			1S		
Cifras en miles de USD	2025	2024		2025	2024	
Ingresos netos	\$12,802	\$14,058	-8.9%	\$23,881	\$25,678	-7.0%
Margen bruto	76.0%	73.6%	+239 bps	75.0%	73.8%	+120 bps
EBITDA	-\$271	\$418	-164.8%	-\$904	-\$161	-461.4%
Margen de EBITDA	-2.1%	3.0%	-509 bps	-3.8%	-0.6%	-316 bps

Asociadas

Promedio base	27,191	31,013	-12.3%	25,947	30,260	-14.3%
Base al cierre	28,188	31,474	-10.4%	28,188	31,474	-10.4%
Tasa de actividad mensual	49.2%	45.9%	+330 bps	47.6%	44.2%	+340 bps
Promedio de orden mensual	\$225	\$232	-3.0%	\$234	\$228	+2.8%

Distribuidoras

Promedio base	1,808	1,726	+4.7%	1,656	1,727	-4.1%
Base al cierre	1,901	1,766	+7.6%	1,901	1,766	+7.6%
Tasa de actividad mensual	89.8%	89.8%	-	89.6%	89.0%	+53 bps
Promedio de orden mensual	\$206	\$229	-10.2%	\$217	\$223	-2.8%

- **Repunte de Ingresos Secuenciales:** A pesar de las dificultades del primer trimestre, Jafra EE. UU. logró un crecimiento contra el trimestre del año anterior del 15.6% en dólares estadounidenses, a pesar de una disminución interanual de las ventas del 8.9%, derivada de un difícil inicio de año. Los ingresos en pesos mexicanos aumentaron un 3.4% contra año anterior debido a la depreciación del peso mexicano durante el trimestre. Este repunte de ingresos se acompañó de un aumento secuencial del 8.5% en la base de Asociados, así como de una recuperación en los niveles de actividad, impulsada por el nuevo plan de incentivos de Jafra implementado en abril y mayo, que tuvo un impacto positivo en los niveles de interacción.
- **Mejora del Margen Bruto:** El margen bruto del segundo trimestre se expandió al 76.0%, el más alto de los últimos trimestres, impulsado por una combinación más favorable de productos con mayor margen, resultado de las iniciativas de ajuste de precios en SKUs clave.
- **EBITDA:** Si bien la empresa reportó pérdidas de EBITDA tanto en el segundo trimestre como en el primer semestre, la brecha se ha reducido significativamente. La mejora de la escala de ingresos, la expansión del margen bruto y la optimización continua de costos posicionan a Jafra EE. UU. para alcanzar el punto de equilibrio anual en los próximos trimestres.

Prioridades para el tercer trimestre de 2025

- **Fortalecer el reclutamiento y la incorporación:** Lanzar incentivos específicos para los nuevos reclutas con kits y campañas de promoción según el segmento de mercado (general e hispano), con el objetivo de simplificar las herramientas de venta y la capacitación para impulsar la conversión y retención temprana de los asociados.
- **Renovación e innovación de la marca:** Tras el éxito de Jafra México, Jafra EE. UU. continuará implementando todas las renovaciones e innovaciones de productos en el futuro. Cabe destacar que Jafra EE. UU. comenzará a lanzar nuevas líneas de productos dirigidas específicamente a nichos de consumo estadounidenses, como la nueva colección de fragancias "alrededor del mundo", que se lanzará en el tercer trimestre de 2025.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Situación financiera consolidada del Grupo

Solidez y desempeño financiero continuos- Situación financiera al cierre del 2T 2025.

Ratios de liquidez

El flujo de caja de BeFra está volviendo a su ciclo operativo normal, tras los eventos no recurrentes del primer trimestre. Se espera que la generación de caja siga mejorando en los próximos trimestres.

	2T 2025	2T 2024	?
Ratio actual	0.93	1.03	-9.5%
FCF /EBITDA	87.2%	69.9%	+1,736 bps
CCC (días)	65	42	+23 days

*CCC: Ciclo de conversión de caja

Activos del negocio– Estructura de bajos costos fijos

El modelo de negocio de BeFra, basado en activos reducidos, sigue siendo un pilar fundamental de su resiliencia. La disminución interanual de los activos fijos se debió a la venta estratégica de los activos inmobiliarios de Jafra México el año pasado, como parte del compromiso de la Compañía con su estrategia de bajo consumo de activos. Además, la gerencia continúa buscando nuevas maneras de optimizar aún más los gastos de venta, generales y administrativos.

	2T 2025	2T 2024	? bps
Activos fijos / Total de activos	16.8%	26.5%	-972 bps
Costos variables estructura	75.1%	76.7%	-166 bps
Costos fijos estructura	24.9%	23.3%	166 bps
SG&A / Ingresos netos	45.6%	46.5%	-89 bps

Retorno de la inversión

A lo largo de muchos años, BeFra ha obtenido consistentemente una sólida rentabilidad de la inversión. Si bien los resultados del segundo trimestre fueron positivos, la rentabilidad del primer semestre se vio afectada por un entorno operativo muy complejo y un rendimiento débil en el primer trimestre. Sin embargo, la dirección considera ambos factores como de corto plazo y confía en la capacidad de creación de valor a largo plazo del modelo de negocio y la estrategia de crecimiento de la empresa.

	2T 2025	2T 2024	?
Rotación capital	12.07	8.73	+38.3%
ROE	50.4%	76.9%	-2,656 bps
ROTA	10.5%	18.4%	-784 bps
Rentabilidad dividendo	12.66%	10.69%	+196 bps

*Rotación de Capital= Ingresos netos TTM/ Capital

*ROE= Utilidad neta TTM / Capital

*ROTA= Utilidad neta TTM / (Efectivo +Cuentas por cobrar + Inventarios + Activos fijos)

*Cálculo del rendimiento del dividendo utilizando el precio de cierre del 30 de junio de 2025, fue de \$8.65.

Apalancamiento

El nivel actual de deuda de BeFra refleja principalmente dos iniciativas estratégicas clave: la adquisición de Jafra en 2022 y la inversión en Betterware Campus. La dirección mantiene su firme compromiso con nuestra estrategia de reducción de deuda y prevé reducir el apalancamiento durante el segundo semestre de 2025.

	2T 2025	2T 2024	?%
Deuda a EBITDA	2.12	1.95	+8.4%
Deuda neta a EBITDA	1.97	1.80	+9.2%
Cobertura interés	3.32	3.23	+3.0%

Asignación de Capital

Dividendo Trimestral: Considerando los resultados de BeFra hasta la fecha y manteniendo su compromiso de mejorar el valor para los accionistas mediante dividendos trimestrales, el Consejo de Administración ha propuesto mantener un dividendo de 200 millones de pesos para el segundo trimestre de 2025, pendiente de aprobación en la Junta General Ordinaria de Accionistas del 31 de julio de 2025.

Proyección para 2025

La Compañía mantiene su compromiso con la previsión para todo el año emitida a principios de este año y continuará monitoreando de cerca la evolución del negocio.

	2025	2024	Var %
Ingresos netos	\$ 14,900 - \$ 15,300	\$ 14,101	~ 6.0% - 9.0%
EBITDA	\$ 2,900 - \$ 3,000	\$ 2,775	~ 6.0% - 9.0%

*Cifras en millones pesos.

Otras perspectivas de la situación financiera 2T25- Cifras en miles de pesos

El total de activos al cierre del 2T25 disminuyó Ps.636,402 contra el 2T24, derivado principalmente al efecto de la baja por venta de los terrenos y edificio de San Ángel y las Flores (Ps.1,094,370 valor en libros), dicha venta se generó al cierre del tercer trimestre de 2024, además de la reclasificación del valor del activo o terreno de O’Farril a la cuenta de activos disponibles para la venta de Jafrá México.

El total de pasivos al cierre de 2T25 disminuyó Ps.(261,616) en comparación con el 2T24, principalmente a la disminución del impuesto diferido pasivo por Ps.(288,051) por la cancelación del impuesto derivado de la baja de activos (venta de San Angel y Las Flores en el 3er trimestre del 2024).

Control interno [bloque de texto]

La Compañía cuenta con sistemas financieros, de operación y servicios, los cuales se encuentran interconectados y forman gran parte de la gestión de la empresa.

La Compañía ha implementado políticas y procedimientos de control con la finalidad de contar con reglas claras de actuación en cada uno de los procesos de control interno establecidos.

Como parte del cumplimiento ético la administración ha adoptado un Código de ética aplicable a todos los miembros de la organización que tiene como objetivo principal el promover la honestidad al interior de la Compañía.

El diseño y operación del sistema de control interno está alineado con marcos y prácticas líderes de control y gobierno tales como COSO y COBIT. Los objetivos del sistema del control interno están orientados a apoyar al logro de los objetivos, la protección de los activos, el cumplimiento de las políticas establecidas, el registro adecuado de las operaciones, la obtención de información financiera confiable y oportuna, la prevención, identificación y detección de fraudes.

Nuestro sistema de control interno esta supervisado por un Comité de Auditoría que está integrado por consejeros independientes, que se reúnen periódicamente con la Administración de la Compañía, el responsable de la función de Auditoría Interna y así como con los Auditores Externos.

El sistema de control interno comprende políticas y procedimientos para la gestión de los riesgos de los procesos de la organización, actividades de control para verificar una adecuada delegación de autoridad para la autorización de transacciones, segregación de funciones, análisis y revisión de información financiera y no financiera, conciliación de información entre sistemas, controles enfocados en la seguridad y disponibilidad de la información, un Código de Ética y una línea de denuncia donde se reporta cualquier incumplimiento sobre dicho código y que aplican a todos los integrantes de la organización.

Ningún sistema de control interno puede proporcionar seguridad absoluta para prevenir y detectar la ocurrencia de errores y fraudes en la organización por lo que las actividades de control sólo pueden proporcionar una seguridad razonable sobre el cumplimiento con leyes y regulaciones, la confiabilidad de la información financiera y no financiera.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Principales métricas operativas:
Betterware México

	1T 2024	2T 2024	3T 2024	4T 2024	1T 2025	2T 2025
Asociadas						
Promedio base	716,645	713,144	694,277	693,666	645,359	657,317
Base al cierre	724,707	699,033	700,893	674,654	649,076	670,349
Tasa de actividad mensual	67.7%	66.4%	66.3%	64.8%	65.5%	65.6%
Promedio de orden mensual	\$2,052	\$2,027	\$2,034	\$2,158	\$2,152	\$2,153
Tasa mensual de crecimiento	15.1%	13.8%	15.7%	14.3%	18.7%	16.6%
Tasa mensual de abandono	15.8%	15.0%	15.6%	15.6%	19.5%	15.6%
Distribuidores						
Promedio base	42,886	44,953	44,639	43,585	41,202	42,062
Base al cierre	44,482	45,009	43,939	42,608	41,810	43,292
Tasa de actividad mensual	98.5%	98.0%	98.0%	96.7%	97.9%	98.8%
Promedio de orden mensual	\$23,582	\$21,669	\$21,531	\$22,945	\$22,534	\$22,347
Tasa mensual de crecimiento	11.8%	11.4%	10.4%	8.7%	9.8%	10.7%
Tasa mensual de abandono	9.7%	11.0%	11.2%	10.3%	11.2%	9.4%

	1T 2024	2T 2024	3T 2024	4T 2024	1T 2025	2T 2025
Asociadas						
Promedio base	469,290	432,450	403,340	476,211	468,356	438,041
Base al cierre	451,692	419,931	421,073	480,532	446,998	429,472
Tasa de actividad mensual	53.7%	50.50%	51.6%	49.9%	50.5%	49.8%
Promedio de orden mensual	\$2,238	\$2,284	\$2,347	\$2,439	\$2,419	\$2,495
Tasa mensual de crecimiento	9.5%	8.4%	12.0%	13.2%	10.1%	10.1%
Tasa mensual de abandono	10.6%	10.8%	11.9%	8.6%	12.5%	11.3%
Distribuidores						
Promedio base	18,927	19,073	18,823	18,889	19,150	19,036
Base al cierre	19,159	19,035	18,722	19,093	19,202	18,966
Tasa de actividad mensual	96.0%	93.10%	93.2%	94.6%	95.1%	94.1%
Promedio de orden mensual	\$2,396	\$2,693	\$2,694	\$2,758	\$2,744	\$2,855
Tasa mensual de crecimiento	1.6%	0.7%	0.9%	1.8%	1.2%	0.6%
Tasa mensual de abandono	0.8%	0.8%	1.5%	1.1%	1.0%	1.0%

	1T 2024	2T 2024	3T 2024	4T 2024	1T 2025	2T 2025
Asociadas						
Promedio base	29,506	31,013	30,149	26,540	24,703	27,191
Base al cierre	29,470	31,474	29,101	25,272	25,973	28,188
Tasa de actividad mensual	42.4%	45.9%	41.6%	44.5%	45.9%	49.2%

Promedio de orden mensual (USD)	\$223	\$232	\$233	\$248	\$243	\$225
Tasa mensual de crecimiento	11.3%	14.4%	11.2%	10.0%	12.8%	13.2%
Tasa mensual de abandono	13.1%	12.5%	13.7%	14.7%	11.8%	9.7%
Distribuidores						
Promedio base	1,728	1,726	1,774	1,786	1,504	1,808
Base al cierre	1,674	1,766	1,772	1,638	1,493	1,901
Tasa de actividad mensual	88.3%	89.8%	87.5%	85.5%	89.3%	89.8%
Promedio de orden mensual (USD)	\$217	\$229	\$233	\$219	\$228	\$206
Tasa mensual de crecimiento	4.6%	8.5%	5.8%	2.7%	4.0%	8.5%
Tasa mensual de abandono	6.9%	6.7%	5.7%	5.0%	6.9%	0.0%

Principales métricas financieras:

Consolidado:

	1T 2024	2T 2024	3T 2024	4T 2024	1T 2025	2T 2025
Ingresos netos	\$3,602,503	\$3,389,393	\$3,330,394	\$3,778,468	\$3,499,151	\$3,562,643
Margen bruto	69.7%	67.8%	66.9%	67.3%	66.2%	67.1%
EBITDA	\$755,390	\$656,136	\$591,575	\$771,596	\$535,265	\$678,812
Margen de EBITDA	21.0%	19.4%	17.8%	20.4%	15.3%	19.1%
Utilidad neta	\$295,263	\$303,745	\$183,608	\$270,083	\$150,728	\$327,306
Flujo libre de caja (FCF)	\$359,655	\$818,092	\$1,235,471	\$1,769,026	-\$55,841	\$536,311

Betterware México

	1T 2024	2T 2024	3T 2024	4T 2024	1T 2025	2T 2025
Ingresos netos	\$1,555,027	\$1,476,375	\$1,465,577	\$1,494,855	\$1,403,065	\$1,458,593
Margen bruto	60.0%	56.4%	54.8%	57.2%	55.3%	55.2%
EBITDA	\$382,107	\$304,467	\$279,889	\$330,075	\$261,493	\$290,745
Margen de EBITDA	24.6%	20.6%	19.1%	22.1%	18.6%	19.9%

Jafra México

	1T 2024	2T 2024	3T 2024	4T 2024	1T 2025	2T 2025
Ingresos netos	\$1,668,956	\$1,849,996	\$1,671,137	\$1,623,697	\$2,038,993	\$1,853,832
Margen bruto	86.5%	85.00%	86.0%	85.7%	74.1%	75.3%
EBITDA	\$532,780	\$383,120	\$344,478	\$318,148	\$440,630	\$393,360
Margen de EBITDA	31.9%	20.70%	20.6%	19.6%	21.6%	21.2%

Jafra US

	1T 2024	2T 2024	3T 2024	4T 2024	1T 2025	2T 2025
Ingresos netos	\$197,480	\$241,881	\$241,120	\$244,620	\$226,268	\$250,218
Margen bruto	74.0%	73.6%	73.3%	73.1%	73.9%	76.0%
EBITDA	-\$9,838	\$7,192	-\$6,463	\$891	-\$12,934	-\$5,293
Margen de EBITDA	-5.0%	3.0%	-2.7%	0.4%	-5.7%	-2.1%

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	BWMX
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 2025-01-01 al 2025-06-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2025-06-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	BWMX
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	2
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Cuando hablamos de Betterware de México, S.A.P.I. de C.V. (“Betterware”, “BWM”, “BTW”, “BW”, “la Compañía”, “el Grupo”), nos referimos a la entidad que informa.

Actividad del Grupo

Betterware de México, S.A.P.I de C.V. (“Betterware o BWM”) y subsidiarias(1), denominados conjuntamente de aquí en adelante como el “Grupo” o la “Compañía”. El objeto principal del Grupo son las ventas directas al consumidor, las cuales opera a través de dos segmentos de negocio: productos de organización del hogar (“segmento Betterware” o “segmento BWM”) y productos de belleza y cuidado personal (“segmento Jafra o JAFRA”). El segmento Betterware (ó de productos de organización del hogar) se divide en siete categorías para la organización del hogar: (i) cocina y conservación de alimentos, (ii) soluciones para el hogar, (iii) recamara, (iv) baño, (v) lavandería y limpieza (vi) tecnología y movilidad y (vii) bienestar. El segmento Jafra (ó de productos de belleza y cuidado personal) se divide en cuatro categorías: (i) fragancias, (ii) color, (iii) cuidado de la piel y (iv) artículos de tocador. Los dos segmentos de negocio del Grupo venden sus productos a través de doce catálogos que se publican en el transcurso del año.

El Grupo opera principalmente en los países de México y Estados Unidos donde desempeña sus operaciones. El domicilio del Grupo, registrado como su oficina y su lugar principal de negocios, es Cruce Carretera Gdl-Ameca-Huaxtla Km-5, El Arenal, Jalisco, México, C.P. 45350. La entidad tenedora de Betterware es Campalier, S.A. de C.V. (“Campalier”).

(1) Ver tabla de subsidiarias de Betterware en la sección “Información a revelar sobre criterios de consolidación”

Estados Financieros Consolidados del Grupo

Los estados financieros consolidados del Grupo han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (Normas de Contabilidad NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) y las Interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de NIIF (CINIIF) aplicables para entidades que reportan bajo Normas de Contabilidad NIIF.

Moneda funcional y de presentación

Estos estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos ("Ps ó \$"), moneda de presentación del Grupo. Los montos incluidos en los estados financieros consolidados de cada una de las entidades subsidiarias deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera (“moneda funcional”). Toda la información financiera presentada en pesos mexicanos se ha redondeado al millar más cercano (excepto donde se especifique lo contrario). Cuando se refiere a dólares estadounidenses ("US\$"), son miles de dólares de los Estados Unidos de América.

Los estados financieros consolidados del Grupo incorporan los estados financieros de las entidades controladas por Betterware.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

No aplica.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	391,784,000	296,558,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,435,271,000	1,354,722,000
Impuestos por recuperar	276,361,000	98,265,000
Otros activos financieros	147,098,000	256,175,000
Inventarios	2,364,160,000	2,505,093,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	4,614,674,000	4,510,813,000
Activos mantenidos para la venta	40,000,000	40,000,000
Total de activos circulantes	4,654,674,000	4,550,813,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	47,544,000	90,540,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	14,447,000	14,504,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	1,742,377,000	1,801,475,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	276,076,000	314,023,000
Crédito mercantil	1,599,718,000	1,599,718,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,530,431,000	1,570,223,000
Activos por impuestos diferidos	525,086,000	525,086,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	5,735,679,000	5,915,569,000
Total de activos	10,390,353,000	10,466,382,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,953,882,000	3,287,705,000
Impuestos por pagar a corto plazo	60,710,000	71,192,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	1,792,717,000	1,156,084,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	98,234,000	110,252,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	67,118,000	139,255,000
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total provisiones circulantes	67,118,000	139,255,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	4,972,661,000	4,764,488,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	4,972,661,000	4,764,488,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	3,411,474,000	3,681,474,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	199,864,000	234,343,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	137,124,000	128,312,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	137,124,000	128,312,000
Pasivo por impuestos diferidos	495,118,000	495,117,000
Total de pasivos a Largo plazo	4,243,580,000	4,539,246,000
Total pasivos	9,216,241,000	9,303,734,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	321,312,000	321,312,000
Prima en emisión de acciones	(25,264,000)	(25,264,000)
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	921,973,000	892,398,000
Otros resultados integrales acumulados	(40,922,000)	(24,076,000)
Total de la participación controladora	1,177,099,000	1,164,370,000
Participación no controladora	(2,987,000)	(1,722,000)
Total de capital contable	1,174,112,000	1,162,648,000
Total de capital contable y pasivos	10,390,353,000	10,466,382,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30	Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	7,061,794,000	6,991,896,000	3,562,643,000	3,389,393,000
Costo de ventas	2,354,080,000	2,181,853,000	1,170,756,000	1,090,859,000
Utilidad bruta	4,707,714,000	4,810,043,000	2,391,887,000	2,298,534,000
Gastos de venta	2,369,753,000	2,316,062,000	1,179,656,000	1,114,206,000
Gastos de administración	1,321,838,000	1,273,277,000	630,013,000	624,356,000
Otros ingresos	0	0	0	0
Otros gastos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) de operación	1,016,123,000	1,220,704,000	582,218,000	559,972,000
Ingresos financieros	189,898,000	119,176,000	97,028,000	73,939,000
Gastos financieros	492,951,000	423,920,000	245,887,000	175,859,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	713,070,000	915,960,000	433,359,000	458,052,000
Impuestos a la utilidad	235,673,000	316,952,000	106,690,000	154,307,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	477,397,000	599,008,000	326,669,000	303,745,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	477,397,000	599,008,000	326,669,000	303,745,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	478,700,000	598,984,000	327,306,000	303,820,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(1,303,000)	24,000	(637,000)	(75,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	12.83	16.05	8.77	8.14
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	12.83	16.05	8.77	8.14
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	12.83	16.05	8.77	8.14
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	12.83	16.05	8.77	8.14

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30	Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	477,397,000	599,008,000	326,669,000	303,745,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	16,554,000	(5,081,000)	16,554,000	(5,081,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	16,554,000	(5,081,000)	16,554,000	(5,081,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(33,400,000)	0	(33,400,000)	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(33,400,000)	0	(33,400,000)	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30	Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(16,846,000)	(5,081,000)	(16,846,000)	(5,081,000)
Total otro resultado integral	(16,846,000)	(5,081,000)	(16,846,000)	(5,081,000)
Resultado integral total	460,551,000	593,927,000	309,823,000	298,664,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	461,854,000	593,903,000	310,460,000	298,739,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(1,303,000)	24,000	(637,000)	(75,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	477,397,000	599,008,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	235,673,000	316,952,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	266,334,000	314,004,000
+ Gastos de depreciación y amortización	197,954,000	190,822,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	108,846,000	(70,513,000)
+ Pagos basados en acciones	0	(8,894,000)
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(6,981,000)	(2,653,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	38,000	52,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	140,933,000	(28,599,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	12,122,000	(9,769,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(50,385,000)	50,164,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(360,840,000)	196,116,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(462,841,000)	(621,375,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	16,554,000	(7,754,000)
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	97,407,000	318,553,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	574,804,000	917,561,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	574,804,000	917,561,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	4,415,000	7,063,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	42,908,000	106,532,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	0	0
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	23,978,000	10,803,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(14,515,000)	(88,666,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	2,450,436,000	1,090,000,000
- Reembolsos de préstamos	2,115,436,000	1,175,000,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	78,817,000	71,731,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	449,125,000	499,027,000
- Intereses pagados	272,121,000	299,621,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(465,063,000)	(955,379,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	95,226,000	(126,484,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	0	0
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	95,226,000	(126,484,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	296,558,000	549,730,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	391,784,000	423,246,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	321,312,000	(25,264,000)	0	892,398,000	0	(29,711,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	478,700,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	16,554,000	(33,400,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	478,700,000	0	16,554,000	(33,400,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	449,125,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	29,575,000	0	16,554,000	(33,400,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	321,312,000	(25,264,000)	0	921,973,000	0	(13,157,000)	(33,400,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	5,635,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	5,635,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(24,076,000)	1,164,370,000	(1,722,000)	1,162,648,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	478,700,000	(1,303,000)	477,397,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(16,846,000)	(16,846,000)	0	(16,846,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(16,846,000)	461,854,000	(1,303,000)	460,551,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	449,125,000	0	449,125,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	38,000	38,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(16,846,000)	12,729,000	(1,265,000)	11,464,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(40,922,000)	1,177,099,000	(2,987,000)	1,174,112,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	321,312,000	(16,370,000)	0	1,178,724,000	0	(13,000,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	598,984,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(5,081,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	598,984,000	0	(5,081,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	499,027,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	(8,894,000)	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	(8,894,000)	0	99,957,000	0	(5,081,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	321,312,000	(25,264,000)	0	1,278,681,000	0	(18,081,000)	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(6,194,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(6,194,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(19,194,000)	1,464,472,000	(1,633,000)	1,462,839,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	598,984,000	24,000	599,008,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(5,081,000)	(5,081,000)	0	(5,081,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(5,081,000)	593,903,000	24,000	593,927,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	499,027,000	0	499,027,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	54,000	54,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	(8,894,000)	0	(8,894,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(5,081,000)	85,982,000	78,000	86,060,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(24,275,000)	1,550,454,000	(1,555,000)	1,548,899,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	321,312,000	321,312,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	2,524	2,334
Numero de obreros	0	0
Numero de acciones en circulación	0	0
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30	Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	197,954,000	190,822,000	96,594,000	96,164,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2024-07-01 - 2025-06-30	Año Anterior 2023-07-01 - 2024-06-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	14,170,656,000	13,517,095,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,481,627,000	2,373,585,000
Utilidad (pérdida) neta	589,911,000	1,191,814,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	591,444,000	1,191,599,000
Depreciación y amortización operativa	399,318,000	386,849,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios																
HSBC CP revolvente (JAFRA)	NO	2022-05-31	2025-04-04	1.0% + TIIE		0										
BBVA CP revolvente (BWM)	NO	2025-04-03	2028-04-03	1.24% + TIIE		405,000,000										
HSBC CP revolvente (BWM)	NO	2025-06-30	2026-06-30	1.0% + TIIE		300,000,000										
BBVA LP simple (BWM)	NO	2023-05-07	2028-07-06	1.2% + TIIE		300,000,000		980,000,000								
HSBC LP simple (BWM)	NO	2023-12-09	2029-09-13	1.3% + TIIE		190,000,000			617,500,000							
TOTAL					0	1,195,000,000	0	980,000,000	617,500,000	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	1,195,000,000	0	980,000,000	617,500,000	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
PIZARRA BWMX21X	NO	2021-08-30	2025-08-25	TIIE 28 + 0.40%		500,000,000										
PIZARRA BWMX21-2X	NO	2021-08-30	2028-08-21	0.0835				1,000,000,000								
PIZARRA BWMX23	NO	2023-07-07	2027-02-07	TIIE 28 + 0.90%			313,974,000									
PIZARRA BWMX23-2	NO	2023-07-07	2030-06-28	0.1123						500,000,000						
TOTAL					0	500,000,000	313,974,000	1,000,000,000	0	500,000,000	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	500,000,000	313,974,000	1,000,000,000	0	500,000,000	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Proveedores de mercancía nacional	NO	2025-06-30	2026-06-30	N/A		1,245,067,000										
Proveedores de mercancía importada	NO	2025-06-30	2026-06-30	N/A		579,842,000										

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	1,824,909,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	1,824,909,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	3,519,909,000	313,974,000	1,980,000,000	617,500,000	500,000,000	0	0	0	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	21,708,000	409,592,000	72,000	1,600,000	411,192,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	21,708,000	409,592,000	72,000	1,600,000	411,192,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	30,478,000	575,037,000	218,000	4,805,000	579,842,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	30,478,000	575,037,000	218,000	4,805,000	579,842,000
Monetario activo (pasivo) neto	(8,770,000)	(165,445,000)	(146,000)	(3,205,000)	(168,650,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
Productos Betterware				
Productos de organización del hogar (venta nacional)	2,855,583,000	0	0	2,855,583,000
Productos de organización del hogar (venta extranjero)	0	0	6,075,000	6,075,000
Productos Jafra				
Productos de belleza y cuidado personal (venta nacional)	3,723,650,000	0	0	3,723,650,000
Productos de belleza y cuidado personal (venta extranjero)	0	0	476,486,000	476,486,000
TOTAL	6,579,233,000	0	482,561,000	7,061,794,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Todos los importes mostrados en esta sección marcados como “Ps.”, se encuentran en miles de pesos mexicanos a menos de que se indique lo contrario, como los marcados con una “M ó millones”.

Descripción general de los objetivos para utilizar derivados.

La administración de riesgos financieros y el uso de instrumentos financieros derivados se rigen por las políticas de la Compañía aprobadas por el Consejo de Administración y se lleva a cabo a través de la Dirección de Finanzas la cual cuenta con un departamento de tesorería. La Compañía identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros. El Consejo de Administración ha aprobado políticas generales escritas con respecto a la administración, de riesgos financieros, así como las políticas y límites asociados a otros riesgos específicos.

Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de variaciones en los tipos de cambio de moneda extranjera, principalmente de tipo forward. Todos los instrumentos financieros derivados que son contratados por la Compañía tienen como objetivo la cobertura de un riesgo financiero y nunca fines especulativos.

Cuando los instrumentos financieros derivados son contratados, la administración puede elegir designar la aplicación de contabilidad de coberturas, o simplemente manejar los instrumentos como de negociación. En ambos casos, los objetivos de gestión y cobertura del riesgo financiero no se ven impactados; la decisión de la aplicación de contabilidad de coberturas es únicamente un enfoque contable.

Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles

Las transacciones de instrumentos financieros derivados se contratan con intermediarios financieros reconocidos, de buena calidad crediticia, de prestigio y con quienes se cuenta con alguna otra relación comercial; estas operaciones son realizadas en mercados privados (over the counter), para la designación de agentes de cálculo o valuación. La Compañía ha designado como agentes de cálculo a las instituciones financieras con las que se cerraron las operaciones para su liquidación, además de determinar el valor razonable de los IFD correspondientes al cierre de cada mes.

Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

Al 30 de junio de 2024, no aplica el uso de políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación, derivado a que no se tiene a esta fecha instrumentos financieros con fines de negociación, sino exclusivamente para fines de cobertura.

Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito

Debido a que la Compañía no cuenta con instrumentos financieros derivados con fines de negociación al 30 de junio de 2025, no tiene políticas de márgenes colaterales y líneas de negociación. Las líneas de crédito que utiliza para la contratación de los forwards no tienen colaterales ni llamadas de margen.

Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación, indicando si las operaciones con derivados obtuvieron

previa aprobación por parte del o los comités de auditoría y prácticas societarias.

Los instrumentos financieros que pueden ser utilizados por la Compañía están documentados en una política la cual está aprobada por el Consejo de Administración.

Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

El cumplimiento de las políticas establecidas por la Administración de la Compañía y los procedimientos de control interno que tienen como objetivo administrar los riesgos y los límites de exposición son revisados por los auditores internos.

Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores

La Compañía no cuenta con un tercero independiente que revise los procedimientos de control interno para la administración de riesgo de mercado y liquidez, sin embargo, el auditor externo revisa mediante pruebas selectivas la razonabilidad del valor razonable y los análisis de sensibilidad.

Información sobre la integración de un comité de administración integral de riesgos, reglas que lo rigen y existencia de un manual de administración integral de riesgos.

Como se mencionó previamente, la administración de riesgos financieros y el uso de Instrumentos financieros derivados se rige por las políticas de la compañía aprobadas por el Consejo de Administración y se lleva cabo a través de la Dirección de Finanzas, en la cual se establece que la compañía utilice instrumentos financieros derivados y no derivados para cubrir algunas exposiciones a los riesgos financieros, pero en ningún caso para especulación.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de valuación.

Todos los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable en su fecha de contratación y posteriormente en cada fecha de reporte. La ganancia o pérdida resultante en la valuación del instrumento se reconoce en el estado de resultados inmediatamente, a menos que el derivado se designe para aplicación de contabilidad de coberturas, en cuyo caso las ganancias o pérdidas que surjan en su valuación, se reconocen dentro de los otros resultados integrales (siempre que se considere que la cobertura es efectiva) y se reciclan al estado de resultados o al costo del activo no monetario adquirido en la transacción cubierta, en el momento en que se realiza la transacción dependiendo de la naturaleza de la relación de cobertura.

Un derivado con un valor razonable positivo se reconoce como un activo financiero, mientras que un derivado con un valor razonable negativo se reconoce como un pasivo financiero. Los derivados no se compensan en los estados financieros consolidados a menos que el Grupo tenga el derecho legal y la intención de compensar. Un derivado se presenta como un activo no circulante o un pasivo no circulante si el vencimiento restante del instrumento es superior a 12 meses y no se espera realizarlo o liquidarlo dentro de 12 meses. Otros derivados se presentan como activos circulantes o pasivos circulantes.

La Compañía reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en el

estado de posición financiera a valor razonable, independientemente del propósito de su tenencia. El valor razonable se determina con base en precios de mercado reconocidos y cuando no cotizan en un mercado, se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se determina con base en el efecto de las variables económicas relevantes que tendrán en el futuro de acuerdo con las curvas que muestra la valuación del mercado a la fecha de reporte y es analizado con la exposición total que la Compañía atribuye a las variaciones en tipo de cambio.

La valuación de un forward se conceptualiza como el valor presente de la diferencia entre el valor pactado al inicio y el valor forward del subyacente, multiplicado por el número de unidades del subyacente, traídos a valor presente utilizando una tasa de descuento acorde a la divisa que se está realizando el pago.

El forward mejorado tiene una valuación similar al forward donde se calcula el valor presente de la diferencia entre el valor pactado al inicio y el valor forward del subyacente, multiplicado por el número de unidades del subyacente, traídos a valor presente utilizando una tasa de descuento acorde a la divisa que se está realizando el pago. Además, se valúa una opción que limita la ganancia la cual se valúa como el valor presente de la diferencia entre el valor spot del subyacente y el valor pactado al inicio, más un premio basado en el tiempo remanente al vencimiento de dicha opción, multiplicado por el número de unidades del subyacente.

Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del IFD.

La valuación que se presenta en este informe, así como en los estados financieros, fue realizada por las contrapartes bancarias con las que fueron contratados los IFDs y se utilizan como agentes de cálculo.

Para instrumentos de cobertura, explicación respecto al método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura con que cuentan.

Cuando se aplica la contabilidad de coberturas a los instrumentos financieros derivados: a) se considera una cobertura de valor razonable cuando se cubre la exposición a los cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido, o un compromiso en firme no reconocido; y b) se considera una cobertura de flujo de efectivo cuando se cubre la exposición a la variabilidad en los flujos de efectivo que se atribuye a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido, o una transacción pronosticada altamente probable, o el riesgo en moneda extranjera en un compromiso en firme no reconocido.

En este mismo sentido, cuando se aplica contabilidad de coberturas, al inicio de la relación de cobertura, se documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, la naturaleza del riesgo cubierto y cómo evaluará si la relación de cobertura es efectiva, incluyendo el análisis de las fuentes de ineffectividad y cómo se determina la razón de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, se documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios de flujos de efectivo o de valor razonable de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Una relación de cobertura califica para la aplicación de contabilidad de coberturas si cumple con todos los siguientes requisitos de efectividad: a) existe "una relación económica" entre el elemento cubierto y el instrumento de cobertura; b) el efecto del riesgo de crédito no domina los cambios de valor que resultan de esa relación económica; c) la proporción de cobertura de la relación de cobertura es la misma que la que resulta de la cantidad del elemento cubierto que el Grupo realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que realmente utiliza para cubrir esa cantidad de elemento cubierto. Las coberturas que cumplen con todos los criterios de calificación para la contabilidad de coberturas se contabilizan, como se describe a continuación.

Los derivados designados como cobertura contable reconocen los cambios en valuación de acuerdo con el tipo de cobertura de que se trate: (1) cuando son de valor razonable, las fluctuaciones tanto del derivado como de la partida cubierta se valúan a valor razonable y se reconocen en resultados; (2) cuando son de flujo de efectivo, la porción efectiva se reconoce temporalmente en la utilidad integral y se recicla a resultados cuando la partida cubierta impacta los resultados del periodo los afecta; por otra parte, cualquier porción ineffectiva en la cobertura se reconoce de inmediato en el estado consolidado de resultados.

Se suspende la contabilidad de coberturas cuando el derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta, o cuando el Grupo decide cancelar la designación de cobertura.

Al suspender la contabilidad de coberturas en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades que hayan sido registradas en el capital contable como parte de la utilidad integral, permanecen en el capital hasta el momento en que la partida cubierta impacte resultados.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Fuentes internas y externas de liquidez para IFD

La Compañía ha contado con la liquidez necesaria que le permite enfrentar los compromisos contraídos por sus posiciones en IFD. Para atender requerimientos de efectivo relacionados con IFDs, la Compañía utiliza y puede utilizar recursos provenientes de fuentes internas o externas de liquidez. Las fuentes internas podrían incluir la generación de flujo de efectivo proveniente de la operación con el cual puede hacer frente a posibles requerimientos relacionados con IFDs. Con respecto a las fuentes externas puede recurrir a líneas de créditos existentes.

Eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez

Al 30 de junio de 2025, no se registra ninguna eventualidad que revelar con respecto a su posición en IFD ya que no existieron cambios significativos en el valor del activo subyacente.

Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones en derivados.

Al 30 de junio de 2025, el valor razonable de las coberturas de tipo de cambio que tiene contratadas la Compañía asciende a un pasivo de Ps.33,400 que representa el 0.4% del total de pasivos consolidados y el impacto en resultados del trimestre por variaciones en el valor razonable asciende a una pérdida por Ps.42,436 que representa -1.19% de las ventas del trimestre.

Cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que puedan afectarla en futuros reportes

Al 30 de junio de 2025, no se han presentado cambios que afecten la exposición a los riesgos identificados. Los riesgos siguen siendo la variabilidad en el tipo de cambio de los pagos en moneda extranjera por las compras de mercancías.

Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada.

Durante el 2T25 se vencieron 29 contratos de forward por un valor de US\$30.3 millones, a un tipo de cambio promedio de \$19.75. En este mismo periodo se cerraron 21 contratos forward por un valor de US\$34.5 millones, a un tipo de cambio promedio de \$19.52 a ser utilizados hasta diciembre 2025.

Número y monto de llamadas de margen que, en su caso, se presentaron durante el trimestre.

N/A, La Compañía tiene líneas de crédito con instituciones bancarias que no le requieren llamadas de margen.

Al 30 de junio de 2025, no existen incumplimientos a los contratos específicos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

Como los derivados que se usan en el Grupo son con el propósito de mitigar los riesgos de fluctuaciones cambiarias, no tienen ningún componente que eleve los riesgos ya conocidos, es decir, siempre se utilizan para fijar un tipo de cambio, por lo que en caso de que el tipo de cambio se eleve, los flujos a cobrar o a pagar por el Grupo se harán a los niveles contratados, lográndose con ello el objetivo de protegerse de dichos riesgos, para el caso de que el tipo de cambio o la tasa de interés disminuya, si bien, en algunos casos, los flujos se ejercerán a niveles superiores a los del mercado en ese momento, cuando se hizo el análisis para la contratación de los instrumentos derivados de cobertura, se tomó la decisión considerando que a ese nivel, era todavía conveniente para las operaciones del Grupo.

Derivado de lo anterior, en el caso de los instrumentos financieros derivados que el Grupo contrata, se asume que no se incrementarán los riesgos sobre los ya identificados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Los instrumentos financieros derivados al 30 de junio de 2025 tienen un valor razonable pasivo de Ps.33,400 y están relacionados con Forwards de dólar estadounidense-peso mexicano.

Al 30 de junio de 2025

Instrumento	Valor nacional en miles	Valor Razonable	Precio de ejercicio promedio Ps./US\$	Fecha de vencimiento
-------------	-------------------------------	--------------------	--	----------------------

Forwards de Dólar Estadounidense-Peso Mexicano	US\$	39,903	Ps.	33,400	19.80	Semanalmente, hasta diciembre de 2025
--	------	--------	-----	--------	-------	---------------------------------------

Total Activos Ps. 33,400

El impacto de los instrumentos financieros derivados en resultados por el 2T25 ascendió a una pérdida de Ps.42,436 y una ganancia de Ps.95,295 en 2T24, y se incluye en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales en la partida de "Ganancia / (pérdida) no realizada en valuación de instrumentos financieros derivados"

Se realizó el análisis de cuánto representaba el valor absoluto razonable de los instrumentos financieros derivados al cierre del trimestre sobre el total de pasivos y el total de las ventas y en ambos casos fue menor a lo que marca la regla, por lo que no se incluye el análisis cuantitativo:

En Miles	jun-25	
	(= / >) 5%	(= / >) 3%
	Total de pasivo (EEFF Consolidado)	Ventas totales (EEFF Consolidado último trimestre)
total al cierre	9,206,204	3,562,643
Valor Absoluto del Valor Razonable de IFD	33,400 - 0.4%	42,436 -1.19%
	No aplica analisis	No aplica analisis

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	722,000	707,000
Saldos en bancos	391,062,000	295,851,000
Total efectivo	391,784,000	296,558,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	391,784,000	296,558,000
Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Cientes	1,120,971,000	1,133,093,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	250,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	201,294,000	100,297,000
Total anticipos circulantes	201,294,000	100,297,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	113,006,000	121,082,000
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	0	0
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,435,271,000	1,354,722,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	152,555,000	78,974,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	152,555,000	78,974,000
Mercancía circulante	215,523,000	233,202,000
Trabajo en curso circulante	26,835,000	20,196,000
Productos terminados circulantes	1,942,271,000	2,144,178,000
Piezas de repuesto circulantes	18,864,000	19,204,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	8,112,000	9,339,000
Total inventarios circulantes	2,364,160,000	2,505,093,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	40,000,000	40,000,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	40,000,000	40,000,000
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	47,544,000	90,540,000
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	47,544,000	90,540,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	287,665,000	287,667,000
Edificios	796,762,000	820,472,000
Total terrenos y edificios	1,084,427,000	1,108,139,000
Maquinaria	354,618,000	387,012,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	9,505,000	12,397,000
Total vehículos	9,505,000	12,397,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	109,683,000	125,302,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	55,583,000	33,465,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	128,561,000	135,160,000
Total de propiedades, planta y equipo	1,742,377,000	1,801,475,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	1,102,106,000	1,102,106,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	25,428,000	40,681,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	402,897,000	427,436,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,530,431,000	1,570,223,000
Crédito mercantil	1,599,718,000	1,599,718,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	3,130,149,000	3,169,941,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	1,824,909,000	2,156,715,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	1,237,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	1,128,973,000	1,129,753,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	1,128,973,000	1,129,753,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,953,882,000	3,287,705,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	1,195,000,000	590,000,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	500,000,000	500,000,000
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	97,717,000	66,084,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	1,792,717,000	1,156,084,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	1,597,500,000	1,867,500,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	1,813,974,000	1,813,974,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	3,411,474,000	3,681,474,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total de otras provisiones	0	0
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	(40,922,000)	(24,076,000)
Total otros resultados integrales acumulados	(40,922,000)	(24,076,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	10,390,353,000	10,466,382,000
Pasivos	9,216,241,000	9,303,734,000
Activos (pasivos) netos	1,174,112,000	1,162,648,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	4,654,674,000	4,550,813,000
Pasivos circulantes	4,972,661,000	4,764,488,000
Activos (pasivos) circulantes netos	(317,987,000)	(213,675,000)

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30	Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	7,061,794,000	6,991,896,000	3,562,643,000	3,389,393,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	7,061,794,000	6,991,896,000	3,562,643,000	3,389,393,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	23,978,000	10,803,000	7,907,000	4,134,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	165,920,000	108,373,000	89,121,000	69,805,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	189,898,000	119,176,000	97,028,000	73,939,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	290,312,000	324,807,000	144,276,000	161,137,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	93,793,000	169,626,000	59,175,000	110,017,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	108,846,000	(70,513,000)	42,436,000	(95,295,000)
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	492,951,000	423,920,000	245,887,000	175,859,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	235,673,000	316,952,000	106,690,000	154,307,000
Impuesto diferido	0	0	0	0
Total de Impuestos a la utilidad	235,673,000	316,952,000	106,690,000	154,307,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Todos los importes mostrados en esta sección marcados como “Ps.”, se encuentran en miles de pesos mexicanos a menos de que se indique lo contrario, como los marcados con una “m” el cual significa “millones”.

CUMPLIMIENTO DE LAS NIIF

Los estados financieros consolidados del Grupo han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (Normas de Contabilidad NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) y las Interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de NIIF (CINIIF) aplicables para entidades que reportan bajo Normas de Contabilidad NIIF. Los estados financieros cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF emitidas por el IASB.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

JUICIOS Y ESTIMACIONES CONTABLES

En la aplicación de las políticas contables del Grupo, se requiere que la administración del Grupo haga juicios, estimaciones y suposiciones sobre los valores contables de los activos y pasivos que no son evidentes de otras fuentes. Los juicios, las estimaciones y los supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y los supuestos subyacentes se revisan de manera continua. Las revisiones a las estimaciones contables se reconocen en el período en el que se revisa la estimación si la revisión afecta solo ese período, o en el período de la revisión y períodos futuros si la revisión afecta tanto los períodos actuales como los futuros.

Las estimaciones significativas que afectan los estados financieros consolidados del Grupo son las siguientes:

- Supuestos claves utilizados en la identificación de activos deteriorados

El Grupo realiza pruebas anuales para identificar el posible deterioro en activos de larga duración, para los cuales se utilizan supuestos clave en el cálculo del valor de recuperación (ver nota 12). Para las pruebas de deterioro, el crédito mercantil y las marcas de vida útil indefinida, se asignan al grupo de unidades generadoras de efectivo ("UGE") a partir de la cual el grupo ha considerado que se generan sinergias económicas y operativas de las combinaciones de negocios. Los importes recuperables del grupo de UGE se han determinado en función de los cálculos de su valor razonable menos los costos de disposición, que requieren el uso de estimaciones. Las más significativas de estas estimaciones son las siguientes:

- Tasa de descuento basada en el costo promedio ponderado de capital (WACC) del grupo de UGE.
- Tasa de crecimiento promedio de ventas.

- Estimación crítica sobre la determinación de los valores razonables en combinaciones de negocios “Adquisición de Jafra” y la evaluación continua del deterioro del crédito mercantil y activos de larga duración.

Cuando se concretan combinaciones de negocios, se requiere aplicar el método de adquisición para reconocer los activos netos identificables adquiridos a valor razonable, en la fecha de adquisición; cualquier exceso de la contraprestación pagada sobre los activos netos identificados, se reconoce como un crédito mercantil el cual es evaluado por deterioro anualmente estimando el valor de recuperación que se basa en el valor razonable menos los costos de disposición. Por su parte, cualquier exceso de los activos netos identificados sobre la contraprestación pagada se reconoce como una ganancia dentro del resultado del año.

Al estimar los valores razonables de los activos adquiridos y pasivos asumidos identificables, la Compañía utiliza datos de mercado observables en la medida en que estén disponibles. Cuando los datos de entrada no están disponibles, la Compañía contrata un valuador calificado independiente para llevar a cabo la valuación. La administración trabaja de manera conjunta con el valuador calificado independiente para establecer las técnicas de valuación, las premisas, los datos de entrada apropiados y los criterios a utilizar en los modelos de valuación.

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

GASTOS ACUMULADOS

Los gastos acumulados del Grupo comprenden principalmente a montos pendientes de pago relacionados con impuestos (retenciones de ISR e IVA), cuotas de seguridad social (IMSS, SAR e INFONAVIT), y otros gastos acumulados y se presentan como pasivos circulantes, a menos que el pago no sea pagadero dentro de los 12 meses posteriores al periodo de reporte.

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con asociadas a la fecha de este reporte trimestral, sin embargo, en la sección “Información a revelar sobre criterios de consolidación” se observan las subsidiarias que integran el Grupo.

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

Información reportada anualmente en reporte anual a BMV y CNBV.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados intermedios son autorizados por Andrés Campos, Director General, y Rodrigo Muñoz, Director Corporativo de Finanzas.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

La Compañía al 30 de junio de 2025 tiene clasificado como activo mantenido para la venta el terreno “O’Farril” de acuerdo con lo establecido en la política contable “Activos clasificados como mantenidos para la venta” por un valor de Ps.40,000, la Compañía al 31 de diciembre de 2024, reconoció una pérdida por deterioro de Ps.166,581 en gastos de administración basado en el uso que se le daba a dicho terreno.

Política de activos clasificados como mantenidos para la venta

Los activos clasificados como mantenidos para la venta se miden al menor valor entre el importe en libros y el valor razonable menos los costos de venta. Los activos y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su importe en libros se recuperará a través de una transacción de venta en lugar de a través de un uso continuo. Esta condición se considera cumplida solo cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su disposición) está disponible para la venta inmediata en su condición actual. La Administración debe estar comprometida con la venta, que se debe esperar que califique para el reconocimiento como una venta completada dentro de un año a partir de la fecha de clasificación.

Se reconoce una pérdida por deterioro por cualquier reducción inicial o posterior del activo al valor razonable menos los costos de venta. Se reconoce una ganancia para cualquier incremento subsecuente en el valor razonable menos los costos de venta de un activo pero que no exceda cualquier pérdida por deterioro acumulada previamente reconocida. Una ganancia o pérdida no reconocida previamente en la fecha de venta del activo no circulante se reconoce en la fecha de baja.

Los activos no circulantes no se amortizan o deprecian mientras se clasifican como mantenidos para la venta. Intereses y otros gastos atribuibles a los pasivos de un activo para su disposición clasificados como mantenidos para la venta, continúan reconociéndose.”

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Criterios de consolidación:

Los estados financieros consolidados del Grupo incorporan los estados financieros de las subsidiarias controladas por Betterware.

Betterware de México, S.A.P.I. de C.V., tiene control sobre sus subsidiarias debido a que mantiene la mayoría de los derechos sustantivos de voto sobre las actividades relevantes que estas entidades llevan a cabo, lo cual le genera un derecho sobre los rendimientos variables procedentes de las subsidiarias y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de ejercer su poder sobre éstas.

La consolidación de una subsidiaria comienza cuando el Grupo obtiene el control sobre la subsidiaria y cesa cuando el Grupo pierde el control de la subsidiaria. Específicamente, los resultados de las subsidiarias adquiridas o enajenadas durante el año se incluyen en resultados desde la fecha en que el Grupo obtiene el control hasta la fecha en que el Grupo deja de controlar la subsidiaria.

Para fines de la consolidación el Grupo se asegura de que las políticas contables utilizadas son consistentes.

Todos los activos y pasivos intragrupo, patrimonio, ingresos, gastos y flujos de efectivo relacionados con transacciones entre las entidades del Grupo se eliminan en la consolidación.

Las participaciones no controladoras en subsidiarias se identifican por separado en el capital contable del Grupo. Cuando se adquiere un negocio, pero no la totalidad de la participación accionaria, el Grupo pueden medir la participación no controladora inicialmente a su valor razonable o como una proporción del valor razonable de los activos netos adquiridos. La elección de la medición se realiza adquisición por adquisición. Posterior a la adquisición, el valor en libros de las participaciones no controladoras considera el valor inicial más la participación de las participaciones no controladoras en los cambios posteriores en el patrimonio de las subsidiarias.

La utilidad o pérdida y cada componente del otro resultado integral se atribuyen a los propietarios del Grupo y a los intereses minoritarios. La utilidad integral total de las subsidiarias se atribuye a los propietarios del Grupo y a las participaciones no controladoras, incluso si esto da como resultado que las participaciones no controladoras tengan un saldo deficitario.

Cuando el Grupo pierde el control de una subsidiaria, la ganancia o pérdida por enajenación reconocida en resultados se calcula como la diferencia entre (i) la suma del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida y (ii) el valor en libros anterior de los activos (incluido el fondo de comercio), menos los pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora. Todos los importes reconocidos previamente en otro resultado integral en relación con esa subsidiaria se contabilizan como si el Grupo hubiera dispuesto directamente de los activos o pasivos relacionados de la subsidiaria. El valor razonable de cualquier inversión retenida en la antigua subsidiaria en la fecha en que se pierde el control se considera como el valor razonable en el reconocimiento inicial para la contabilización posterior según la IFRS 9, Instrumentos

financieros, cuando corresponda, o el costo en el reconocimiento inicial de una inversión en una asociada. o una empresa conjunta.

Al 30 de junio de 2025, los porcentajes de participación que mantiene sobre sus subsidiarias son los siguientes:

Compañías que conforman “el Grupo”:	País en el cual opera	Moneda funcional	% Participación		
			2025	2024	2023
<u>Organización del Hogar (“Betterware”):</u>					
Betterware de México, S.A.P.I. de C.V.	México	Peso	Última entidad controladora		
BLSM Latino América Servicios, S.A. de C.V.	México	Peso	99%	99%	99%
Betterware de Guatemala, S.A.	Guatemala	Quetzal	70%	70%	70%
Programa Lazos, S.A. de C.V.	México	Peso	70%	70%	70%
Finayo, S.A.P.I. de C.V. SOFOM ENR	México	Peso	100%	100%	100%
Betterware América, LLC.	Estados Unidos	Dólar	100%	100%	100%
Betterware Perú, S.A.C.	Perú	Sol	100%	100%	-
<u>Belleza y Cuidado Personal (B&PC)</u>					
<u>(“Jafra”):</u>					
Jafra México Holding Company, B.V.	México	Euro	100%	100%	100%
Distribuidora Comercial Jafra, S.A. de C.V.	México	Peso	100%	100%	100%
Jafra Cosmetics International, S.A. de C.V.	México	Peso	100%	100%	100%
Jafra Cosmetics, S.A. de C.V.	México	Peso	100%	100%	100%
Serviday, S.A. de C.V.	México	Peso	100%	100%	100%
Jafrafin, S.A. de C.V.	México	Peso	100%	100%	100%
Distribuidora Venus, S.A. de C.V.	México	Peso	100%	100%	100%
Jafra Cosmetics International, Inc.	Estados Unidos	Dólar	100%	100%	100%

Al 30 de junio de 2025, no existen restricciones significativas por la inversión en acciones de las compañías subsidiarias antes mencionadas.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros

[bloque de texto]

Los estados financieros consolidados del Grupo para el 2T25 incluyen los estados financieros de Betterware de México, S.A.P.I. de C.V. y sus subsidiarias.

La preparación de los estados financieros consolidados intermedios en conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Además, requiere que la Administración ejerza un juicio en el proceso de aplicar las políticas contables de la Compañía.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos

[bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Deuda a largo plazo – Línea de crédito simple con HSBC

El 12 de septiembre de 2023, Betterware firmó un contrato con HSBC para adquirir una línea de crédito simple con obligación solidaria, hasta por Ps.950,000, con vigencia hasta el 13 de septiembre de 2029 y pago de interés mensual a tasa TIIE (la tasa de interés interbancaria de equilibrio) a 28 días publicada en BANXICO) más 1.3pb, dichos intereses ordinarios se calcularán por el número de días efectivamente transcurridos sobre la base de un año 360 días, además en caso de mora pagará intereses a la tasa de interés ordinaria multiplicada por 2.0 entre los 360 días y el resultado de aplicará a los saldos insolutos y vencidos.

El 13 de septiembre de 2023, Betterware utilizó los Ps.950,000 de la línea de crédito con HSBC para pago de las líneas revolventes a corto plazo. Al 31 de diciembre de 2024 se pagó a capital Ps.47,500.

Durante el primer semestre de 2025, el importe pagado a capital de esta línea simple asciende a Ps.95,000.

Al 30 de junio de 2025, la porción circulante de esta línea simple de largo plazo ascendió a Ps.190,000 y la porción a largo plazo ascendió a Ps.617,500.

Deuda a largo plazo – Emisión de bonos en Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) (Pizarras BWMX 23 y BWMX 23-2)

El 7 de julio de 2023, Betterware colocó exitosamente una tercera y cuarta oferta de emisión de bonos por un total de Ps.813,974, con vencimientos a 4 y 7 años, ofertados en el Mercado Mexicano. La tercera oferta de bonos por Ps.313,374, consideró el primer pago de intereses a tasa de 12.41%, los pagos mensuales subsecuentes serán pagados a tasa TIIE emitida por Banxico a plazo de 28 días a la fecha de determinación del cálculo más el 0.90%; la cuarta oferta de Ps.500,000, pagará intereses semestrales a una tasa fija de 11.23% durante la vigencia de los bonos. El pago de capital es al vencimiento de cada uno de los bonos.

El 10 de julio de 2023, Betterware utilizó el importe de emisión de bonos neto de los costos de emisión por colocación, es decir, el importe neto de Ps.810,197, para pago de la línea de crédito sindicado.

Deuda a largo plazo – Línea de crédito simple con BBVA

El 05 de julio de 2023, Betterware firmó un contrato con BBVA para adquirir una línea de crédito simple con obligación solidaria, hasta por Ps.1,500,000, con vigencia de 60 meses y pago de interés mensual a tasa TIIE (la tasa de interés interbancaria de equilibrio) a 28 días publicada en BANXICO), en caso de día inhábil la tasa TIIE podría ser a 26, 27 ó 29 días, más el margen aplicable, dichos intereses ordinarios se calcularán por el número de días efectivamente transcurridos sobre la base de un año 360 días, además en caso de mora pagará intereses a la tasa de interés ordinaria multiplicada por 2.0 entre los 360 días y el resultado de aplicará a los saldos insolutos y vencidos.

El 10 de julio de 2023, Betterware utilizó los Ps.1,500,000 de la línea de crédito con BBVA como parte de la liquidación total de la línea de crédito sindicado. Al 31 de diciembre de 2024 se pagó a capital Ps.145,000.

Durante el primer semestre de 2025, el importe pagado a capital de esta línea simple asciende a Ps.75,000.

BWMX		Consolidado		
Clave de Cotización:	BWMX	Trimestre:	2	Año: 2025

Al 30 de junio de 2025, la porción circulante de esta línea simple de largo plazo ascendió a Ps.300,000 y la porción de largo plazo a Ps.980,000.

Deuda a largo plazo – Emisión de bonos en Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) (Pizarras BWMX-21X y BWMX 21-2X)

El 30 de agosto de 2021, Betterware colocó exitosamente la oferta de una emisión de bonos sustentables por un total de Ps.1,500,000, con vencimientos a 4 y 7 años, ofertados en el Mercado Mexicano y emitidos con condiciones favorables para la Compañía. La primera oferta de bonos sustentables por Ps.500,000, consideró el primer pago de intereses a tasa de 5.15% más el 0.40%, los pagos mensuales subsecuentes serán pagados a tasa TIIE emitida por Banxico a plazo de 29 días a la fecha de determinación del cálculo más el 0.40%; la segunda oferta de Ps.1,000,000, pagará intereses semestrales a una tasa fija de 8.35% durante la vigencia de los bonos sustentables. El pago de capital es al vencimiento de cada uno de los bonos.

El 31 de agosto de 2021, un total de Ps.588,300 procedentes de los recursos recibidos de la emisión de bonos, fueron utilizados para liquidar anticipadamente la deuda de largo plazo vinculada a dichos préstamos, Ps.521,449 fueron depositados a la línea de crédito garantizada con Banamex adquirida en diciembre 2018, más la cancelación del SWAP con Banamex por Ps.18,172, y finalmente se pagó Ps.48,679 a la línea de crédito con BBVA. El resto de los recursos fueron utilizados para propósitos corporativos en general, incluidas las inversiones adicionales al Campus de Betterware y a otras iniciativas positivas para el medio ambiente e impacto social.

Banamex – Línea de crédito simple no garantizada

Betterware cuenta con una línea de crédito simple no garantizada desde julio 2016 hasta por Ps.900,000, con interés a TIIE (28 días) más 110 puntos básicos. Al 31 de diciembre de 2021, la tasa de interés era TIIE más 285 puntos básicos. Durante el primer semestre de 2025, la Compañía no realizó disposiciones de esta línea de crédito.

HSBC-Línea de crédito revolvente

El 10 de marzo de 2020, Betterware celebró un contrato de crédito en cuenta corriente con HSBC México, S.A., por un monto de Ps.50,000, con provisiones mediante pagarés especificando pago de principal e intereses. BLSM es solidariamente responsable de este crédito. El 4 de mayo de 2020 se firmó el primer convenio de reforma, en el cual se incrementó el monto de la línea de crédito a Ps.150,000. El 17 de junio de 2022, se celebró el cuarto convenio modificatorio el cual incrementó los fondos disponibles a Ps.300,000. La línea devenga intereses a la tasa TIIE más 100 puntos base. Durante el primer semestre la Compañía dispuso Ps.265,000 y realizó pagos por Ps.45,000.

Al 30 de junio de 2025, el saldo de esta línea de corto plazo cerró en Ps.300,000.

BBVA-Línea de crédito revolvente (cuenta corriente)

El 4 de marzo de 2025, el Grupo celebró renovó contrato de la línea de crédito con BBVA por hasta Ps.800,000. La línea de crédito devenga intereses ordinarios a tasa TIIE de 28 días más los puntos básicos porcentuales que se determinen en el sistema del banco, pagaderos mensualmente, con vigencia de 36 meses contados a partir de la fecha de firma del contrato original (hasta el 4 de marzo del 2028). Durante el primer semestre de 2025 la Compañía dispuso Ps.1,562,500 y realizó pagos por Ps.1,277,500.

Al 30 de junio de 2025, el saldo de esta línea de corto plazo cerró en Ps.405,000.

Santander-Línea de crédito revolvente

El 30 de mayo de 2022, Betterware celebró un contrato de crédito en cuenta corriente con Banco Santander México, S.A., por un monto de Ps.200,000. BLSM es solidariamente responsable de este crédito. La fecha de vencimiento de esta línea de crédito es el 31

de mayo de 2024 y devenga intereses a la tasa TIIE más 190 puntos base. Durante el primer semestre de 2025, la Compañía no realizó disposiciones de esta línea de crédito.

HSBC-Línea de crédito revolvente

El 3 de mayo de 2024, Jafra celebró un contrato de crédito en cuenta corriente con HSBC México, S.A, Institución de Banca Múltiple., por un monto de Ps.70,000. El plazo del contrato es de 24 meses a partir de la fecha de celebración del contrato y devenga intereses con tasa base de referencia TIIE a 28 días más margen aplicable a la tasa de referencia. Durante el primer semestre de 2025, Jafra realizó dispuso Ps.622,936 y los pago en su totalidad.

Al 30 de junio de 2025, el saldo de esta línea de corto plazo no tiene importe por pagar.

RESUMEN GENERAL DE OBLIGACIONES DE HACER, NO HACER Y CAUSAS DE VENCIMIENTO ANTICIPADO:

Entre las obligaciones de hacer más relevantes por los créditos del Grupo se encuentran las siguientes:

- Entrega de Estados financieros intermedios y auditados individuales y consolidados y sus certificados de cumplimiento al cierre de los periodos trimestrales (De 20 días al cierre de los trimestres 1, 2 y 3 y 40 días al cierre del 4to trimestre), y cierre del año por los estados financieros consolidados auditados a los 120 días.
- Entrega de cualquier información relativa a la condición financiera y operativa (30 días), notificaciones de contingencias (10 días).
- Cumplimiento con leyes y obligaciones contractuales: ambientales, fiscales, seguridad social y fondos de pensiones, obligaciones laborales (IMSS, SAR, INFONAVIT).
- Divulgar al público inversionista por medios establecidos y fechas señaladas los estados financieros consolidados internos y consolidados anual e información de instrumentos financieros.
- Pago de Obligaciones: impuestos, contribuciones, seguridad social, vivienda o retiro, impuesto predial, derechos de agua, y cualquier gravamen, impuesto, etc.
- Mantener sus seguros contratados sobre sus activos y bienes a la fecha presente pagados o actualizados.
- Conservación de existencia corporativa de la Emisora y conducción del negocio y sus subsidiarias conservarán y mantendrán su existencia legal y su giro de negocio.
- Llevar sus libros de registros y cuentas bajo la Ley aplicable y de conformidad con las NIIF.

Entre las obligaciones de no hacer más relevantes por los créditos del Grupo se encuentran las siguientes:

- No contratar deuda adicional
- Abstenerse de construir algún gravamen.
- Abstenerse de consolidarse, fusionarse ó escindirse; y en su caso informar al Agente Administrativo.
- No podrán modificar de forma sustancial el giro preponderante de su negocio, ni cambiar sus estatutos sociales.
- Abstener de decretar o pagar dividendos o realizar distribuciones a sus accionistas, en caso de que se encuentre en un incumplimiento de las obligaciones.
- No convertir sus acciones al portador.
- No destinar el importe del Crédito, ni prestar, contribuir o de cualquier forma hacer disponible dichos recursos a cualquiera de sus Subsidiarias, Afiliadas, asociados o cualquier persona en cualquier país o territorio que sean sujetos de sanciones, etc.
- No destinar el importe del Crédito para ningún fin que contravenga las disposiciones de la Ley antisoborno, Ley de Prácticas Corruptas u otra legislación similar.

Obligaciones de hacer y no hacer según los Títulos BWMX21X, BWMX21-2X, BWMX 23 y BWMX 23-2, entre los más representativos se encuentran los siguientes:

- Mantener los Certificados Bursátiles inscritos en el RNV y listados en la Bolsa
- Cumplir con todos los requerimientos de revelación y entrega de información y cualquier obligación a su cargo, envío de información financiera y certificados de cumplimiento.
- Pagar los intereses, principal y/o cualquier otra cantidad pagadera conforme al presente Título.
- Utilizar los recursos derivados de la colocación de los Certificados Bursátiles para los fines autorizados.
- Mantener al menos dos calificaciones vigentes sobre la calidad crediticia de los Certificados Bursátiles otorgadas por instituciones calificadoras de valores autorizadas por la CNBV.
- Mantener su existencia legal y mantenerse como negocio en marcha.
- Mantener su contabilidad de conformidad con las NIIF.
- Asegurar sus activos (contratar seguros).
- No cambiar el giro de la Emisora.
- No fusionarse o escindirse.
- Abstener de decretar o pagar dividendos o realizar distribuciones a sus accionistas, en caso de que se encuentre en un incumplimiento de las obligaciones.

Entre las causas de vencimiento anticipado de los créditos relevantes, se encuentran las siguientes;

- Que la Emisora no efectuó uno o más de los pagos que se obliga, sean de capital o intereses.
- Que la Emisora no cumpla con cualquiera de las obligaciones estipuladas a su cargo.
- Que se diera por vencido anticipadamente cualquier otro crédito o préstamo que le hubiera otorgado el banco, o cualquier instrumento en el que tenga carácter de deudor o obligado solidario.
- Si le fueras canceladas, embargadas o de cualquier otro modo las cuentas de cheque de la Emisora.
- Si cualquier autoridad Gubernamental nacionaliza, toma posesión, interviene o de cualquier otra forma expropia toda o parte sustancial de los activos de la compañía.
- Si la Emisora enfrente afronta conflictos o situaciones de carácter judicial y/o laboral.
- Si se inicia un procedimiento por o en contra de la Emisora con el fin de declararlo en concurso mercantil.
- Por comprobarse falsedad, inexactitud u ocultación de los datos facilitados al banco.
- Si las personas que detentan las acciones o partes sociales de las compañías que participan en el contrato afecten las acciones o partes sociales que constituyen el capital social de las compañías.
- Si la Emisora garantiza deuda mediante la constitución de hipotecas.
- Si la Emisora se fusionase, escindiera o fuese absorbida por otra entidad y se modificara sustancialmente.
- Si ocurre en la Emisora un cambio de control.
- Si tuviera lugar un efecto material adverso.
- Si la Emisora destina los recursos del crédito a fines distintos a los estipulados.
- Si la Emisora no cumple con sus obligaciones fiscal o de seguridad social, tanto federales como locales.
- En caso de que la Emisora incumpla reglamentación en materia de protección al medio ambiente.

OBLIGACIONES FINANCIERAS VIGENTES AL CIERRE DEL EJERCICIO:

La deuda a largo plazo de la línea de crédito con HSBC contiene las siguientes obligaciones financieras:

- a) Apalancamiento de deuda menor o igual a 3.00.
- b) Un índice de cobertura de servicio de deuda igual o mayor a 1.25.

La deuda a largo plazo de la línea de crédito con BBVA contiene las siguientes obligaciones financieras:

- a) Un índice de apalancamiento no mayor de 3.50 a 1.0.
- b) Un índice de cobertura de servicio de deuda mayor o igual a 1.25 a 1.0.

La deuda a largo plazo de la emisión de bonos contiene las siguientes obligaciones financieras:

- a) Pagar intereses de bonos mensual o semestralmente según aplique a cada emisión (pizarra) y utilizando la tasa estipulada en el Título.
- b) Utilizar los recursos derivados de la colocación de los bonos para los fines autorizados.
- c) Cumplimiento de las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y otros participantes; Entre ellos la entrega de información financiera trimestralmente e informe anual a Comisión Bancaria y de Valores ("CNBV") y a BMV.
- d) Cumplimiento de las disposiciones de carácter general aplicables a las entidades y emisoras supervisadas por la CNBV que contraten servicios de auditoría externa.

El Grupo cumplió con todas las obligaciones financieras al 30 de junio de 2025.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Combinaciones de negocios del Grupo:

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación transferida en una combinación de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables de los activos transferidos por la Compañía, menos los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios de la empresa adquirida y las participaciones de capital emitidas por la Compañía a cambio del control sobre la empresa. Los costos relacionados con la adquisición generalmente se reconocen en el estado de resultados consolidado conforme se incurren.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable con excepción de:

- Impuestos diferidos activos o pasivos y activos o pasivos relacionados con beneficios a empleados y arrendamientos, que se reconocen y miden de conformidad con IAS 12 Impuestos a la Utilidad, IAS 19 Beneficios para Empleados e IFRS 16 Arrendamientos, respectivamente;

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida (si hubiere), y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere) sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición. Si el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere), el exceso se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados como una ganancia por compra a precio de ganga.

Las participaciones no controladoras que son participaciones accionarias y que otorgan a sus tenedores una participación proporcional de los activos netos de la Compañía en caso de liquidación, se pueden medir inicialmente ya sea a valor razonable o al valor de la participación proporcional de la participación no controladora en los montos reconocidos de los activos netos identificables de la empresa adquirida. La opción de base de medición se realiza en cada transacción. Otros tipos de participaciones no controladoras se miden a valor razonable o, cuando aplique, con base en a lo especificado por otra IFRS.

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

Para mantener suficiente liquidez, nos esforzamos por mantener un saldo promedio mensual de efectivo y equivalentes de efectivo de aproximadamente Ps.200,000. Al 30 de junio de 2025, nuestro efectivo y equivalentes de efectivo fueron de Ps.391,784. La Administración ha implementado utilizar el efectivo disponible para pagar deuda.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2025 el efectivo y equivalentes se compone de la siguiente manera:

Efectivo en Caja Ps.722
Bancos Ps.391,062
Total, efectivo Ps.391,784

Al 30 de junio de 2025, el Grupo no mantenía efectivo restringido.

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

Flujo de efectivo 2T25 en comparación con 2T24

Flujo de efectivo por actividades de operación

El flujo de efectivo generados en las actividades de operación disminuyó Ps.342,757 a Ps.574,804 por el 2T25 en comparación con Ps.917,561 por el 2T24, derivado principalmente a: (i) disminución en proveedores por Ps.557 millones por los ahorros en pagos de mercancía reflejados principalmente en el segmento de organización del hogar.

Flujo de efectivo por actividades de inversión

Los flujos de efectivo utilizados en actividades de inversión tuvieron una variación de Ps.74,151 a Ps.(14,515) en 2T25 vs Ps.(88,666) en 2T24, dicha variación se deriva principalmente a: (i) ahorro en pagos neto de disposiciones de propiedades planta y equipo por Ps.60,976, e (ii) incremento en intereses ganados por Ps.13,175.

Flujo de efectivo por actividades de financiamiento

El flujo de efectivo utilizado en actividades de financiamiento fue de Ps.(465,063) y Ps.(955,379) por 2T25 y 2T24, respectivamente, la variación de Ps.490,316 se deriva de: (a) al 30 de junio de 2025, se dispuso Ps.2,450,436 de nuestras líneas revolventes de financiamiento de corto plazo de la siguiente manera: (i) Ps.265,000 con HSBC línea BWM, (ii) Ps.1,562,500 con BBVA línea BWM, y (iii) Ps.622,936 con HSBC línea Jafra; y reembolsamos a las líneas a corto plazo Ps.1,945,436: (i) Ps.45,000 a HSBC línea BWM, (ii) Ps.1,277,500 a BBVA línea BWM, y (iii) Ps.622,936 a HSBC línea Jafra; además, pagamos de

nuestras líneas de crédito simple de largo plazo: (i) Ps.75,000 a BBVA y (ii) Ps.95,000 a HSBC. Por el primer semestre de 2025 pagamos intereses por Ps.272,121, el cual disminuyó un 9.2% en comparación con Ps.299,621 pagados al cierre de 2T24, principalmente porque se ha utilizado efectivo disponible para prepago de la deuda de largo plazo de manera anticipada. El pago de dividendos por el primer semestre de 2025 vs 2024 fue de Ps.449,125 y Ps.499,027 respectivamente.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Aplicación de nuevas y modificadas Normas Internacionales de Información Financiera ("IFRS" o "IAS" por sus siglas en inglés) que son obligatorias para el año en curso

En el año en curso, el Grupo implementó una serie de IFRS nuevas y modificadas, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés) que son obligatorias y entraron en vigor a partir de los ejercicios que iniciaron en o después del 1 de enero de 2025. Las conclusiones relacionadas con su adopción se describen a continuación:

Nuevas y modificadas IFRS que son efectivas para el año en curso

El Grupo está en proceso de adoptar las siguientes modificaciones del año en curso:

- Modificaciones a la IAS 21 – Ausencia de convertibilidad ^(a). El Grupo no visualiza impactos derivados de esta enmienda debido a que hasta el momento no ha entrado en transacciones con monedas que se consideren no intercambiables.

Normas IFRS nuevas y modificadas que aún no son efectivas

A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, el Grupo no ha aplicado las siguientes IFRS nuevas y revisadas, ni mejoras emitidas por el IASB que se han publicado pero que aún no están vigentes.

- Modificaciones a la IFRS 18 – Presentación y revelación en estados financieros consolidados (vigente para períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027): La IFRS 18 reemplazará a la IAS 1 Presentación de estados financieros consolidados, introduciendo nuevos requisitos que ayudarán a lograr la comparabilidad del desempeño financiero de entidades similares y brindarán información más relevante y transparencia a los usuarios. Si bien la IFRS 18 no afectará el reconocimiento o medición de partidas en los estados financieros consolidados, se espera que sus impactos en la presentación y revelación sean generalizados, en particular aquellos relacionados con el estado de resultados y la revelación de medidas de desempeño definidas por la Administración dentro de los estados financieros consolidados.

La Administración está evaluando actualmente las implicaciones detalladas de aplicar la nueva norma en los estados financieros consolidados del Grupo. De la evaluación preliminar de alto nivel realizada, se han identificado los siguientes impactos potenciales:

- Aunque la adopción de la IFRS 18 no tendrá impacto en la utilidad neta del Grupo, el Grupo espera que agrupar partidas de ingresos y gastos en el estado de resultados consolidado en las nuevas categorías afectará la forma en que se calcula y se informa la utilidad operativa. De la evaluación de alto nivel que ha realizado el Grupo, los siguientes elementos podrían potencialmente impactar la utilidad operativa:
 - La IFRS 18 tiene requisitos específicos sobre la categoría en la que se reconocen las ganancias o pérdidas de derivados, que es la misma categoría que los ingresos y gastos afectos al riesgo que los derivados utilizan para su gestión. Aunque el Grupo actualmente reconoce las ganancias o pérdidas de derivados en los costos financieros, podría haber un cambio en el lugar donde se reconocen estas ganancias o pérdidas, y el Grupo está evaluando

actualmente la necesidad de un cambio.

- Las partidas presentadas en los estados financieros consolidados primarios podrían cambiar como resultado de la aplicación del concepto de “resumen estructurado útil” y los principios mejorados sobre agregación y desagregación. El Grupo actualmente, desagrega su crédito mercantil y otros activos intangibles y los presenta por separado en su estado consolidado de situación financiera.
- El Grupo no espera que haya un cambio significativo en la información que se divulga actualmente en las notas porque el requisito de divulgar información material permanece sin cambios; sin embargo, la forma en que se agrupa la información podría cambiar como resultado de los principios de agregación/desagregación. Además, se requerirán nuevas revelaciones significativas para:
 - medidas de desempeño definidas por la Administración;
 - un desglose de la naturaleza de los gastos para las partidas presentadas por función en la categoría operativa del estado de resultados: este desglose solo se requiere para ciertos gastos de naturaleza; y
 - para el primer período anual de aplicación de la IFRS 18, una conciliación para cada partida en el estado de resultados entre los importes reformulados presentados mediante la aplicación de la IFRS 18 y los importes presentados previamente aplicando la IAS 1.
- Desde la perspectiva del estado de flujo de efectivo, la IFRS 18 introduce cambios en el punto de partida del flujo de efectivo y en la forma en que se presentan los intereses recibidos y los intereses pagados.

El Grupo aplicará la nueva norma a partir de su fecha de entrada en vigor obligatoria del 1 de enero de 2027. Se requiere la aplicación retroactiva, por lo que la información comparativa para el ejercicio financiero que finaliza el 31 de diciembre de 2026 se reformulara de acuerdo con la IFRS 18.

Adicionalmente, el Grupo no visualiza impactos potenciales por la adopción de las siguientes normas y modificaciones, considerando que algunas no son de aplicabilidad significativa y otras resultan totalmente no aplicables a los saldos y transacciones del Grupo.

- Modificaciones a la IFRS 9 y IFRS 7 – Clasificación y medición de Instrumentos Financieros ⁽¹⁾. El Grupo no espera que estas modificaciones tengan un impacto en la medición y clasificación de sus instrumentos financieros.
- Modificaciones Anuales a las Normas Internacionales de Información Financiera- Volumen 11 ⁽²⁾. El Grupo no visualiza impactos derivados de las modificaciones anuales considerando que el propósito principal de estas modificaciones es aumentar la claridad de las normas afectadas.
- IFRS 19 – Revelaciones de subsidiarias sin obligación pública de rendir cuentas ⁽²⁾. El Grupo está en proceso de analizar los nuevos requisitos y los beneficios de las divulgaciones reducidas al adoptar la IFRS 19. El Grupo evaluará los posibles impactos en las entidades que podrían adoptar esta nueva norma para determinar si optará por aplicar la IFRS 19.

⁽¹⁾En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1° de enero de 2026.

⁽²⁾En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1° de enero de 2027.

No aplica en el presente trimestre a reportar

Información a revelar sobre garantías colaterales [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Contingencias

En el curso normal de su operación, el Grupo se encuentra involucrado en varias acciones legales. El Grupo no está involucrado o amenazado por procedimientos para los cuales se crea que no está adecuadamente asegurado o indemnizado o que, si se determina

negativamente, tendría un efecto adverso importante en su situación financiera consolidada, resultados de operaciones y flujos de efectivo consolidados.

Podrían surgir impuestos adicionales por pagar en transacciones con partes relacionadas si la autoridad fiscal, durante una revisión, considera que los precios y las cantidades utilizadas por el Grupo no son similares a los utilizados con o entre partes independientes en transacciones comparables.

De conformidad con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen el poder de revisar hasta cinco años fiscales antes de la última declaración de impuestos presentada.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios se valúan al menor entre su costo o su valor neto de realización. Los costos comprenden materiales directos, mano de obra directa y una proporción adecuada de costos indirectos variables y fijos, estos últimos se asignan sobre la base de la capacidad normal de operación. El costo de los inventarios es determinado utilizando el método de costos estándar. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado menos todos los costos estimados de finalización y los costos incurridos en administración (mercadotecnia), venta y distribución.

El costo de ventas en el estado de resultados se muestra como sigue (en miles de pesos):

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Costo de ventas	1,170,756	1,090,859	7.3%	2,354,080	2,181,853	7.9%

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

Ver la sección 800007 del presente reporte trimestral.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Deuda a largo plazo – Emisión de bonos en Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) (Pizarras BWMX-21X y BWMX 21-2X)

El 30 de agosto de 2021, Betterware colocó exitosamente la oferta de una emisión de bonos sustentables por un total de Ps.1,500,000, con vencimientos a 4 y 7 años, ofertados en el Mercado Mexicano y emitidos con condiciones favorables para la Compañía. La primera oferta de bonos sustentables por Ps.500,000, consideró el primer pago de intereses a tasa de 5.15% más el 0.40%, los pagos mensuales subsecuentes serán pagados a tasa TIIE emitida por Banxico a plazo de 29 días a la fecha de determinación del cálculo más el 0.40%; la segunda oferta de Ps.1,000,000, pagará intereses semestrales a una tasa fija de 8.35% durante la vigencia de los bonos sustentables. El pago de capital es al vencimiento de cada uno de los bonos.

Deuda a largo plazo – Emisión de bonos en Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) (Pizarras BWMX 23 y BWMX 23-2)

El 7 de julio de 2023, Betterware colocó exitosamente una tercera y cuarta oferta de emisión de bonos por un total de Ps.813,974, con vencimientos a 4 y 7 años, ofertados en el Mercado Mexicano. La tercera oferta de bonos por Ps.313,374, consideró el primer pago de intereses a tasa de 12.41%, los pagos mensuales subsecuentes serán pagados a tasa TIIE emitida por Banxico a plazo de 28 días a la fecha de determinación del cálculo más el 0.90%; la cuarta oferta de Ps.500,000, pagará intereses semestrales a una tasa fija de 11.23% durante la vigencia de los bonos. El pago de capital es al vencimiento de cada uno de los bonos.

Información a revelar sobre costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Los impuestos diferidos se valúan al cierre de cada trimestre y se realiza la validación de la tasa efectiva de impuesto durante todo el año.

Información a revelar sobre depósitos de bancos [bloque de texto]

Los depósitos de bancos corresponden principalmente a pagos de los distribuidores, líderes y consultores y préstamos bancarios.

Información a revelar sobre depósitos de clientes [bloque de texto]

Los depósitos bancarios de clientes se encuentran en el rubro de efectivo y los equivalentes de efectivo, y consisten principalmente en depósitos de los distribuidores, líderes y consultores que venden los productos del Grupo.

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

El efecto consolidado de gastos de depreciación y amortización se muestra como sigue (en miles de pesos):

	Trimestre Actual	Trimestre Año Anterior	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	96,594	96,164	197,954	190,822

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Ver la sección 800007 del presente reporte trimestral.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

Dividendos

2025

El 7 de marzo de 2025, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó un pago de dividendos por Ps.250,000, que fueron pagados el 25 de marzo de 2025, parte de dicho monto fue pagado a Campalier por Ps.131,295, con base en su participación accionaria. El dividendo por acción fue de Ps.6.7.

El 30 de abril de 2025, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó un pago de dividendos por Ps.200,000, que fueron pagados el 22 de mayo de 2025, parte de dicho monto fue pagado a Campalier por Ps.105,035, con base en su participación

accionaria. El dividendo por acción fue de Ps.5.4.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad por acción básica se muestra de la siguiente manera:

	2T25	2T24	2025	2024
Utilidad por acción básica [sinopsis]	8.77	8.14	12.83	16.05

La disminución en la UPA durante por el primer semestre de 2025 se deriva principalmente por la disminución en la utilidad explicada en la sección de “resultados de las operaciones y perspectivas”.

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

El Grupo está expuesto principalmente a variaciones en el tipo de cambio Peso mexicano/Dólar estadounidense. El Grupo realiza transacciones denominadas en monedas extranjeras, principalmente dólares estadounidenses; en consecuencia, surgen exposiciones a las fluctuaciones del tipo de cambio. Las exposiciones al tipo de cambio se gestionan dentro de los parámetros de política aprobados utilizando forwards de divisas.

Ver importes de fluctuación cambiaria y sus variaciones en el estado de resultados 310000, en anexo 800200 y sección de instrumentos financieros 800007.

La política del Grupo es entrar en un forward de tipo de cambio para gestionar el riesgo cambiario asociado con las transacciones de compra anticipadas de hasta 12 meses.

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a empleados**Beneficios para el retiro - Obligaciones de beneficios definidos y post empleo (plan de pensiones aplicables a Jafra)**

Las obligaciones de beneficios definidos del Grupo cubren las primas de antigüedad que consisten en un pago del salario de 12 días por cada año trabajado, calculado utilizando el salario más reciente, que no exceda el doble del salario mínimo legal establecido por la ley. Los beneficios post empleo que Jafra ofrece son remuneraciones acumulativas que generan beneficios futuros a los empleados, durante su relación laboral y se adquiere por el empleado y/o beneficiario al momento del retiro de la entidad y/o al alcanzar la edad de jubilación o retiro u otra condición de elegibilidad. La Compañía proporciona pagos únicos provenientes de un plan formal de pensiones. El derecho de acceder a estos beneficios depende de que el empleado haya trabajado hasta la edad de retiro y que complete un periodo de años de servicio. El pasivo relacionado y el costo anual de dichos beneficios se calculan con la ayuda de un actuario independiente sobre la base de las fórmulas definidas en los planes que utilizan el método de costo unitario proyectado al final de cada período de reporte anual.

La obligación neta del Grupo con respecto al plan de beneficios definidos se calcula por separado para cada plan, estimando la cantidad de beneficios futuros acumuladas por los empleados a cambio de sus servicios actuales y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deducen los costos de los servicios que no han sido reconocidos y el valor razonable de los activos del plan. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la IAS 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

El interés neto se calcula aplicando la tasa de descuento al pasivo o activo por beneficios definidos neto. Los costos de beneficios definidos se clasifican de la siguiente manera:

- Costo del servicio (incluido el costo de servicio actual, el costo de servicio pasado, así como todas las ganancias y pérdidas que surjan de recortes y liquidaciones);
- Gastos o ingresos por intereses netos; y
- Remedaciones.

Las remedaciones del pasivo por beneficios definidos netos, que comprenden ganancias y pérdidas actuariales, el retorno de los activos del plan (excluyendo intereses) y el efecto del valor del techo del activo (si corresponde), se reconocen inmediatamente en el pasivo contra otros resultados integrales en el período en que ocurren. Las remedaciones reconocidas en otros resultados integrales nunca se reclasifican a resultados. El costo del servicio pasado se reconoce en resultados del período en el que se produce una modificación o reducción del plan, o cuando el Grupo reconoce los costos de reestructuración relacionados o los beneficios por terminación, si ocurriera en una fecha más temprana.

Beneficios a los empleados a corto y largo plazo y participación de los trabajadores en las utilidades ("PTU")

Se reconoce un pasivo por los beneficios devengados de los empleados con respecto a sueldos y salarios, vacaciones anuales y licencias por enfermedad en el periodo en que el servicio relacionado se presta al monto no descontado de los beneficios que se estima pagar a cambio de ese servicio. Asimismo, se reconoce un pasivo por el monto que se estima pagar si el Grupo tiene una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede estimarse de manera confiable.

Los pasivos reconocidos con respecto a los beneficios de empleados a corto plazo se calculan al monto no descontado de los beneficios que se estima pagar a cambio del servicio relacionados.

Los pasivos reconocidos con respecto a otros beneficios a empleados a largo plazo se calculan al valor presente de las futuras salidas de efectivo estimadas que el Grupo espera realizar con respecto a los servicios prestados por los empleados hasta la fecha de reporte.

La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta en la partida de gastos operativos en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación de empleo se pagan cuando la relación laboral se termina antes de la fecha normal de retiro, o para proporcionar los beneficios como resultado de una oferta que se hace para alentar la terminación de la relación laboral en forma voluntaria. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) está comprometido a poner fin a la relación laboral de los empleados de acuerdo con un plan formal detallado sin tener la posibilidad de eludir su obligación, y (b) cuando la entidad reconoce costos por reestructuración de acuerdo con lo establecido en la NIC 37 e involucra pagos de beneficios por terminación. En el caso de una oferta que promueva la terminación voluntaria, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que aceptarán la oferta. Si la indemnización es pagadera a más tardar 12 meses después del período de reporte, entonces se descuentan al valor presente.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

La información por segmentos operativos se presenta de manera consistente con la información incluida en los reportes internos proporcionados a la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación (*Chief Operating Decision Maker* ó *CODM por sus siglas en inglés*).

El Consejo de Administración es quien evalúa el desempeño financiero de los segmentos operativos sobre la base de una utilidad antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA por sus siglas en inglés), la situación del Grupo y toma las decisiones estratégicas. Es la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación, y está formado por siete miembros independientes, dos miembros y el Presidente Ejecutivo del Consejo.

El Grupo ha identificado los siguientes segmentos de negocio reportables:

- Segmento de la organización del hogar (segmento Betterware o segmento BWM): divide su cartera de productos en siete diferentes categorías: cocina y conservación de alimentos, soluciones para el hogar, recámara, baño, lavandería/ limpieza, tecnología y movilidad y bienestar. Los productos de organización del hogar se ofrecen a través de doce catálogos durante el año y son distribuidos a sus clientes finales mediante sus distribuidores y asociados en México.
- Segmento de productos de belleza y cuidado personal (segmento JAFRA): divide su cartera de productos principalmente en cuatro diferentes categorías: fragancias, color (cosméticos), cuidado de la piel y artículos de tocador. Los productos de belleza y cuidado personal se ofrecen a través de doce catálogos durante el año y son distribuidos a sus clientes finales mediante sus líderes y consultores en sus segmentos operativos ubicados en México (Jafrá México) y Estados Unidos (Jafrá Estados Unidos).

El Grupo considera que no existe riesgo de concentración de crédito, dada la naturaleza del negocio y la venta de sus productos a través de un número significativo de distribuidores, líderes y consultores.

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Los gastos consolidados del Grupo se presentan de la siguiente manera (en miles de pesos):

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Gastos de administración	630,013	624,356	0.9%	1,321,838	1,273,277	3.8%
Gastos de venta	993,382	950,176	4.5%	2,014,380	1,978,750	1.8%
Gastos de distribución	186,274	164,030	13.6%	355,373	337,312	5.4%
Total de gastos	1,809,669	1,738,562	4.1%	3,691,591	3,589,339	2.8%

Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

La compañía agrupa los gastos en los siguientes rubros de acuerdo con su naturaleza:

- Gastos de Administración.
- Gastos de Venta.
- Gastos de Distribución.

Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros”

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los instrumentos financieros al 30 de junio de 2025 tienen un valor razonable de Ps.33,400 y están relacionados con Forwards de dólar estadounidense-peso mexicano.

Ver fluctuación cambiaria y sus variaciones en el estado de resultados 310000, en anexo 800200 y sección de instrumentos financieros 800007.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por primas y comisiones [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

Los gastos financieros incluyen principalmente gastos por intereses derivados de nuestras líneas de crédito contratadas con bancos y las emisiones de bonos.

El impacto de los gastos por intereses en resultados se muestra como sigue (en miles de pesos):

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Gasto por intereses	-144,276	-161,137	-10.5%	-290,312	-324,807	-10.6%

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

El impacto de los (gastos) ingresos por intereses en resultados se muestra como sigue (en miles de pesos):

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Gasto por intereses	-144,276	-161,137	-10.5%	-290,312	-324,807	-10.6%
Ingreso por intereses	7,907	4,134	91.3%	23,978	10,803	122.0%

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

El impacto de los ingresos por intereses en resultados se muestra como sigue (en miles de pesos):

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Ingreso por intereses	7,907	4,134	91.3%	23,978	10,803	122.0%

Información a revelar sobre activos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

A continuación, se encuentra la clasificación de los instrumentos financieros, excluido el efectivo y los equivalentes de efectivo, que posee el Grupo al cierre del trimestre, así como la indicación del nivel de jerarquía del valor razonable, cuando corresponda:

Al 30 de junio de 2025		Costo amortizado	Valor razonable a través de resultados	Nivel de jerarquía del valor razonable
Activos financieros -				
Cuentas por cobrar, neto	Ps.	1,120,971	-	
Cuentas por cobrar a partes relacionadas		-	-	
Instrumentos financieros derivados		-	-	
		1,120,971	-	
Pasivos financieros -				
Cuentas por pagar a proveedores		1,824,909	-	
Cuentas por pagar a partes relacionadas		-	-	
Pasivo por arrendamiento		298,098	-	
Instrumentos financieros derivados		-	33,400	2
Deuda y préstamos		5,160,754	-	
Total	Ps.	7,283,761	33,400	

Información a revelar sobre instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre instrumentos financieros designados como a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre instrumentos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre pasivos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre gastos generales y administrativos [bloque de texto]

El efecto consolidado de total de gastos de la Compañía se resume a continuación (en miles de pesos):

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Gastos de administración	630,013	624,356	0.9%	1,321,838	1,273,277	3.8%
Gastos de venta	993,382	950,176	4.5%	2,014,380	1,978,750	1.8%
Gastos de distribución	186,274	164,030	13.6%	355,373	337,312	5.4%
Total de gastos	1,809,669	1,738,562	4.1%	3,691,591	3,589,339	2.8%

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Cuando hablamos de Betterware de México, S.A.P.I. de C.V. (“Betterware”, “BWM”, “BTW”, “BW”, “la Compañía”, “el Grupo”), nos referimos a la entidad que informa.

Actividad del Grupo

Betterware de México, S.A.P.I de C.V. (“Betterware o BWM”) y subsidiarias(1), denominados conjuntamente de aquí en adelante como el “Grupo” o la “Compañía”. El objeto principal del Grupo son las ventas directas al consumidor, las cuales opera a través de dos segmentos de negocio: productos de organización del hogar (“segmento Betterware” o “segmento BWM”) y productos de belleza y cuidado personal (“segmento Jafra o JAFRA”). El segmento Betterware (ó de productos de organización del hogar) se divide en siete categorías para la organización del hogar: (i) cocina y conservación de alimentos, (ii) soluciones para el hogar, (iii) recamara, (iv) baño, (v) lavandería y limpieza (vi) tecnología y movilidad y (vii) bienestar. El segmento Jafra (ó de productos de belleza y cuidado personal) se divide en cuatro categorías: (i) fragancias, (ii) color, (iii) cuidado de la piel y (iv) artículos de tocador.

Los dos segmentos de negocio del Grupo venden sus productos a través de doce catálogos que se publican en el transcurso del año. El Grupo opera principalmente en los países de México y Estados Unidos donde desempeña sus operaciones. El domicilio del Grupo, registrado como su oficina y su lugar principal de negocios, es Cruce Carretera Gdl-Ameca-Huaxtla Km-5, El Arenal, Jalisco, México, C.P. 45350. La entidad tenedora de Betterware es Campalier, S.A. de C.V. ("Campalier").

(1) Ver tabla de subsidiarias de Betterware en la sección "Información a revelar sobre criterios de consolidación"

Estados Financieros Consolidados del Grupo

Los estados financieros consolidados del Grupo han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (Normas de Contabilidad NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) y las Interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de NIIF (CINIIF) aplicables para entidades que reportan bajo Normas de Contabilidad NIIF.

Moneda funcional y de presentación

Estos estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos ("Ps ó \$"), moneda de presentación del Grupo. Los montos incluidos en los estados financieros consolidados de cada una de las entidades subsidiarias deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera ("moneda funcional"). Toda la información financiera presentada en pesos mexicanos se ha redondeado al millar más cercano (excepto donde se especifique lo contrario). Cuando se refiere a dólares estadounidenses ("US\$"), son miles de dólares de los Estados Unidos de América.

Los estados financieros consolidados del Grupo incorporan los estados financieros de las entidades controladas por Betterware.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Los saldos por crédito mercantil de las compañías del Grupo se describen a continuación:

Crédito Mercantil

		Al 31 de diciembre de 2024	Adiciones	Disposiciones	Efectos de conversión	Al 30 de junio de 2025
Costo	Ps.	1,599,718	-	-	-	1,599,718

En miles de pesos		2T2025
Betterware	Ps.	348,441
JAFRA México		1,250,132
Finayo		1,145
Total de crédito mercantil	Ps.	1,599,718

El crédito mercantil de Betterware individual al 31 de diciembre de 2020 corresponde al exceso resultante entre la contraprestación pagada y los valores razonables de los activos netos adquiridos en la fecha de adquisición por Betterware Latinoamérica Holding México, S.A. de C.V. (BLHM) y Strevo Holding, S.A. de C.V.

El 25 de marzo de 2022, Betterware y Programa Lazos, S.A. de C.V., adquirieron el 2% y 98%, respectivamente, sobre la participación en acciones de Finayo, S.A.P.I. de C.V. SOFOM ENR. El Grupo registró un crédito mercantil de Ps.1,145 correspondiente al exceso por la contraprestación pagada y los valores razonables de los activos netos adquiridos por la adquisición del 100% de Finayo.

El 7 de abril de 2022, Betterware adquirió el 100% de JAFRA en México y Estados Unidos, junto con sus marcas registradas "JAFRA"; la contraprestación pagada ascendió a Ps.5,044,371. La adición al crédito mercantil por Ps.1,250,132, corresponden al exceso resultante entre la contra-prestación pagada y los valores razonables de los activos netos adquiridos en la fecha de adquisición por parte de Betterware de México, S.A.P.I. de C. V., sobre las empresas Jafra Cosmetics International S.A. de C.V., Jafra México Holding B.V. y Jafra Cosmetics International Inc.

Información a revelar sobre subvenciones del gobierno [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Los activos fijos, intangibles y crédito mercantil del Grupo están sujetos a pruebas de deterioro anualmente.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Cada una de las subsidiarias del Grupo en México y el extranjero están sujetas individualmente al pago de impuestos a la utilidad. Estos impuestos no se determinan con base en las cifras consolidadas del Grupo, sino que se calculan individualmente a nivel de cada una de las empresas y cada una de estas presenta por separado su declaración de impuestos.

De acuerdo con los regímenes específicos de cada país, las tasas estatutarias para 2T25 fue del 30% para México, 25% para Guatemala y 21% para Estados Unidos, y continuará como tal en periodos futuros.

Los impuestos a la utilidad reconocidos en resultados:

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Impuestos a la utilidad	106,690	154,307	-30.9%	235,673	316,952	-25.6%

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

En general, para ejecutivos y empleados, revisamos los sueldos anualmente, a través de un sistema de evaluación de objetivos y los incrementos están basados en tabuladores previamente autorizados por la Administración.

Los incrementos de sueldos del personal sindicalizado se revisan anualmente y mediante métricas del mercado. Sus prestaciones pueden variar dependiendo del puesto asignado, lo que es consecuencia de responsabilidades asignadas y antigüedad y se especifica en sus contratos laborales de trabajo al momento de su contratación.

Al 30 de junio de 2025, del total de empleados de nuestro segmento de organización del hogar (BWM), aproximadamente el 64.6% son de confianza y 35.4% son sindicalizados.

Al 30 de junio de 2025, del total de empleados de nuestro segmento de belleza y cuidado personal (Jafra), aproximadamente el 73% son de confianza y 27% son sindicalizados.

Al 30 de junio de 2025, la Emisora no cuenta con un número significativo de empleados temporales. La Emisora no contrata personal temporal, sólo en casos de cubrir incapacidades por maternidad.

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

La siguiente tabla muestra el nombre, cargo, edad y años de servicios de cada uno de los principales funcionarios y directivos de la Emisora.

Nombre	Cargo	Edad	Años de servicio en el Grupo	Género
Luis German Campos Orozco	Presidente Ejecutivo	72	23	Masculino
Andrés Campos Chevallier	Director General Corporativo	42	12	Masculino
Santiago Campos Chevallier	Director General de Betterware de México	33	7	Masculino
Pilar Sánchez Valdovinos	Director General de JAFRA México	49	2	Femenino
Travis Miller	Director General de Betterware USA	40	0	Masculino
Rodrigo Muñoz Gómez	Director Corporativo de Finanzas	52	0	Masculino
Mauricio Álvarez Morphy	Director Corporativo de Tecnologías de la Información	55	4	Masculino
Leonardo de Jesús Ayala Latapí	Director Corporativo de Inteligencia de Negocios	53	11	Masculino
José Carlos Gómez Rosales	Director Corporativo de Operaciones y Logística de Jafra	65	33	Masculino
Ana Cecilia Augusto	Director General Betterware Region Andina	55	1	Femenino

Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

La Compañía cuenta con los siguientes contratos de seguro:

- Seguro empresarial
- Seguro de transporte de carga
- Seguro de autos
- Seguro de gastos médicos mayores.
- Seguro de vida y funerarios.
- Seguro de responsabilidad civil

Información a revelar sobre ingresos ordinarios por primas de seguro [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

La Compañía cuenta con los siguientes activos intangibles:

- Marca
- Relación con clientes
- Software
- Derechos de marcas y logotipos

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Marcas:

- La marca "Betterware" es un activo intangible con una vida útil indefinida y un valor contable de Ps.253,000, la cual se presenta en los estados consolidados de situación financiera. Dicha marca se transmitió a Betterware a través de una fusión realizada el 28 de julio de 2017 con Strevo Holding, S.A. de C.V. (una parte relacionada, bajo control común). Strevo obtuvo dicha marca al adquirir la mayoría de las acciones de Betterware en marzo de 2015.
- Las marcas "JAFRA" son activos intangibles con una vida útil indefinida y un valor de Ps.849,106 presentado los estados consolidados de situación financiera. A partir de la combinación de negocios con el Grupo con fecha del 7 de abril del 2022, las marcas JAFRA fueron valuadas a su valor razonable.

Relación con los clientes:

- El intangible por la relación con clientes de Betterware, se transmitió al Grupo a través de la fusión con Strevo Holding, S.A. de C.V., el 28 de julio de 2017, éste activo intangible tiene una vida útil de diez años y se amortiza con base en el método de línea recta.
- El intangible por la relación con clientes de JAFRA surgió derivado de la valuación de activos adquiridos y pasivos asumidos por combinación de negocios con el Grupo el 7 de abril del 2022, con una vida útil de doce años y se amortiza con base en el método de línea recta. Para el cálculo se consideró como base los ingresos atribuibles a la fuerza de ventas de Jafra México y el total de consultoras a la fecha de la valuación, además se proyectaron los ingresos futuros, tasa de crecimiento y deserción, entre otros.

Derechos de marcas y logotipos:

- Betterware ha incurrido en gastos relacionados con derechos por el registro de marcas y logotipos ante las autoridades de propiedad intelectual, los cuales tienen una vida definida, se amortizan linealmente a lo largo de su vida útil estimada, que oscila entre 10 y 30 años.

Crédito Mercantil:

Ver sección: “Información a revelar sobre el crédito mercantil”, presentada anteriormente.

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

Ver “Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses”.

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

Ver “Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses”.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses [bloque de texto]

El impacto de los (gastos) ingresos por intereses en resultados se muestran como siguen (en miles de pesos):

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Gasto por intereses	-144,276	-161,137	-10.5%	-290,312	-324,807	-10.6%
Ingreso por intereses	7,907	4,134	91.3%	23,978	10,803	122.0%

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Inventarios:

Por la naturaleza del negocio de la Emisora, los principales activos corresponden a los inventarios que se mantienen de los productos; al 30 de junio de 2025 el saldo de inventario del Grupo ascendía a Ps.2,364,160 integrado principalmente por productos terminados, materiales de embalaje, materias primas y mercancía en tránsito.

Información a revelar sobre pasivos por contratos de inversión [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre criterios de consolidación”

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital Social

Las acciones ordinarias del Grupo se clasifican como capital social dentro del capital contable y se expresan a su costo histórico.

Cuando cualquier entidad del Grupo, compra acciones emitidas por la empresa, la contraprestación pagada, incluyendo los costos directamente atribuibles a dicha adquisición (netos de impuestos), se reconocen como una disminución del capital del Grupo hasta que las acciones se cancelan o se vuelven a emitir. Cuando tales acciones se vuelven a emitir, la contraprestación recibida, incluyendo los costos incrementales directamente atribuibles a la transacción (netos de impuestos), se reconocen en el capital contable del Grupo.

Las recompras de acciones, se realizan por medio de la bolsa de valores en la cual se tienen listadas (anteriormente en Nasdaq y a partir de junio de 2024 en la Bolsa de Valores de Nueva York “NYSE”) con cargo al capital; el monto máximo de recompra es

aprobado por el Consejo de Administración, sin que dichas recompras excedan de las utilidades netas de la sociedad (incluyendo utilidades retenidas).

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, el Grupo tiene su reserva legal del 20% del capital histórico, con el objeto de mantener en la reserva una cantidad mínima del capital en caso de surgir una necesidad imprevista de fondos, la cual se reconoce en utilidades retenidas.

Las utilidades retenidas corresponden a los resultados acumulados de ejercicios anteriores neto de pagos de dividendos.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

El Grupo como arrendatario

El Grupo evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento al inicio del plazo de un contrato. Un arrendamiento se define como un acuerdo o parte de un acuerdo que transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un plazo determinado a cambio de una contraprestación. El Grupo reconoce un activo por derecho de uso y el correspondiente pasivo por arrendamiento, para todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a US\$5 (cinco mil dólares)). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, el Grupo reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o retiro de activos. El Grupo deprecia el activo por derecho de uso durante el periodo más corto del plazo de arrendamiento o la vida útil del activo subyacente; por lo tanto, cuando el arrendatario ejerza una opción de compra, el arrendatario deberá depreciar el activo por derecho de uso desde la fecha de inicio hasta el final de la vida útil del activo subyacente. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo a un plazo, utilizando una tasa de descuento que representa el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de los pagos de renta, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Para determinar el plazo del arrendamiento, el Grupo considera el plazo forzoso, incluida la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extender y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de arrendamiento realizados.

Cuando hay una modificación en los pagos de arrendamiento futuros como resultado de cambios en un índice o una tasa utilizada para determinar esos pagos, el Grupo remide el pasivo por arrendamiento cuando el ajuste a los pagos de arrendamiento entra en vigencia, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones están relacionadas con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, el Grupo evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja cuando el Grupo cumple con todos los pagos de arrendamiento. Cuando el Grupo determina que es probable que ejerza una terminación anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración se contabiliza como parte de la remediación del pasivo mencionado en el párrafo anterior; sin embargo, en los casos en que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, el Grupo cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales.

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Riesgo de liquidez

La responsabilidad final de la gestión del riesgo de liquidez recae en el Consejo de Administración, que ha establecido un marco apropiado de gestión del riesgo de liquidez para el manejo de los requisitos de financiamiento y liquidez a corto, mediano y largo plazo del Grupo. El Grupo gestiona el riesgo de liquidez manteniendo reservas adecuadas, facilidades bancarias y facilidades de préstamo de reservas, monitoreando continuamente el pronóstico y los flujos de efectivo reales, y haciendo coincidir los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a bancos [bloque de texto]

Ver “Información a revelar de créditos relevantes”.

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a clientes [bloque de texto]

Ver “Información a revelar de créditos relevantes”.

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Riesgo de mercado

Las actividades del Grupo lo exponen principalmente a los riesgos financieros de los cambios en los tipos de cambio y las tasas de interés (vea más abajo). El Grupo participa en una variedad de instrumentos financieros derivados para administrar su exposición al riesgo de la tasa de interés y al riesgo del tipo de cambio, que incluyen:

- Para reducir los riesgos relacionados con las fluctuaciones cambiarias, el Grupo utiliza instrumentos financieros derivados, como forwards para ajustar las exposiciones resultantes del tipo de cambio.
- Además, el Grupo en años pasados utilizó swaps de tasas de interés para ajustar su exposición a la volatilidad de las tasas de interés o para reducir sus costos financieros. Las prácticas del Grupo variaban de vez en cuando dependiendo de los juicios sobre el nivel de riesgo, las expectativas de cambio en los movimientos de las tasas de interés y los costos del uso de derivados.

Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre criterios de consolidación”

Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

La Compañía tiene clasificado como activo mantenido para la venta el terreno “O’Farril” por Ps.40,000 de acuerdo con lo establecido en la política contable “Activos clasificados como mantenidos para la venta”. Al 31 de diciembre de 2024, la Compañía reconoció una pérdida por deterioro de Ps.166,581 en gastos de administración basado en el uso que se le daba a dicho terreno.

Activos clasificados como mantenidos para la venta

Los activos clasificados como mantenidos para la venta se miden al menor valor entre el importe en libros y el valor razonable menos los costos de venta. Los activos y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su importe en libros se recuperará a través de una transacción de venta en lugar de a través de un uso continuo. Esta condición se considera cumplida solo cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos para su disposición) está disponible para la venta inmediata en su condición actual. La Administración debe estar comprometida con la venta, que se debe esperar que califique para el reconocimiento como una venta completada dentro de un año a partir de la fecha de clasificación.

Se reconoce una pérdida por deterioro por cualquier reducción inicial o posterior del activo al valor razonable menos los costos de venta. Se reconoce una ganancia para cualquier incremento subsecuente en el valor razonable menos los costos de venta de un activo pero que no exceda cualquier pérdida por deterioro acumulada previamente reconocida. Una ganancia o pérdida no reconocida previamente en la fecha de venta del activo no circulante se reconoce en la fecha de baja.

Los activos no circulantes no se amortizan o deprecian mientras se clasifican como mantenidos para la venta. Intereses y otros gastos atribuibles a los pasivos de un activo para su disposición clasificados como mantenidos para la venta, continúan reconociéndose.”

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

Otros activos

Otros activos incluyen principalmente inventario de premios relacionado con el programa de recompensas a distribuidores, asociados, líderes y consultoras independientes, contribuciones a favor y depósitos en garantía de arrendamientos. Se presentan en activos circulantes o no circulantes de acuerdo con la clasificación de la partida de destino.

El inventario de premios para el programa de recompensas se adquiere con base en estimaciones de canje de distribuidoras, asociadas, líderes y consultores; y se reduce al momento que los puntos son canjeados y el premio es enviado. El inventario de premios se reconoce al costo de adquisición.

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre otros activos”

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre otros pasivos [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre otros activos”

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre otros gastos de operación [bloque de texto]

Los otros gastos de operación incluyen principalmente transporte, vigilancia, seguridad, limpieza, comedor, entre otros, y se encuentran incluidos en los Gastos de Administración.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre otros gastos de operación”

Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre otros gastos de operación”

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2025, el Grupo tiene otros activos por de corto plazo por Ps.147,098, y al cierre de 4T24 Ps.147,329. Los otros activos de IFRS corresponden a inventarios de premios, empleados y consultoras, catálogo de oportunidades, contribuciones a favor, entre otros.

Información a revelar sobre ganancias (pérdidas) por actividades de operación [bloque de texto]

El Grupo por el trimestre mostro la siguiente utilidad de operación en miles de pesos:

	Q2 2025	Q2 2024	¿%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	¿%
Utilidad de operación	582,218	559,972	4.0%	1,016,123	1,220,704	-16.8%

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2025, el Grupo tiene propiedades, planta y equipo por Ps.1,742,377.

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2025, el Grupo tiene provisiones por Ps.765,142, comparado con Ps.748,918 en 4T24. Las provisiones incluyen principalmente incentivos otorgados a los distribuidores y asociados, en forma de puntos de recompensa, descuentos y otros, tales como compensaciones a los empleados (bonos) no pagados en la fecha del reporte, honorarios de servicios profesionales, otros servicios, entre otros.

Información a revelar sobre la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias reconocidos procedentes de contratos de construcción [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre reaseguros [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Los siguientes saldos estaban pendientes de cobro y pago al cierre de:

Cuentas por cobrar a partes relacionadas		2T25	4T24
Campalier, S.A. de C.V.	P		
	s.	-	250
Cuentas por pagar a partes relacionadas		2T25	4T24
Campalier, S.A. de C.V.	P		
	s.	-	1,237

En octubre 2023, Betterware de México, S.A. de C.V. y Campalier, S.A. de C.V., firmaron un contrato de fecha indefinida en el cual Betterware se obliga a prestar a Campalier servicios especializados, pactados a condiciones comparables de mercado, como: consultoría, asesoría contable y financiera, con pagos mensuales.

Transacciones –

Ingresos / gastos para Betterware con:		2T25		2T24	
		Ingresos por renta	Gasto por donativo	Ingresos por renta	Gasto por donativo
Fundación Betterware., A.C.	Ps.	32	-	32	-

Ingresos /Gastos para Betterware :		2T25		2T24	
		Ingresos servicios especializados	Reembolso de gastos	Ingresos servicios especializados	Reembolso de gastos
Campalier, S.A. de C.V.	Ps.	-	(1,067)	1,622	(1,260)

Información a revelar sobre acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

Reserva legal

Las utilidades retenidas incluyen la reserva legal. La Ley General de Sociedades de México exige que al menos el 5% del ingreso neto del año se transfiera a la reserva legal hasta que la reserva sea igual al 20% de las acciones ordinarias a valor nominal (pesos históricos). La reserva legal puede capitalizarse, pero no puede distribuirse a menos que el Grupo se disuelva. Si la reserva legal se reduce por algún motivo, ésta debe reponerse. Al 30 de junio de 2025, la reserva legal, en pesos fue de Ps.10,679 y se reconoce en el rubro de utilidades retenidas.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2025 el Grupo no tenía efectivo restringido por revelar.

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

En pesos mexicanos

Principales productos o línea de productos [partidas]		Tipo de ingresos [eje]			
Principales marcas [eje]	Principales productos o línea de productos [eje]	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
Productos Betterware	Productos de organización del hogar (venta nacional)	2,855,583,000	0	0	2,855,583,000
Productos Betterware	Productos de organización del hogar (venta extranjero)			6,075,000	6,075,000
Productos Jafra	Productos de belleza y cuidado personal (venta nacional)	3,723,650,000			3,723,650,000
Productos Jafra	Productos de belleza y cuidado personal (venta extranjero)	0	0	476,486,000	476,486,000
	Total	6,579,233,000	0	482,561,000	7,061,794,000

Información a revelar sobre acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Por el primer semestre de 2025 no se tienen acuerdos con pagos basados en acciones vigentes

Información a revelar sobre pasivos subordinados [bloque de texto]

No aplica.

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre criterios de consolidación”

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

“Lista de políticas contables significativas”

- 1.Bases de preparación, contabilidad, medición, corrección de errores inmateriales y consolidación de los estados financieros consolidados del Grupo.
- 2.Efectivo y equivalentes de efectivo.
- 3.Cuentas por cobrar.

4. Instrumentos financieros (activos y pasivos financieros).
5. Instrumentos financieros derivados.
6. Inventarios y costo de ventas.
7. Activos clasificados como mantenidos para la venta.
8. Otros activos.
9. Propiedad, planta y equipo, neto.
10. Activos intangibles.
11. Deterioro de activos tangibles e intangibles distintos al crédito mercantil.
12. Crédito mercantil.
13. Combinación de negocios.
14. Arrendamientos.
15. Moneda extranjera.
16. Beneficios a los empleados.
17. Impuestos a la utilidad.
18. Provisiones y otros
19. Cuentas por pagar a proveedores y gastos acumulados.
20. Reconocimiento de ingresos.
21. Utilidad por accione.
22. Contingencias.
23. Capital social.

Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

Al cierre del 2T25 el impuesto a la utilidad por recuperar asciende a Ps.276,361 comparado con 4T24 por Ps.98,265.

Al cierre del 2T25 el importe a pagar del impuesto al valor agregado asciende a Ps.60,710 comparado con 4T24 por Ps.71,192.

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2025, el Grupo tiene cuentas por pagar por Ps.1,824,909, gastos acumulados por Ps.363,831, provisiones por Ps.765,142.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2025, el Grupo tiene cuentas por cobrar a clientes por Ps.1,120,971, a partes relacionadas Ps.0, gastos anticipados por Ps.191,257 más costos de emisión por Ps.10,037.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) comerciales [bloque de texto]

Los ingresos (gastos) del trimestre se muestran como sigue:

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Ingresos netos	3,562,643	3,389,393	5.1%	7,061,794	6,991,896	1.0%

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Costo de ventas	1,170,756	1,090,859	7.3%	2,354,080	2,181,853	7.9%

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Gastos de administración	630,013	624,356	0.9%	1,321,838	1,273,277	3.8%
Gastos de venta	993,382	950,176	4.5%	2,014,380	1,978,750	1.8%
Gastos de distribución	186,274	164,030	13.6%	355,373	337,312	5.4%
Total de gastos	1,809,669	1,738,562	4.1%	3,691,591	3,589,339	2.8%

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Otros gastos	0	-	0.0%	0	-	0.0%

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Utilidad de operación	582,218	559,972	4.0%	1,016,123	1,220,704	-16.8%

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Gasto por intereses	-144,276	-161,137	-10.5%	-290,312	-324,807	-10.6%
Ingreso por intereses	7,907	4,134	91.3%	23,978	10,803	122.0%

	Q2 2025	Q2 2024	Δ%	TOTAL 2025	TOTAL 2024	Δ%
Impuestos a la utilidad	106,690	154,307	-30.9%	235,673	316,952	-25.6%

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre capital social”

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

“Lista de políticas contables significativas”

- 1.Bases de preparación, contabilidad, medición, corrección de errores inmateriales y consolidación de los estados financieros consolidados del Grupo.
- 2.Efectivo y equivalentes de efectivo.
- 3.Cuentas por cobrar.
- 4.Instrumentos financieros (activos y pasivos financieros).
5. Instrumentos financieros derivados.
6. Inventarios y costo de ventas.
- 7.Activos clasificados como mantenidos para la venta.
- 8.Otros activos.
- 9.Propiedad, planta y equipo, neto.
- 10.Activos intangibles.
- 11.Deterioro de activos tangibles e intangibles distintos al crédito mercantil.
- 12.Crédito mercantil.
- 13.Combinación de negocios.
- 14.Arrendamientos.
- 15.Moneda extranjera.
- 16.Beneficios a los empleados.
- 17.Impuestos a la utilidad.
- 18.Provisiones y otros
- 19.Cuentas por pagar a proveedores y gastos acumulados.
- 20.Reconocimiento de ingresos.
- 21.Utilidad por accione.
- 22.Contingencias.
- 23.Capital social.

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre créditos relevantes”

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Combinaciones de negocios

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación transferida en una combinación de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables de los activos transferidos por la Compañía, menos los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios de la empresa adquirida

y las participaciones de capital emitidas por la Compañía a cambio del control sobre la empresa. Los costos relacionados con la adquisición generalmente se reconocen en el estado de resultados consolidado conforme se incurren.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable con excepción de:

- Impuestos diferidos activos o pasivos y activos o pasivos relacionados con beneficios a empleados y arrendamientos, que se reconocen y miden de conformidad con IAS 12 Impuestos a la Utilidad, IAS 19 Beneficios para Empleados e IFRS 16 Arrendamientos, respectivamente;

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida (si hubiere), y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere) sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición. Si el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere), el exceso se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados como una ganancia por compra a precio de ganga.

Las participaciones no controladoras que son participaciones accionarias y que otorgan a sus tenedores una participación proporcional de los activos netos de la Compañía en caso de liquidación, se pueden medir inicialmente ya sea a valor razonable o al valor de la participación proporcional de la participación no controladora en los montos reconocidos de los activos netos identificables de la empresa adquirida. La opción de base de medición se realiza en cada transacción. Otros tipos de participaciones no controladoras se miden a valor razonable o, cuando aplique, con base en a lo especificado por otra IFRS.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación del Grupo en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización.

El crédito mercantil no se amortiza, pero se sujeta a pruebas de deterioro anualmente y siempre que exista algún indicio de que el activo pueda estar deteriorado. El crédito mercantil que surge de una combinación de negocios se asigna a la unidad o grupo de unidades generadoras de efectivo ("UGE") que recibe un beneficio de las sinergias de la combinación y en función del nivel en el que la administración monitorea el crédito mercantil, que no puede ser superior a un segmento operativo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor contable de un activo, UGE o grupo de UGE excede su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados y con respecto al crédito mercantil no son reversibles.

Descripción de la política contable para flujos de efectivo [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para garantías colaterales [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para construcciones en proceso [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para activos y pasivos contingentes [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]

No aplica

Descripción de la política contable para los programas de lealtad a los consumidores [bloque de texto]

Programa de lealtad (Sistema de puntos del Grupo):

El Grupo opera un programa de lealtad “sistema de puntos”, a través del cual los distribuidores y asociados de Betterware, así como los líderes y consultores de Jafra, acumulan puntos en la venta de productos que les dan derecho a intercambiar los puntos por productos (premios) que el Grupo adquiere de diferentes proveedores. Dado que estos puntos brindan un beneficio a los distribuidores y asociados de Betterware y líderes y consultores de Jafra que no recibirían sin comprar los productos del Grupo, este programa de lealtad y sistema de puntos representan una obligación de desempeño separada.

Por lo tanto, el precio de la transacción se asigna entre el producto y los puntos sobre una base de precio de venta independiente. El precio de venta independiente por punto se estima en función del valor razonable del producto que se otorgará cuando los asociados canjeen los puntos y la probabilidad de canje, como lo demuestra la experiencia histórica del Grupo. Además, se reconoce un pasivo contractual en provisiones y otros en el estado consolidado de situación financiero por los ingresos relacionados con los puntos adquiridos en el momento de la transacción de venta inicial, reduciendo los ingresos reconocidos en la venta inicial de los bienes. Los ingresos de los puntos de lealtad se reconocen cuando los puntos son canjeados por el cliente e intercambiados por los productos relacionados. Los ingresos por puntos que no se espera canjear se reconocen en proporción al desempeño histórico de derechos ejercidos por los clientes.

Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Impuesto a la utilidad diferido

El impuesto diferido se reconoce a nivel de cada entidad que conforma el Grupo, a partir de determinar las diferencias temporales entre los valores contables de los activos y pasivos y sus valores fiscales correspondientes. Los pasivos por impuestos diferidos generalmente se reconocen para todas las diferencias temporales gravadas. Los activos por impuestos diferidos generalmente se reconocen por todas las diferencias temporales deducibles en la medida en que sea probable que haya ingresos gravables disponibles contra las cuales se puedan utilizar esas diferencias temporales deducibles. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporal surge del reconocimiento inicial (que no sea en una combinación de negocios) de activos y pasivos en una transacción que no afecta ni a la utilidad fiscal ni el ingreso gravable. Además, los pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporal surge del reconocimiento inicial del crédito mercantil.

Los pasivos y activos por impuestos diferidos se calculan a las tasas de impuestos que se espera que se apliquen en el período en el que se liquida el pasivo o se realiza el activo, según las tasas de impuestos (y las leyes fiscales vigentes) que se han promulgado o se han promulgado de manera sustancial a la última fecha del reporte.

Los activos por impuesto sobre la renta diferido se reconocen únicamente si es probable que existan montos gravables futuros para utilizar esas diferencias y pérdidas temporales.

La medición de los pasivos y activos por impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo estima, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor contable de sus activos y pasivos.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

La depreciación se reconoce utilizando el método de línea recta. Las vidas útiles estimadas y el método de depreciación se revisan al término de cada período de informe, con el efecto de cualquier cambio en la estimación se contabiliza de forma prospectiva.

Las siguientes vidas útiles, determinadas con base en componentes, se utilizan en el cálculo de la depreciación:

Edificios	5 - 50 años
Moldes y maquinaria	3 - 15 años
Vehículos	4 años
Computadoras y equipo	3 - 10 años
Mejoras en propiedad arrendada	3 - 5 años

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Baja de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo de los activos financieros han expirado o han sido transferidos y el grupo ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad.

Los activos financieros dados de baja pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento bajo los procedimientos de recuperación del Grupo, teniendo en cuenta el asesoramiento legal, cuando corresponda. Cualquier recuperación realizada se reconoce en resultados.

Baja de pasivos financieros

El Grupo da de baja los pasivos financieros cuando, y solo cuando, las obligaciones del Grupo se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor contable del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Cuando el Grupo intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda por otro que tiene términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. Del mismo modo, el Grupo contabiliza la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte del mismo, como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se supone que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluidas las tarifas pagadas netas de las tarifas recibidas y descontadas utilizando la tasa efectiva original, es al menos un 10% diferente del valor presente descontado de los flujos de efectivo restantes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre (1) el valor contable del pasivo antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos financieros derivados

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato y posteriormente se vuelve a calcular su valor razonable en cada fecha de reporte. La ganancia o pérdida resultante en la valuación se reconoce dependiendo si el instrumento se designa como de negociación o si se aplica contabilidad de coberturas.

Un derivado con un valor razonable positivo se reconoce como un activo financiero, mientras que un derivado con un valor razonable negativo se reconoce como un pasivo financiero. Los derivados no se compensan en los estados financieros consolidados a menos que el Grupo tenga el derecho legal y la intención de compensar. Un derivado se presenta como un activo no circulante o un pasivo no circulante si el vencimiento restante del instrumento es superior a 12 meses y no se espera realizarlo o liquidarlo dentro de 12 meses; de lo contrario, se presentan como activos o pasivos circulantes.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Ver sección de: “Descripción de la política contable para Instrumentos financieros derivados”

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y los equivalentes de efectivo consiste principalmente en depósitos bancarios e inversiones a corto plazo en valores, altamente líquidos y fácilmente convertibles en efectivo con vencimientos originales de tres meses o menos y que están sujetos a riesgos insignificantes de cambios de valor. El efectivo se presenta a su valor nominal y sus equivalentes se valúan a su valor razonable. Cualquier efectivo o equivalente de efectivo que no pueda disponerse en menos de tres meses se clasifica como efectivo restringido.

Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para descuentos y reembolsos [bloque de texto]

Los descuentos de Betterware a distribuidores y asociados se incluyen en el precio de la factura y se presentan en la línea de ventas netas desde el momento en que el cliente adquiere el control de los productos vendidos; por lo tanto, la Administración no realiza estimaciones sobre los descuentos para los clientes. JAFRA no da descuentos a líderes o consultores independientes en el precio de la factura.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre dividendos”

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre dividendos”

Descripción de la política contable de los derechos de emisiones [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a empleados

Beneficios para el retiro - Obligaciones de beneficios definidos y post empleo (plan de pensiones aplicables a JAFRA)

Las obligaciones de beneficios definidos del Grupo cubren las primas de antigüedad que consisten en un pago del salario de 12 días por cada año trabajado, calculado utilizando el salario más reciente, que no exceda el doble del salario mínimo legal establecido por la ley. Los beneficios post empleo que JAFRA ofrece son remuneraciones acumulativas que generan beneficios futuros a los empleados, durante su relación laboral y se adquiere por el empleado y/o beneficiario al momento del retiro de la entidad y/o al alcanzar la edad de jubilación o retiro u otra condición de elegibilidad. La Compañía proporciona pagos únicos provenientes de un plan formal de pensiones. El derecho de acceder a estos beneficios depende de que el empleado haya trabajado hasta la edad de retiro y que complete un periodo de años de servicio. El pasivo relacionado y el costo anual de dichos beneficios se calculan con la ayuda de un actuario independiente sobre la base de las fórmulas definidas en los planes que utilizan el método de costo unitario proyectado al final de cada período de reporte anual.

La obligación neta del Grupo con respecto al plan de beneficios definidos se calcula por separado para cada plan, estimando la cantidad de beneficios futuros acumuladas por los empleados a cambio de sus servicios actuales y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deducen los costos de los servicios que no han sido reconocidos y el valor razonable de los activos del plan. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la IAS 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

El interés neto se calcula aplicando la tasa de descuento al pasivo o activo por beneficios definidos neto. Los costos de beneficios definidos se clasifican de la siguiente manera:

- Costo del servicio (incluido el costo de servicio actual, el costo de servicio pasado, así como todas las ganancias y pérdidas que surjan de recortes y liquidaciones);
- Gastos o ingresos por intereses netos; y
- Remediciones.

Las remediciones del pasivo por beneficios definidos netos, que comprenden ganancias y pérdidas actuariales, el retorno de los activos del plan (excluyendo intereses) y el efecto del valor del techo del activo (si corresponde), se reconocen inmediatamente en el pasivo contra otros resultados integrales en el período en que ocurren. Las remediciones reconocidas en otros resultados integrales nunca se reclasifican a resultados. El costo del servicio pasado se reconoce en resultados del período en el que se produce una modificación o reducción del plan, o cuando el Grupo reconoce los costos de reestructuración relacionados o los beneficios por terminación, si ocurriera en una fecha más temprana.

Beneficios a los empleados a corto y largo plazo y participación de los trabajadores en las utilidades ("PTU")

Se reconoce un pasivo por los beneficios devengados de los empleados con respecto a sueldos y salarios, vacaciones anuales y licencias por enfermedad en el periodo en que el servicio relacionado se presta al monto no descontado de los beneficios que se estima pagar a cambio de ese servicio. Asimismo, se reconoce un pasivo por el monto que se estima pagar si el Grupo tiene una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede estimarse de manera confiable.

Los pasivos reconocidos con respecto a los beneficios de empleados a corto plazo se calculan al monto no descontado de los beneficios que se estima pagar a cambio del servicio relacionados.

Los pasivos reconocidos con respecto a otros beneficios a empleados a largo plazo se calculan al valor presente de las futuras salidas de efectivo estimadas que el Grupo espera realizar con respecto a los servicios prestados por los empleados hasta la fecha de reporte.

Participación de los trabajadores en las utilidades ("PTU")

La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta en la partida de gastos operativos en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación de empleo se pagan cuando la relación laboral se termina antes de la fecha normal de retiro, o para proporcionar los beneficios como resultado de una oferta que se hace para alentar la terminación de la relación laboral en forma voluntaria. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) está comprometido a poner fin a la relación laboral de los empleados de acuerdo con un plan formal detallado sin tener la posibilidad de eludir su obligación, y (b) cuando la entidad reconoce costos por reestructuración de acuerdo con lo establecido en la NIC 37 e involucra pagos de beneficios por terminación. En el caso de una oferta que promueva la terminación voluntaria, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que aceptarán la oferta. Si la indemnización es pagadera a más tardar 12 meses después del período de reporte, entonces se descuentan al valor presente.

Descripción de la política contable para gastos relacionados con el medioambiente

[bloque de texto]

Parte de la deuda a largo plazo de la emisión de bonos en 2021, es decir únicamente las pizarras BWMX21X y BWMX21-2X contiene un acuerdo que menciona: Utilizar los recursos derivados de la colocación de los bonos sustentables para iniciativas positivas para el medio ambiente e impacto social.

Descripción de la política contable para partidas excepcionales [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para gastos [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Ver sección de: “Descripción de la política contable para Instrumentos financieros derivados”

Descripción de la política contable para primas e ingresos y gastos por comisiones
[bloque de texto]

No aplica

Descripción de la política contable para gastos financieros [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

Todos los activos financieros se miden subsecuentemente y en su totalidad a costo amortizado o valor razonable, dependiendo de la clasificación con base en el modelo de negocio de los activos financieros.

Clasificación de activos financieros

Los activos financieros que cumplen con las siguientes condiciones se miden subsecuentemente a costo amortizado:

- El activo financiero se retiene dentro del modelo de negocios, cuyo objetivo es mantener activos financieros para así recolectar el flujo de efectivo contractual;
- Los términos contractuales del activo financiero se llevan a cabo en fechas específicas de flujos de efectivo que son únicamente pagos al capital y de intereses ("SPPI") sobre el saldo pendiente del capital.

Por su parte, si el objetivo del activo financiero es recolectar flujos de efectivo para su venta posterior, su clasificación sería como medido a valor razonable a través de otros resultados integrales ("FVTOCI"); y, si no se cumple ninguna de las características anteriores, entonces el activo financiero se clasificará como medido a valor razonable a través de resultados ("FVTPL"). El Grupo solamente mantiene activos financieros medidos a costo amortizado y a valor razonable a través de resultados.

Costo amortizado y método del interés efectivo

El método del interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de los préstamos por cobrar y de los ingresos por intereses asignados sobre el periodo actual.

El costo amortizado de un activo financiero es la cantidad a la cual el activo financiero se mide en su reconocimiento inicial, menos los reembolsos del capital, más la amortización acumulativa usando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre esa cantidad inicial y la cantidad de vencimiento, ajustada por cualquier deterioro. El valor contable bruto de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustarse por cualquier deterioro.

Los ingresos de financiamiento se componen de ingresos por intereses, la ganancia en moneda extranjera sobre activos financieros; y ganancia en la valuación de instrumentos financieros derivados. Estos se reconocen en los resultados consolidado del periodo cuando se devengan.

Deterioro de activos financieros

El Grupo reconoce deterioro de sus cuentas por cobrar, con base en un modelo de pérdidas crediticias esperadas ("PCE"); las cuales se estiman usando un enfoque simplificado, con una matriz de disposiciones, con base en el historial de pérdidas crediticias que se basa en el estado de vencimiento de los deudores, ajustado, según sea apropiado, para reflejar las condiciones actuales y los estimados de futuras condiciones económicas.

Las PCE representan las pérdidas crediticias esperadas que resultarán de todos los posibles eventos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

Baja de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo de los activos financieros han expirado o han sido transferidos y el grupo ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad.

Los activos financieros dados de baja pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento bajo los procedimientos de recuperación del Grupo, teniendo en cuenta el asesoramiento legal, cuando corresponda. Cualquier recuperación realizada se reconoce en resultados.

Descripción de la política contable para garantías financieras [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

Instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen en los estados consolidados de situación financiera del Grupo, cuando el Grupo entra en un contrato que le otorga el derecho a recibir efectivo u otro activo financiero o le genera la obligación de pagar efectivo u otro activo financiero, excepto por los derechos u obligaciones relacionados con impuestos.

Los activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos y pasivos financieros se suman o deducen del valor razonable de los activos o pasivos financieros, según corresponda, en su reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver sección: “Descripción de la política contable para instrumentos financieros”

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros

Todos los pasivos financieros se calculan posteriormente al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo o a valor razonable a través de resultados (FVTPL) para el caso de los instrumentos financieros derivados.

Pasivos financieros medidos posteriormente a costo amortizado

El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un pasivo financiero y para asignar gastos por intereses durante el período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los futuros pagos en efectivo estimados (incluidas todas las tarifas y puntos pagados o recibidos que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otras primas o descuentos) a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero, o (cuando corresponda) un período más corto, al costo amortizado de un pasivo financiero.

Los costos de financiamiento se componen de gastos por intereses, la pérdida en moneda extranjera sobre pasivos financieros; la pérdida o ganancia en la valuación de instrumentos financieros derivados. Estos se reconocen en los resultados consolidados del periodo cuando se devengan.

Baja de pasivos financieros

El Grupo da de baja los pasivos financieros cuando, y solo cuando, las obligaciones del Grupo se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor contable del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Cuando el Grupo intercambia con el prestamista existente un instrumento de deuda por otro que tiene términos sustancialmente diferentes, dicho intercambio se contabiliza como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero. Del mismo modo, el Grupo contabiliza la modificación sustancial de los términos de un pasivo existente o parte del mismo, como una extinción del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo. Se supone que los términos son sustancialmente diferentes si el valor presente descontado de los flujos de efectivo bajo los nuevos términos, incluidas las tarifas pagadas netas de las tarifas recibidas y descontadas utilizando la tasa efectiva original, es al menos un 10% diferente del valor presente descontado de los flujos de efectivo restantes del pasivo financiero original. Si la modificación no es sustancial, la diferencia entre (1) el valor contable del pasivo antes de la modificación; y (2) el valor presente de los flujos de efectivo después de la modificación debe reconocerse en resultados.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Moneda extranjera

Al preparar los estados financieros consolidados, las transacciones en monedas distintas al peso mexicano, que es la moneda de presentación de las entidades consolidadas (ver tabla nota 2d), se reconocen a los tipos de cambio en las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras se convierten a la moneda funcional de cada entidad al tipo de cambio de cierre del periodo de reporte, por su parte las partidas no monetarias que se registraron al tipo de cambio de la fecha de la transacción se mantienen a dicho tipo de cambio para expresarse en moneda funcional.

Las diferencias de cambio que surgen en el proceso anterior se reconocen como fluctuación cambiaria en los resultados del período en que surgen.

Para fines de la presentación de los estados financieros consolidados, los activos y pasivos de las subsidiarias cuya moneda funcional es distinta al peso mexicano, se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes al final del periodo. Las partidas de ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio promedio vigentes del periodo, a menos que éstos fluctúen en forma significativa durante el periodo, en cuyo caso se utilizan los tipos de cambio a la fecha en que se efectúan las transacciones. Las diferencias en tipo de cambio que surjan, dado el caso, se reconocen en otros resultados integrales y son acumuladas en el capital contable (atribuidas a las participaciones no controladoras cuando sea apropiado).

Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y al valor razonable de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos generados en la adquisición de una operación extranjera se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre del periodo de reporte. Las diferencias de cambio resultantes se reconocen en otros resultados integrales.

Descripción de la política contable para las cuotas de franquicia [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Moneda funcional y de presentación

Estos estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos ("Ps ó \$"), moneda de presentación del Grupo. Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades subsidiarias deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera ("moneda funcional"). Toda la información financiera presentada en pesos mexicanos se ha redondeado al millar más cercano (excepto donde se especifique lo contrario). Cuando se refiere a dólares estadounidenses ("US\$"), son miles de dólares de los Estados Unidos de América.

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación del Grupo en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización.

El crédito mercantil no se amortiza, pero se sujeta a pruebas de deterioro anualmente y siempre que exista algún indicio de que el activo pueda estar deteriorado. El crédito mercantil que surge de una combinación de negocios se asigna a la unidad o grupo de unidades generadoras de efectivo ("UGE") que recibe un beneficio de las sinergias de la combinación y en función del nivel en el que la administración monitorea el crédito mercantil, que no puede ser superior a un segmento operativo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor contable de un activo, UGE o grupo de UGE excede su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados y con respecto al crédito mercantil no son reversibles.

Descripción de las políticas contables para subvenciones gubernamentales [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

Deterioro de activos tangibles e intangibles distintos del crédito mercantil

Al final de cada período de reporte, el Grupo revisa los valores contables de sus activos tangibles e intangibles para determinar si hay algún indicio de que esos activos hayan sufrido una pérdida por deterioro. Si existe tal indicio, el valor de recuperación del activo se estima para determinar el alcance de la pérdida por deterioro (si la hubiera). Cuando no es posible estimar el valor de recuperación de un activo individual, el Grupo estima el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de asignación, los activos corporativos también se asignan a unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de asignación razonable y consistente.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas y los activos intangibles que aún no están disponibles para su uso, se evalúan por deterioro al menos una vez al año, y siempre que haya algún indicio de que el activo puede estar deteriorado.

El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable menos los costos de disposición y el valor en uso. Al evaluar futuros flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento que refleja las evaluaciones actuales del mercado del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo para el cual las estimaciones de los futuros flujos de efectivo no han sido ajustadas. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los que existan flujos de efectivo identificables por separado, que son en gran medida independientes de los flujos de efectivo de otros activos o Grupos de activos (unidades generadoras de efectivo).

Si se estima que el valor de recuperación de un activo es menor que su valor contable, el valor contable del activo se reduce a su valor de recuperación. Cualquier deterioro se reconoce inmediatamente en resultados.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Ver sección de: “Descripción de la política contable para activos financieros”

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Ver sección de: “Descripción de la política contable para activos financieros”

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad

El gasto por impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto causado en el año y el impuesto diferido.

Impuesto causado

El impuesto causado (impuesto sobre la renta (“ISR”), en México, Estados Unidos, Guatemala y Perú) se determina a nivel de cada entidad del Grupo y se reconoce en los resultados del año en el que se incurrió.

El impuesto causado por pagar se basa en el ingreso gravable del año. El ingreso gravable difiere de la utilidad neta como se informa en resultados porque excluye las partidas de ingresos o gastos que son gravadas o deducibles en otros años y excluye aún más las partidas que nunca son gravadas o deducibles. La responsabilidad del Grupo por el impuesto causado se calcula utilizando las tasas establecidas que se han promulgado o se han sustancialmente promulgado al final del periodo de reporte.

Se reconoce una provisión para aquellas situaciones en las cuales la determinación de impuestos es incierta, pero se considera probable pagar a la autoridad fiscal. Las provisiones se calculan con la mejor estimación del monto que se estima pagar. La evaluación se basa en el juicio de los profesionales de impuestos dentro del Grupo respaldados por la experiencia previa con respecto a tales actividades.

Impuesto a la utilidad diferido

El impuesto diferido se reconoce a nivel de cada entidad que conforma el Grupo, a partir de determinar las diferencias temporales entre los valores contables de los activos y pasivos y sus valores fiscales correspondientes. Los pasivos por impuestos diferidos generalmente se reconocen para todas las diferencias temporales gravadas. Los activos por impuestos diferidos generalmente se reconocen por todas las diferencias temporales deducibles en la medida en que sea probable que haya ingresos gravables disponibles contra las cuales se puedan utilizar esas diferencias temporales deducibles. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporal surge del reconocimiento inicial (que no sea en una combinación de negocios) de activos y pasivos en una transacción que no afecta ni a la utilidad fiscal ni el ingreso gravable. Además, los pasivos por impuestos diferidos

no se reconocen si la diferencia temporal surge del reconocimiento inicial del crédito mercantil.

Los pasivos y activos por impuestos diferidos se calculan a las tasas de impuestos que se espera que se apliquen en el período en el que se liquida el pasivo o se realiza el activo, según las tasas de impuestos (y las leyes fiscales vigentes) que se han promulgado o se han promulgado de manera sustancial a la última fecha del reporte.

Los activos por impuesto sobre la renta diferido se reconocen únicamente si es probable que existan montos gravables futuros para utilizar esas diferencias y pérdidas temporales.

La medición de los pasivos y activos por impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo estima, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor contable de sus activos y pasivos.

Los impuestos causados y diferidos se reconocen en resultados, excepto cuando se relacionan con partidas que se reconocen en otros resultados integrales o directamente en el capital contable, en cuyo caso, el impuesto causado y diferido también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el capital contable, respectivamente.

Los activos y pasivos por impuesto sobre la renta diferido se compensan cuando existe un derecho legal para compensar los activos y pasivos por impuestos corrientes y cuando los saldos de impuesto sobre la renta diferido se relacionan con la misma autoridad tributaria. Los activos por impuestos circulantes y los pasivos por impuestos se compensan cuando la entidad tiene un derecho legal de compensación y tiene la intención de liquidar sobre una base neta, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]

Pagos anticipados

Los pagos anticipados del Grupo se componen principalmente de pagos relacionados con la compra de inventarios que se reciben después de la fecha de los estados consolidados de situación financiera y durante el curso normal de la operación, y se presentan en activos circulantes de acuerdo con la clasificación de la partida de destino.

El Grupo reconoce los pagos anticipados como activo y después se envían a resultados conforme la Compañía recibe los beneficios económicos relativos, con la finalidad de lograr el enfrentamiento de los costos con los ingresos relativos. Además, cuando un pago anticipado ha perdido su capacidad para generar beneficios económicos futuros se envía a resultados del periodo como costo o gasto, para sustentar la pérdida por deterioro en su valor.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles

Los activos intangibles se reconocen cuando éstos cumplen las siguientes características: son identificables, proporcionan beneficios económicos futuros y se tiene un control sobre dichos beneficios.

Los activos intangibles se clasifican como sigue:

De vida útil indefinida:

- Estos activos intangibles no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente. A la fecha de este reporte trimestral, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos intangibles. El único activo intangible de vida útil indefinida que posee el Grupo son las Marcas, las cuales se han definido de esta manera debido a que generarán ingresos por un periodo indefinido basado en su posición en el mercado.

De vida útil definida:

- Se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. Se amortizan en línea recta de acuerdo con la estimación de su vida útil, determinada con base en la expectativa de generación de beneficios económicos futuros, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando se identifican indicios de deterioro o anualmente.

Las vidas útiles estimadas de los activos intangibles con vida útil definida se resumen como sigue:

<u>Intangibles:</u>	<u>Betterware</u>	<u>JAFRA</u>
Relación con clientes	10 años	12 años
Software	3 años	-
Derechos de marcas y logotipos	10 - 30 años	-

Baja activos intangibles del Grupo:

Un activo intangible se da de baja en la disposición, o cuando no se esperan beneficios económicos futuros de su uso o disposición. Las ganancias o pérdidas que surgen de la baja de un activo intangible se calculan como la diferencia entre el monto procedente neto de disposición y el valor contable del activo, se reconocen en resultados cuando el activo se da de baja.

Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación del Grupo en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización.

El crédito mercantil no se amortiza, pero se sujeta a pruebas de deterioro anualmente y siempre que exista algún indicio de que el activo pueda estar deteriorado. El crédito mercantil que surge de una combinación de negocios se asigna a la unidad o grupo de unidades generadoras de efectivo ("UGE") que recibe un beneficio de las sinergias de la combinación y en función del nivel en el que la administración monitorea el crédito mercantil, que no puede ser superior a un segmento operativo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor contable de un activo, UGE o grupo de UGE excede su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados y con respecto al crédito mercantil no son reversibles.

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Ver sección: “Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil”

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

Ver política de activos y pasivos financieros

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre criterios de consolidación”

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre criterios de consolidación”

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos
[bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Capital social

Las acciones ordinarias del Grupo se clasifican como capital social dentro del capital contable y se expresan a su costo histórico.

Cuando cualquier entidad del Grupo, compra acciones emitidas por la empresa, la contraprestación pagada, incluyendo los costos directamente atribuibles a dicha adquisición (netos de impuestos), se reconocen como una disminución del capital del Grupo hasta que las acciones se cancelan o se vuelven a emitir. Cuando tales acciones se vuelven a emitir, la contraprestación recibida, incluyendo los costos incrementales directamente atribuibles a la transacción (netos de impuestos), se reconocen en el capital contable del Grupo.

Las recompras de acciones, se realizan por medio de la bolsa de valores en la cual se tienen listadas (anteriormente en Nasdaq y a partir de junio de 2024 en la Bolsa de Valores de Nueva York “NYSE”) con cargo al capital; el monto máximo de recompra es aprobado por el Consejo de Administración, sin que dichas recompras excedan de las utilidades netas de la sociedad (incluyendo utilidades retenidas).

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, el Grupo tiene su reserva legal del 20% del capital histórico, con el objeto de mantener en la reserva una cantidad mínima del capital en caso de surgir una necesidad imprevista de fondos, la cual se reconoce en utilidades retenidas.

Las utilidades retenidas corresponden a los resultados acumulados de ejercicios anteriores neto de pagos de dividendos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamientos

El Grupo como arrendatario

El Grupo evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento al inicio del plazo de un contrato. Un arrendamiento se define como un acuerdo o parte de un acuerdo que transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un plazo determinado a cambio de una contraprestación. El Grupo reconoce un activo por derecho de uso y el correspondiente pasivo por arrendamiento, para todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a US\$5 (cinco mil dólares). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, el Grupo reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o retiro de activos. El Grupo deprecia el activo por derecho de uso durante el periodo más corto del plazo de arrendamiento o la vida útil del activo subyacente; por lo tanto, cuando el arrendatario ejerza una opción de compra, el arrendatario deberá depreciar el activo por derecho de uso desde la fecha de inicio hasta el final de la vida útil del activo subyacente. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo a un plazo, utilizando una tasa de descuento que representa el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de los pagos de renta, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Para determinar el plazo del arrendamiento, el Grupo considera el plazo forzoso, incluida la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extender y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de arrendamiento realizados.

Cuando hay una modificación en los pagos de arrendamiento futuros como resultado de cambios en un índice o una tasa utilizada para determinar esos pagos, el Grupo remide el pasivo por arrendamiento cuando el ajuste a los pagos de arrendamiento entra en vigencia, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones están relacionadas con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, el Grupo evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja cuando el Grupo cumple con todos los pagos de arrendamiento. Cuando el Grupo determina que es probable que ejerza una terminación anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración se contabiliza como parte de la remediación del pasivo mencionado en el párrafo anterior; sin embargo, en los casos en que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, el Grupo cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales.

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente al monto de la contraprestación que es incondicional, a menos que contengan componentes financieros significativos cuando se reconocen a su valor razonable. Posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva, menos la provisión por pérdidas. Ver la nota 6 para más información sobre el registro de cuentas por cobrar a clientes del Grupo y la nota 2h para una descripción de las políticas de deterioro del Grupo.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios se valúan al menor entre su costo o su valor neto de realización. Los costos comprenden materiales directos, mano de obra directa y una proporción adecuada de costos indirectos variables y fijos, estos últimos se asignan sobre la base de la capacidad normal de operación. El costo de los inventarios es determinado utilizando el método de costos estándar. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado menos todos los costos estimados de finalización y los costos incurridos en administración (mercadotecnia), venta y distribución.

Descripción de la política contable para activos de minería [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para derechos de minería [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para activos de petróleo y gas [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para los activos de programación [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Propiedad, planta y equipo, neto

Las propiedades, planta y equipo se reconocen a su costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro acumuladas.

Si partes importantes de un elemento tienen diferentes vidas útiles, entonces se contabilizan como elementos separados (componentes principales).

La depreciación se reconoce utilizando el método de línea recta. Las vidas útiles estimadas y el método de depreciación se revisan al término de cada período de informe, con el efecto de cualquier cambio en la estimación se contabiliza de forma prospectiva.

Las siguientes vidas útiles, determinadas con base en componentes, se utilizan en el cálculo de la depreciación:

Edificios	5 - 50 años
Moldes y maquinaria	3 - 15 años
Vehículos	4 años
Computadoras y equipo	3 - 10 años
Mejoras en propiedad arrendada	3 - 5 años

Las propiedades, planta y equipo se eliminan al momento de su disposición o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro se determina como la diferencia entre los montos procedentes de las ventas y el valor contable del activo y se reconoce en resultados.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado en la que es probable que el Grupo deba liquidar la obligación, y se puede hacer una estimación confiable del monto de la obligación.

Las provisiones incluyen principalmente incentivos otorgados a los distribuidores, asociados, líderes y consultoras independientes,

en forma de puntos de recompensa, descuentos y otros, tales como compensaciones a los empleados (bonos) no pagados en la fecha del reporte, honorarios de servicios profesionales, otros servicios, entre otros.

El monto reconocido como provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del período sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos e incertidumbres que rodean la obligación. Cuando una provisión se calcula utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor contable es el valor presente de esos flujos de efectivo (cuando el efecto del valor de dinero en el tiempo es material).

Cuando se estima que algunos o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión se recuperen de un tercero, una cuenta por cobrar se reconoce como un activo si es prácticamente seguro que se recibirá el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede calcular de manera confiable.

Programa de recompensas a distribuidores, asociados, líderes y consultoras independientes:

El Grupo cuenta con un programa de recompensas que se ofrecen en sus segmentos de negocios, a distribuidores y asociados, en Betterware y a consultoras, incluyendo líderes, en JAFRA, para promover el cumplimiento de objetivos específicos en el desarrollo de actividades comerciales del negocio, pero consideradas servicios separados y distintos de las ventas. En el caso de las recompensas a distribuidores y asociados, Betterware otorga recompensa a sus distribuidores por la afiliación de nuevos asociados y nombramiento de nuevos distribuidores, mientras que los asociados reciben dichas recompensas por referir nuevos asociados y mantenerse activos. En el caso de las recompensas a consultoras, incluyendo líderes en JAFRA, se les otorga por patrocinio cuando logran la contratación de un nuevo patrocinio directo o en función de las actividades comerciales que realizan el grupo o linaje al que están relacionados. De esta manera, los miembros de esta fuerza de ventas independiente apoyan en ampliar la organización y canales de ventas, y a la vez se comprometen a desarrollar su red de contactos y vendedores.

Estas recompensas pueden ser en:

- a) puntos canjeables por productos que el Grupo adquiere de otros proveedores. Los puntos caducan según los términos comerciales establecidos por el Grupo, y pueden ser modificados a discreción de la administración, y
- b) tarjetas con una precarga de saldo en efectivo canjeable con determinados proveedores, específicamente en el segmento de JAFRA, tanto para consultoras como líderes en función de las actividades comerciales que realizan el grupo o linaje al que están relacionados.

El Grupo evalúa el desempeño de los distribuidores y asociados, y consultoras, incluyendo líderes, a cada fecha de reporte con base en una estimación del cumplimiento de los objetivos del programa establecidos, y contabiliza el gasto correspondiente, presentándolo como gastos de venta y una provisión como contrapartida. La provisión se disminuye cuando los puntos son canjeados por los productos (premios) disponibles. El valor del programa de recompensas y el gasto correspondiente se determinan en función del valor razonable de los servicios recibidos considerando los análisis realizados por la administración para servicios similares en el mercado.

Descripción de la política contable para la reclasificación de instrumentos financieros

[bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para el reconocimiento en el resultado del periodo de la diferencia entre el valor razonable en el reconocimiento inicial y el precio de transacción [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Reconocimiento de ingresos

El objeto principal del Grupo son las ventas directas al consumidor, las cuales opera a través de dos segmentos de negocio: productos de organización del hogar (“segmento Betterware” o “segmento BWM”) y productos de belleza y cuidado personal (“segmento JAFRA”), dichos productos son dirigidos a sus principales clientes: “distribuidores de BWM y líderes y consultores independientes de JAFRA”. Para ello, celebra contratos con sus distribuidores y líderes para compraventa de productos (sin existir un vínculo de contrato permanente). Además, estos distribuidores y líderes pueden invitar o referir a nuevos vendedores. A su vez por referir nuevos vendedores, obtendrán puntos canjeables por productos (premios).

El Grupo ha identificado dos obligaciones de desempeño:

- Venta de productos del segmento de organización del hogar y del segmento de belleza y cuidado personal
- Ingresos diferidos por otorgar puntos a sus distribuidores, líderes y consultores independientes por volumen de ventas o por referir nuevos asociados o consultores independientes.

Ambas obligaciones de desempeño se detallan a continuación:

Los ingresos comprenden el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de productos de los segmentos de organización del hogar y belleza y cuidado personal, así como servicios en el curso normal de operaciones, y se presentan en el estado consolidado de resultados, neto del importe de consideraciones variables (descuentos y devolución de productos). Para reconocer los ingresos de los contratos con sus distribuidores, líderes o consultor independiente, el Grupo utiliza un modelo integral, que se basa en un enfoque de cinco pasos que consiste en lo siguiente: (1) identificar el contrato (verbal o escrito); (2) identificar obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer ingresos cuando el Grupo cumple con una obligación de desempeño. El Grupo reconoce los ingresos en un punto en el tiempo, cuando transfiere el control sobre un producto a un distribuidor, líder o consultor independiente, lo que ocurre cuando los clientes reciben los productos y los aceptan formalmente.

El Grupo envía la factura por la venta de sus productos de organización del hogar y belleza y cuidado personal a sus distribuidores, líderes o consultores independientes en la fecha de envío con condiciones de pago entre 15 y 30 días; los distribuidores, líderes o consultores independientes pueden solicitar la devolución de un producto sólo si el producto tiene problemas de calidad, técnicos o daños físicos. Sin embargo, este derecho califica como una garantía de aseguramiento (y no una obligación de desempeño) relacionada con la funcionalidad de los productos vendidos.

Los descuentos de Betterware a distribuidores y asociados se incluyen en el precio de la factura y se presentan en la línea de ventas netas desde el momento en que el cliente adquiere el control de los productos vendidos; por lo tanto, la Administración no realiza estimaciones sobre los descuentos para los clientes. JAFRA no da descuentos a líderes o consultores independientes en el precio de la factura.

Programa de lealtad (Sistema de puntos del Grupo):

El Grupo opera un programa de lealtad “sistema de puntos”, a través del cual los distribuidores y asociados de Betterware, así como los líderes y consultores de JAFRA, acumulan puntos en la venta de productos que les dan derecho a intercambiar los puntos por productos (premios) que el Grupo adquiere de diferentes proveedores. Dado que estos puntos brindan un beneficio a los distribuidores y asociados de Betterware y líderes y consultores de JAFRA que no recibirían sin comprar los productos del Grupo, este programa de lealtad y sistema de puntos representan una obligación de desempeño separada.

Por lo tanto, el precio de la transacción se asigna entre el producto y los puntos sobre una base de precio de venta independiente. El precio de venta independiente por punto se estima en función del valor razonable del producto que se otorgará cuando los asociados canjeen los puntos y la probabilidad de canje, como lo demuestra la experiencia histórica del Grupo. Además, se reconoce un pasivo contractual por los ingresos relacionados con los puntos adquiridos en el momento de la transacción de venta inicial, reduciendo los ingresos reconocidos en la venta inicial de los bienes. Los ingresos de los puntos de lealtad se reconocen cuando los puntos son canjeados por el cliente e intercambiados por los productos relacionados. Los ingresos por puntos que no se espera canjear se reconocen en proporción al desempeño histórico de derechos ejercidos por los clientes.

Contraprestaciones variables

El Grupo ajusta el precio de la transacción de acuerdo con las estimaciones que pueden dar lugar a una contraprestación variable. Estas estimaciones se determinan de acuerdo con los términos y condiciones de los contratos con el cliente, el historial o el desempeño del cliente.

Costos de contrato

El Grupo reconoce los costos incrementales para obtener un contrato con un cliente en los resultados consolidados del periodo debido a que corresponden a contratos con una duración menor a un año, en línea con el modelo de reconocimiento de ingresos con respecto a la transferencia del bien con el que se relaciona el costo.

Descripción de las políticas contables para las cuentas diferidas de actividades reguladas [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para reaseguros [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para reparación y mantenimiento [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Ver sección: “Descripción de la política contable de efectivo y equivalentes de efectivo”

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Información por segmentos

La información por segmentos operativos se presenta de manera consistente con la información incluida en los reportes internos proporcionados a la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación (*Chief Operating Decision Maker* ó *CODM* por sus siglas en inglés).

El Consejo de Administración es quien evalúa el desempeño financiero, la situación del Grupo y toma las decisiones estratégicas. Es la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación, y está formado por siete miembros independientes, dos miembros y el Presidente Ejecutivo del Consejo.

Descripción de la política contable para los acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

No aplica por el presente trimestre

Descripción de la política contable para costos de desmonte [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre criterios de consolidación” y
Ver sección: “Información a revelar sobre partes relacionadas”

Descripción de la política contable para los impuestos distintos del impuesto sobre la renta [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Ver sección de: “Descripción de las políticas contables para los beneficios a los empleados”

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Cuentas por pagar a proveedores y gastos acumulados

Los pasivos corrientes, tales como las cuentas por pagar a proveedores y otros gastos acumulados (devengados o no), ya sea por costos de personal o por otros costos de operación, integran el capital de trabajo utilizado en el ciclo normal de operación de la entidad. Estos saldos representan los pasivos por bienes y servicios prestados al Grupo antes del final del ejercicio que no han sido pagados. Los proveedores y gastos acumulados se presentan como pasivos circulantes, a menos que el pago no sea pagadero dentro de los 12 meses posteriores al periodo de reporte. Se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Las cuentas por pagar a proveedores del Grupo comprenden principalmente montos pendientes de pago relacionados con compras comerciales, materias primas y costos fijos.

La Compañía, para facilidad y beneficio de sus proveedores, tiene celebrados acuerdos de financiamiento con proveedores con instituciones financieras en virtud de los cuales, el Banco paga las obligaciones de la Compañía con el proveedor de forma anticipada. La Compañía paga al Banco dentro del plazo originalmente especificado en las facturas y los costos originados por estos acuerdos son absorbidos por los proveedores, por lo que, desde la perspectiva la Compañía, no existe ampliación de los plazos de pago o cambios en las condiciones originales de los pasivos (importe, naturaleza, función y vencimiento), por lo tanto, no son sustancialmente diferentes de las cuentas por pagar. Dadas las condiciones del acuerdo descritas anteriormente, la Compañía presenta el saldo de los proveedores que forman parte del acuerdo en el rubro de “Cuentas por pagar a proveedores” en el estado de situación financiera. A su vez, los pagos hechos se presentan en el estado de flujos de efectivo como salidas de flujo por actividades de operación, estos pagos representan la recepción de bienes y servicios. El banco actúa como agente, por lo que, es considerado una extensión de las operaciones de la Compañía.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente al monto de la contraprestación que es incondicional, a menos que contengan componentes financieros significativos cuando se reconocen a su valor razonable. Posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva, menos la provisión por pérdidas.

El promedio relacionado con la rotación de las cuentas por cobrar de Betterware es de 14 a 28 días al cierre de este reporte trimestral. El promedio relacionado con la rotación de las cuentas por cobrar de JAFRA es de 30 a 120 días al cierre de este reporte trimestral. No se cobran intereses sobre las cuentas por cobrar pendientes.

El Grupo mide la reserva de pérdida para cuentas por cobrar comerciales por un monto igual a la pérdida crediticia esperada de por vida. Las pérdidas crediticias esperadas en cuentas por cobrar se estiman utilizando una matriz de provisiones por referencia a la experiencia de incumplimiento anterior del deudor y un análisis de la situación financiera actual del deudor, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales de la industria en la cual los deudores operan y evalúan tanto la dirección actual como la pronosticada de las condiciones en la fecha del reporte.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales [bloque de texto]

Ver sección: “Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos”

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre criterios de consolidación”

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre partes relacionadas”

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Ver sección: “Información a revelar sobre capital social”

Descripción de la política contable para los títulos opcionales [bloque de texto]

No aplica.

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]

No aplica.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes [800500] Lista de notas y [800600] Lista de Políticas Contables.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

No aplica

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes [800500] Lista de notas y [800600] Lista de Políticas Contables.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Por la naturaleza del negocio no se tiene estacionalidad en sus operaciones.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes [800500] Lista de notas y [800600] Lista de Políticas Contables.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Al cierre del periodo se tiene un saldo de 72,626 acciones en tesorería. Durante el periodo no hubo recompras ni reembolsos de títulos de deuda o capital.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	449,125,000
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

Ver sección: “Descripción de sucesos y transacciones significativas”.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios que reportar en el trimestre.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

La información trimestral está en base a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Ver sección 800600 “Lista de Políticas Contables”.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—

Otros pasivos financieros de largo plazo: Para los estados financieros IFRS dictaminados, la deuda por \$3,411,474,000 se mostró neto de los costos por la emisión de bonos por \$10,037,000, es decir un neto de \$3,401,437,000; Dichos costos en este reporte trimestral se agruparon en pagos anticipados.

[2] ↑

—

Otros pasivos financieros de largo plazo: Para los estados financieros IFRS dictaminados, la deuda por \$3,681,474,000 se mostró neto de los costos por la emisión de bonos por \$12,615,000, es decir un neto de \$3,668,859,000; Dichos costos en este reporte trimestral se agruparon en pagos anticipados.