



Présentation pour investisseurs – Juillet 2025

TSX : MDP | OTCQX : MEDXF

Ken d'Entremont, **Chef de la direction et administrateur**  
Brendon Buschman, **Chef des Finances**



# Notes importantes

## Consultez le dernier rapport de gestion de Medexus ou les fonds d'investissement alternatifs pour les mentions légales complètes

### Note de mise en garde

Cette présentation a été préparée par la direction de Medexus Pharmaceuticals Inc. (« Medexus » ou la « Société ») à titre informatif sur la base des informations rendues publiques par la Société. Le seul but de cette présentation est de fournir de l'information concernant la Société, y compris en ce qui concerne les activités et les opérations de la Société et ses filiales, le cas échéant, et l'industrie pharmaceutique en général. Cette présentation n'a pas été préparée pour aider un quelconque lecteur à décider d'investir ou non dans la Société et le contenu de la présente n'a été approuvé ni rejeté par aucune commission des valeurs mobilières ni aucune autorité réglementaire au Canada, aux États-Unis ou dans toute autre juridiction.

### Information prospective

Certaines des déclarations écrites ou projections incluses dans les présentes et/ou déclarations verbales faites en lien avec cette présentation constituent de « l'information prospective » ou des « déclarations prospectives », et certaines de ces informations peuvent constituer des « perspectives financières », en vertu de la législation applicable en matière de valeurs mobilières (collectivement, des « déclarations prospectives »). Les mots « anticipe », « croit », « s'attend à », « sera », et les expressions similaires sont souvent utilisées pour identifier des déclarations prospectives, bien que toutes les déclarations prospectives ne contiennent pas ces mots identifiants. Les déclarations prospectives spécifiques contenues dans cette présentation comprennent, sans s'y limiter, des déclarations concernant les prévisions de résultats financiers ou opérationnels (y compris les performances ou les résultats attribuables à des produits spécifiques et les synergies ou économies d'échelle associées entre les produits, le cas échéant), la survenue, le calendrier et les résultats attendus des processus d'examen réglementaire pour des produits spécifiques (lesquels, pour plus de clarté, échappent largement au contrôle de la société) et les lancements commerciaux reliés (le cas échéant), et les attentes concernant la génération de flux de trésorerie et l'allocation du capital (y compris les besoins de trésorerie prévus, les besoins en capitaux, ainsi que les besoins et la capacité d'obtenir des financements supplémentaires). Ces déclarations sont fondées sur des facteurs, des convictions ou des hypothèses qui ont été utilisés pour tirer une conclusion ou établir une prévision ou une projection, y compris les hypothèses fondées sur les tendances historiques, les conditions actuelles et les développements futurs attendus. Étant donné que les déclarations prospectives se rapportent à des événements et conditions futurs, elles nécessitent, de par leur nature même, de formuler des hypothèses et comportent des risques et incertitudes inhérents. La Société met en garde contre le fait que, bien que les hypothèses et les convictions soient jugées raisonnables dans les circonstances, ces risques et incertitudes peuvent entraîner une différence importante entre les résultats réels et les attentes énoncées dans les déclarations prospectives. Les facteurs de risque importants comprennent ceux énoncés dans le dernier FIA de la Société sous la rubrique « Facteurs de risque » et le dernier rapport de gestion de la Société sous la rubrique « Facteurs de risque et gestion des risques » déposée auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières et disponible sur le profil SEDAR de la société à l'adresse [www.sedar.com](http://www.sedar.com). Compte tenu de ces risques, il ne faut pas se fier indûment à ces déclarations prospectives, qui ne sont valables qu'à la date des présentes. Sauf si la loi l'exige expressément, la Société n'assume aucune obligation de mettre à jour les déclarations prospectives, y compris les perspectives financières, afin de refléter de nouvelles informations, ultérieures ou autres.

### Mesures non conformes aux PCGR

La direction de la société utilise, et cette présentation fait référence à, des mesures financières qui ne sont pas reconnues par les normes IFRS et qui n'ont pas de signification standard prescrite par les PCGR conformément aux normes IFRS ou à d'autres autorités financières ou comptables (mesures non conformes aux PCGR). Ces mesures non conformes aux PCGR peuvent inclure des « mesures financières non conformes aux PCGR », des « ratios non conformes aux PCGR » et des « mesures financières supplémentaires », telles que définies dans le Règlement 52-112 sur la présentation des mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières (NI52112). La méthode utilisée par Medexus pour calculer ces mesures non conformes aux PCGR peut différer des méthodes utilisées par d'autres sociétés. Par conséquent, ces mesures non conformes aux PCGR ne sont probablement pas comparables aux mesures similaires utilisées ou présentées par d'autres sociétés. Pour plus d'information sur les mesures non conformes aux PCGR, veuillez vous reporter à la dernière diapositive de cette présentation.

### Données sur le marché et l'industrie

Les données sur le marché et les prévisions sectorielles contenues dans cette présentation proviennent de publications sur l'industrie, de diverses sources accessibles au public et de rapports sur abonnement, ainsi que des estimations de bonne foi de la direction, qui sont fondées sur sa connaissance du secteur et sur des sources indépendantes qu'elle juge fiables. Les publications spécialisées, les sources accessibles au public et les rapports disponibles sur abonnement indiquent généralement que les informations qu'ils contiennent proviennent de sources jugées fiables. Nous n'avons pas vérifié de manière indépendante les informations provenant de ces sources tierces, ni vérifié la validité ou l'exactitude des hypothèses économiques sous-jacentes sur lesquelles elles s'appuient. La Société décline par la présente toute responsabilité quant aux sources tierces de données ou d'informations relatives au marché et à l'industrie.

### Devises

Sauf indication contraire, toutes les références au dollar dans le présent document font référence au dollar américain.

### Marques de commerce et noms commerciaux

Cette présentation contient des références à des marques de commerce et des marques de service, y compris celles appartenant à d'autres sociétés, personnes ou entités. À des fins pratiques uniquement, les marques de commerce et noms commerciaux mentionnés dans cette présentation peuvent apparaître sans les symboles « ® » ou « MC ». Chaque référence de ce type doit être lue comme si elle apparaissait avec le symbole correspondant. Ces références ne visent en aucun cas à indiquer que le ou les titulaires des droits de propriété intellectuelle concernés n'exerceront pas, dans toute la mesure permise par la loi applicable, leurs droits sur ces marques et noms commerciaux.

# Améliorer les vies, un patient à la fois

- ✓ Axée sur les produits pharmaceutiques novateurs présentant une forte dynamique du marché en Amérique du Nord
- ✓ Concentrée sur les produits pharmaceutiques commerciaux et au stade avancé
- ✓ En croissance grâce à une performance améliorée sur le marché, le lancement commercial de nouveaux produits, et le développement de produits ciblés
- ✓ Modèle d'affaires hautement évolutif dont l'infrastructure nord-américaine et l'équipe de ventes sont déjà en place

## PRINCIPAUX POINTS FORTS

**\$ 108,3M US**

Revenu EF2025

**12 %**

TARC de revenu sur 3 ans

**15**

marques sur le marché

**Croissance significative à court-terme**

Commercialisation de GRAFAPEX<sup>MC</sup> (tréosulfan) aux É.-U. pour stimuler la croissance des revenus et du BAIIA ajusté

**63 %**

du revenu en 2025 provient des É.-U.

**7,4 %**

Propriété de la Direction<sup>(1)</sup>

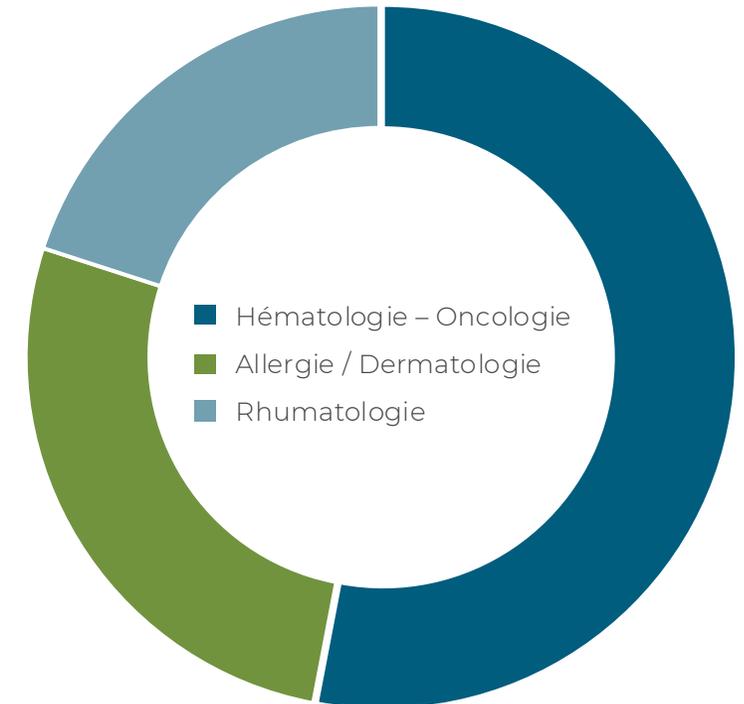
1. Depuis mars 2025., comprend les cadres supérieurs et les administrateurs,

# Portefeuille de produits éprouvés

- Notre portefeuille comporte des produits phares s'adressant à une variété de maladies.
- Nous croyons que les marques novatrices de médicaments sous ordonnance ou en vente libre que nous offrons aux patients et aux professionnels de la santé améliorent grandement leur qualité de vie.
- Nous évaluons activement de nouveaux produits afin de compléter et améliorer notre portefeuille.

		Pays	Phase
 <b>Hématologie - Oncologie</b>	<b>GRAFAPEX</b>		<b>Commerciale</b>
	<b>Trecondyv</b>		<b>Commerciale</b>
	<b>IXINITY</b>		<b>Commerciale</b>
 <b>Allergie / Dermatologie</b>	<b>Rupall</b>		<b>Commerciale</b>
	<b>NYDA</b>		<b>Commerciale</b>
 <b>Rhumatologie</b>	<b>Rasuvo</b>		<b>Commerciale</b>
	<b>Metobject</b>		<b>Commerciale</b>

Revenu segmenté<sup>(1)</sup>



Remarque : Présente certains atouts stratégiques sélectionnés et non l'entièreté de notre portefeuille.

(1) Présente revenu total sur 12 mois depuis le 31 mars 2024.

## Modèle d'affaires éprouvé

- Chez Medexus, on cherche à s'appropriier, ou se voir octroyée une licence pour, des produits adressant les besoins essentiels des patients et des partenaires en soins de santé, en tirant profit de notre équipe de ventes et nos infrastructures en Amérique du Nord et de notre portefeuille de produits en plein essor.
- Nous surveillons très étroitement un pipeline robuste d'opportunités dans le but d'identifier et de se prévaloir de tout ajout créateur de valeur.



### CROISSANCE ORGANIQUE

Stimuler la croissance de notre portefeuille de produits existants en améliorant sa performance sur le marché, en ajoutant de nouvelles indications, et en augmentant les approbations de remboursement



### DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

Se voir octroyer des licences pour produits, faire des acquisitions et d'autres transactions pour optimiser notre portefeuille de produits dans le cadre de notre solide infrastructure commerciale



### DÉVELOPPEMENT DE PRODUIT

Appliquer notre vaste connaissance des produits afin de rendre nos produits existants meilleurs, d'accroître leur potentiel sur le marché et d'améliorer la qualité de vie des patients



## Robuste plateforme commerciale

Medexus a établi une solide plateforme nord-américaine dont elle tirera parti pour lancer de nouveaux produits

### Commercial

- Revenu de \$ 108,3M US (EF2025)
- Portefeuille établi sur le marché
- Potentiel à court terme de \$ 100M+
- Génère un flux de trésorerie d'exploitation significatif<sup>(1)</sup>

### Pipeline

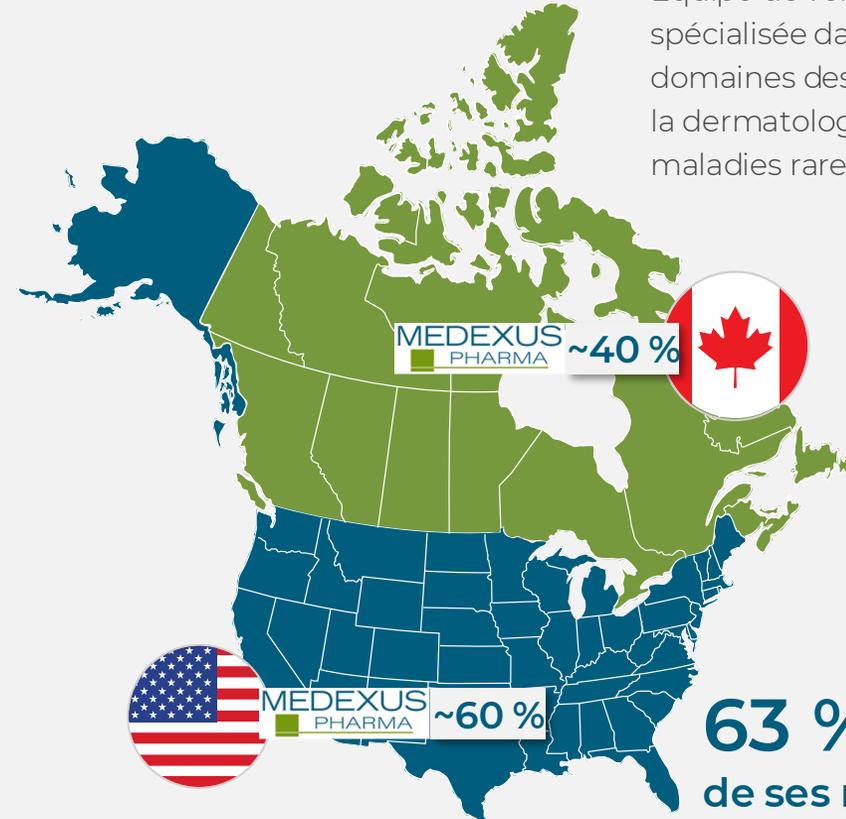
- Capacité d'ajouter de nouveaux produits clé

### Croissance

- Développement commercial actif
- Domaines thérapeutiques ciblés
- Territoires ciblés (É.-U. et Canada)

## Plateforme commerciale nord-américaine en place

Équipe de ventes nationale spécialisée dans les domaines des allergies/de la dermatologie et des maladies rares<sup>(1)</sup>



Équipes sur le terrain axées sur les spécialistes en hématologie et maladies rares<sup>(2)</sup>



## Cibles visées aux É.-U. et au Canada

L'équipe de ventes et l'infrastructure de Medexus sont spécialisées dans et ciblent des domaines thérapeutiques spécifiques

### Rhumatologie –

~2 600 médecins aux États-Unis



### Hématologie (Hémophilie) –

~ 140 centres de traitement aux É.-U.



### Hématologie-Oncologie –

~ 180 centres de GCSH  
~ 37 % représente 80 % du volume



### Allergie/Dermatologie –

~ 600 allergologues / dermatologues au CAN & grands prescripteurs parmi les omnipraticiens et médecins de famille



1. Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation au cours de la période

2. À compter de mars 2025; Consulter les FIA



# GRAFAPEX<sup>MC</sup> (Tréosulfan)

## GRAFAPEX<sup>MC</sup> entraînera une croissance significative des revenus et des flux de trésorerie d'exploitation



Premier et seul traitement de conditionnement approuvé par la FDA pour la **greffe allogénique de cellules souches hématopoïétiques**, ou « allo-GCSH » chez les patients éligibles atteints de leucémie myéloïde aiguë ou de syndromes myélodysplasiques.



**Approuvé par la FDA** en janvier 2025



### Données positives en début de commercialisation

- Avons vendu le produit à 34 institutions uniques<sup>(1)</sup> (19 % des 180 centres de greffe aux É.-U.)
- Quelques payeurs nationaux et institutions en soins de santé ont ajouté GRAFAPEX<sup>MC</sup> à leurs listes de médicaments (formulaires)
- GRAFAPEX<sup>MC</sup> est inclus dans les Lignes directrices du NCCN de la pratique clinique en oncologie (NCCN Guidelines®)<sup>(2)</sup>



Exclusivité de **7 ans** liée à la désignation de médicament orphelin aux États-Unis

### Potentiel de revenu

**\$ 100M+**

dans les 5 années suivant le lancement

### Marge brute ajustée<sup>(3)</sup>

**80 %**

comparativement au reste du portefeuille à 56 %-59 %

## La recherche approfondie indique que le tréosulfan pourrait devenir la norme en matière de traitement en Amérique du Nord

1. Au 26 juin 2025.

2. Conformément aux lignes directrices du NCCN sur "Referencing the NCCN Guidelines in Corporate Press Releases" (disponible au [www.nccn.org/docs/default-source/business-policy/referencing-nccn-content-in-press-release.pdf?sfvrsn=44503ce3\\_1](http://www.nccn.org/docs/default-source/business-policy/referencing-nccn-content-in-press-release.pdf?sfvrsn=44503ce3_1)) (consulté le 23 juillet 2025), Medexus inclut ici l'énoncé suivant sur « matériel contenant du contenu NCCN », « Le NCCN n'offre aucune garantie d'aucune sorte concernant leur contenu, leur utilisation ou leur application et décline toute responsabilité quant à leur application ou leur utilisation de quelque manière que ce soit ».

3. Se référer à la note « Mesures non conformes aux PCGR » au début de cette présentation et aux informations supplémentaires figurant dans la dernière diapositive de cette présentation.



# Treondyv (tréosulfan)



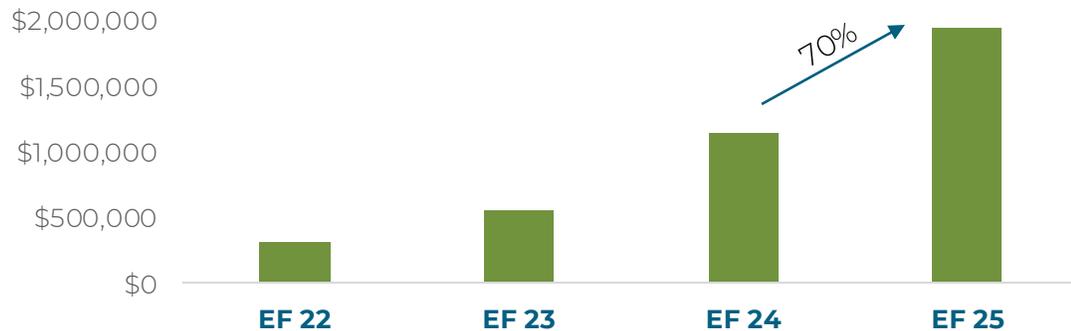
**Lancement réussi de tréosulfan et croissance rapide au Canada**

Le tréosulfan a été approuvé par Santé Canada en juin 2021, et Medexus a lancé commercialement le tréosulfan au Canada sous le nom de marque Treondyv® en septembre 2021

Croissance actuelle obtenue dans des conditions d'accès limitée. Entente conclue avec l'APP en novembre 2024.

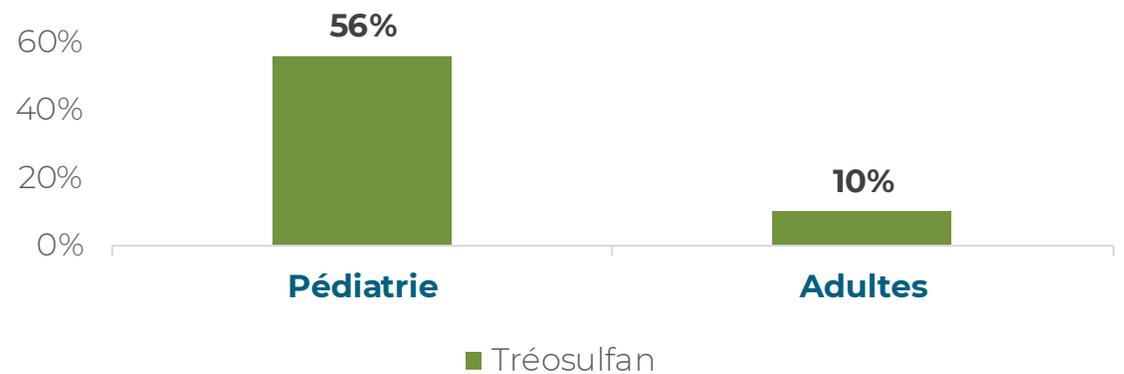
À ce jour, l'ajout aux listes provinciales a été effectuée par la Colombie-Britannique, le Manitoba, l'Ontario et le Québec.

**Ventes \$ hors-usine par exercice financier**



Approbation – Commercialisation

**Part canadienne des procédures d'AlloGCSH (approx.; 2023)**

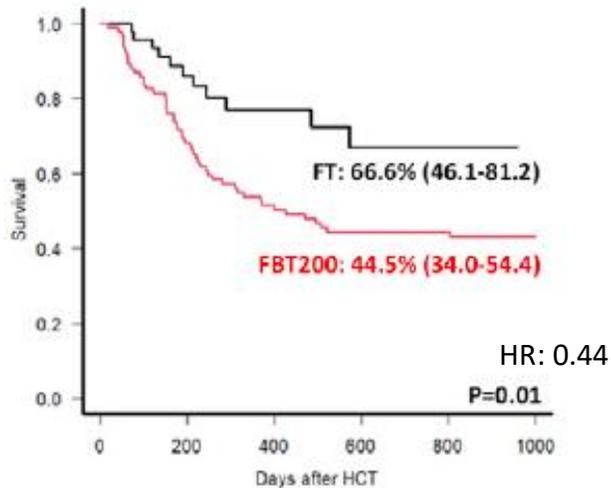


Données internes, rapport personnalisé à partir du registre du CTTC, 2024



## Étude rétrospective canadienne

L'étude de l'hôpital Princess Margaret démontre **56% moins de chance de mortalité toutes causes confondues\*** chez les patients atteints de SMD après 2 ans de traitement de conditionnement pour la GCSH par le tréosulfan plutôt que par le busulfan, ainsi que d'autres observations positives, toutes généralement cohérentes avec les résultats de l'étude pivot de phase III.



Mortalité toutes causes confondues chez les patients atteints de SMD après 2 ans de traitement de conditionnement pour la GCSH par le tréosulfan plutôt que par le busulfan

\* La publication intégrale, qui comprend davantage de discussion quant à la conception de l'étude et ses observations, est disponible au lien suivant : [https://www.astctjournal.org/article/S2666-6367\(24\)00367-1/abstract](https://www.astctjournal.org/article/S2666-6367(24)00367-1/abstract)





IXINITY®



Pour une stabilité à long terme

Actuellement indiqué chez les adultes et les enfants atteints d'hémophilie B pour le contrôle et la prévention d'épisodes de saignement & pour la prise en charge périopératoire.



Medexus détient les **droits mondiaux** pour IXINITY®

Marché actuel de **\$ 900 M\*** aux É.-U. avec une base concentrée de prescripteurs.

✓ **4 000-5 000** patients en tout aux É.-U.

En mars 2024, la **FDA a approuvé** une demande de licence biologique supplémentaire pour le traitement par IXINITY® des patients pédiatriques.

L'**indication pédiatrique récemment approuvée** offre des possibilités de **concurrence en lien avec l'initiation de nouveaux patients.**

Le **brevet** des É.-U. est **protégé** jusqu'en **2028**.



# Rasuvo® / Metoject

Produit leader du marché



## Solide position sur le marché

Formulation unique de méthotrexate

Autoinjecteur conçu pour traiter l'arthrite rhumatoïde et d'autres maladies auto-immunes

Détient un statut exclusif ou avantageux avec plusieurs des principaux payeurs/régimes d'assurance-médicaments.

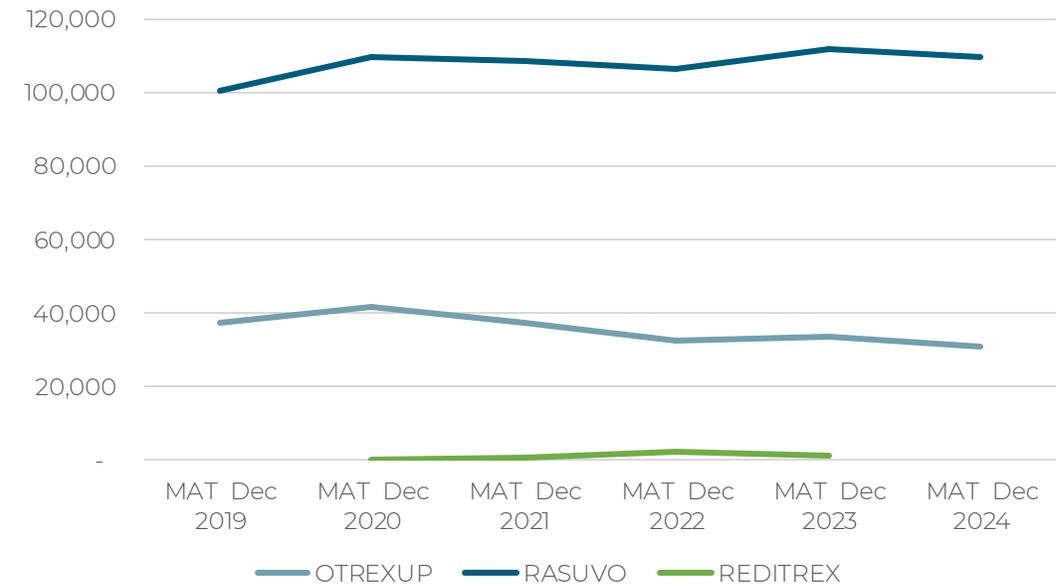
**Rasuvo représente 78 % de toutes les prescriptions d'autoinjecteur de méthotrexate de marque aux É.-U.<sup>(1)</sup>**

La demande pour le produit continue de croître, étant donné les réductions de prix instaurées pour contrer la forte part du marché de marque

Forte demande

1. En date de déc. 2024

## MTX AutoPen TRX



Source: IQVIA MAT Dec 2024



Rupall®



## Médicament anti-allergique sous ordonnance très performant

Solution orale (2 ans+) et comprimés (adolescents/adultes) avec un mode d'action unique à double effet.

---

### L'exclusivité a pris fin en janvier 2025

**Paysage concurrentiel :** L'activité générique concurrentielle est présentement limitée au comprimé, tandis que la solution pour enfants continue de détenir une position unique et incontestée.

**Positionnement stratégique :** Une stratégie proactive de défense générique est en place cherchant à atténuer l'érosion de la marque.





NYDA®



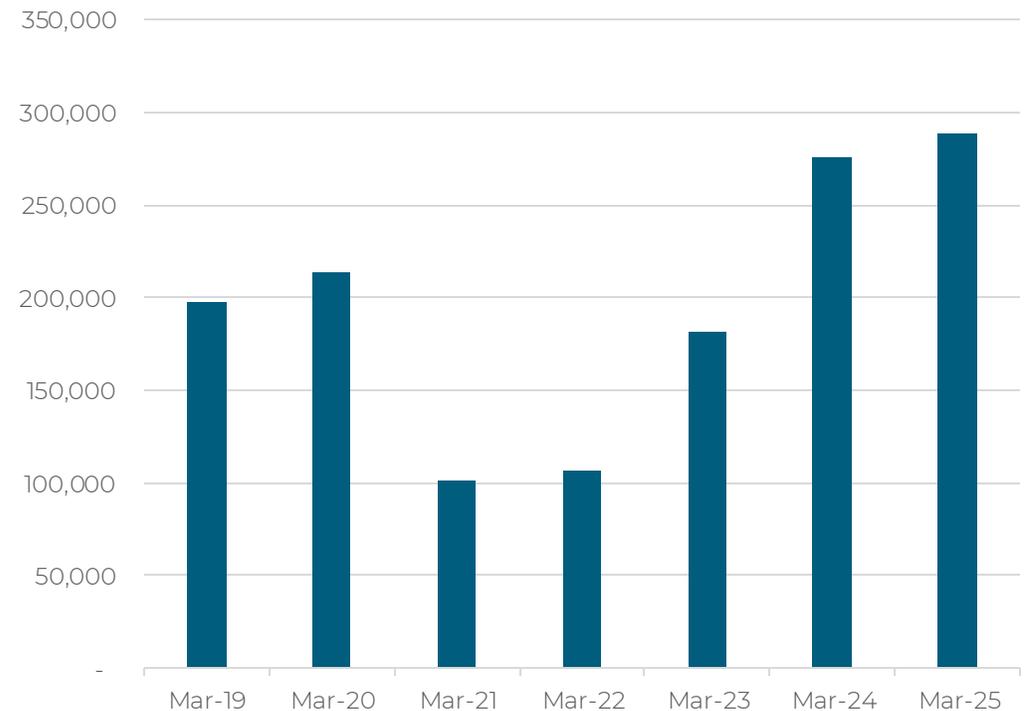
Un traitement topique révolutionnaire indiqué pour l'éradication des poux de tête

Sécuritaire, il pénètre en profondeur dans les parties les plus petites du système respiratoire du pou, de la larve et même des œufs, où il remplace l'air provoquant ainsi la mort aux trois stages, de l'œuf au pou adulte.

NYDA représente 31,6 % de toutes les unités de traitement pour le contrôle des poux vendues au Canada en date de mars 2025.

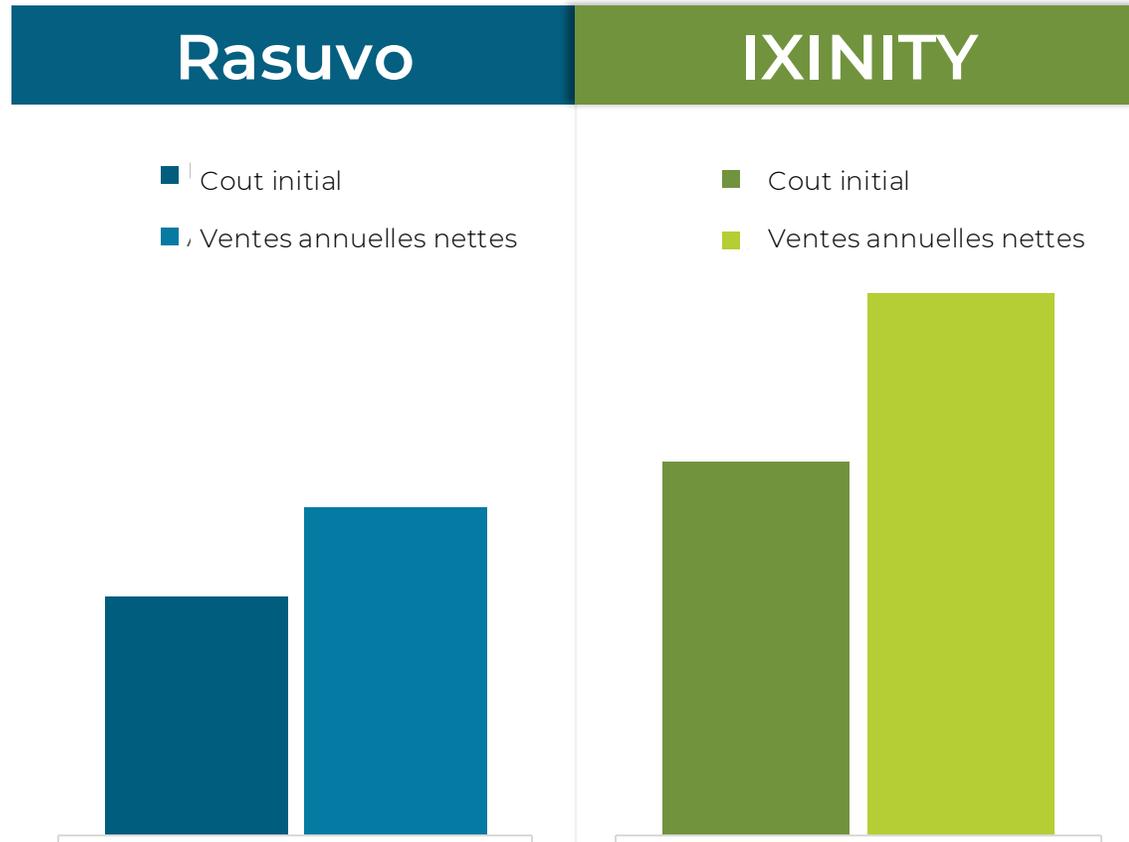
Les ventes de NYDA ont subi un rebond en 2022 après la pandémie.  
Dernière croissance ATM par unité de 4.2 % en mars.

## CROISSANCE ATM PAR UNITÉ DE NYDA | CANADA



Source: IQVIA MAT Mar 2025

# Solide bilan d'exécution de transaction



Expertise commerciale pour dénicher des opportunités de produits prometteurs dans les domaines thérapeutiques complémentaires – en accord avec notre mission et notre objectif – assurant un équilibre de produits à différents stades de leur cycle de vie.

Structurer les transactions de manière réfléchie avec des coûts initiaux minimes, partageant les risques et les opportunités avec la contrepartie, et nous permettant de financer les opportunités avec la trésorerie d'exploitation, recourant au marché de la dette ou des actions lorsqu'approprié.

Être à l'affut d'opportunités présentant des coûts d'exploitation supplémentaires raisonnables, dont notre infrastructure pourrait tirer partie, créant de la valeur pour les actionnaires.

# Résultats financiers sélectionnés

Tous les chiffres sont en US\$M (sauf les multiples)	4 <sup>e</sup> trimestre		Exercice financier	
	2025	2024	2025	2024
<b>Revenu</b>	24,8 \$	26,0 \$	108,3 \$	113,1 \$
<b>BAIIA ajusté<sup>(1)</sup></b>	2,2 \$	4,4 \$	20,2 \$	19,5 \$
<b>Trésorerie d'exploitation<sup>(2)</sup></b>	2,3 \$	1,6 \$	24,0 \$	18,7 \$
<b>Revenu net<sup>(3)</sup></b>	(0,6) \$	0,7 \$	2,2 \$	(0,2) \$
<b>VE/Revenu<sup>(1)(4)</sup></b>	0,82 <sup>(4)</sup>		0,82x <sup>(5)</sup>	
<b>VE/BAIIA ajusté<sup>(1)(4)</sup></b>	4,4x <sup>(4)</sup>		4,4x <sup>(5)</sup>	

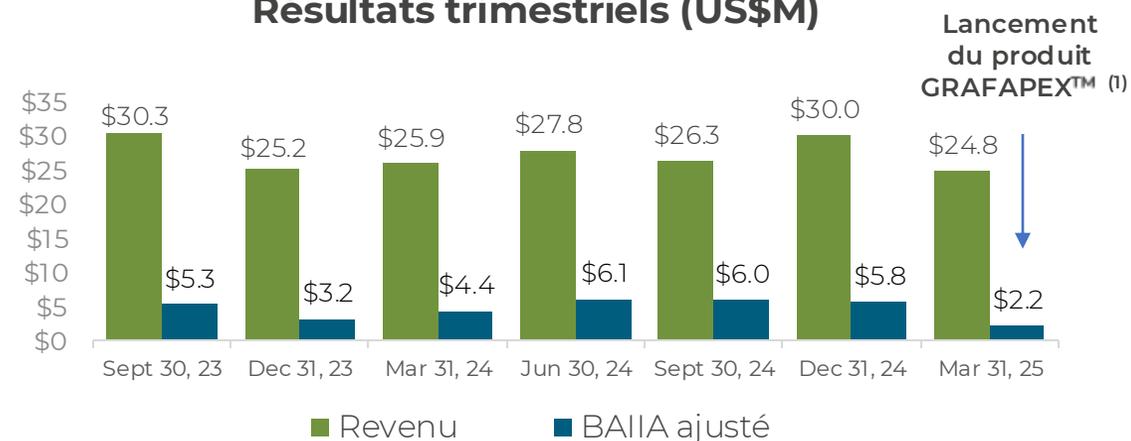
1. Veuillez vous reporter à la note « Mesures non conformes aux PCGR » au début de cette présentation et aux informations supplémentaires figurant dans la dernière diapositive de cette présentation.
2. Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation au cours de la période.
3. Le résultat net comprend les gains/pertes latents sur la juste valeur des dérivés, qui sont influencés par les variations du cours de l'action de la société d'une période à l'autre.
4. Le calcul est basé sur les montants au 31 mars 2025 et pour les quatre trimestres clos à cette date ; le cours de l'action et le taux de change au 27 juin 2025.
5. Le calcul est basé sur les montants au 31 mars 2025 et pour les quatre trimestres clos à cette date ; le cours de l'action et le taux de change au 27 juin 2025.

## Revenu (US\$M)



Exercice financier se terminant le 31 mars

## Résultats trimestriels (US\$M)



1. Lancement du produit GRAFAPEX<sup>MC</sup> au coût de US\$2.7M au 4<sup>e</sup> trimestre de 2025

# Structure du capital

(\$USD)

## Calcul de la VE<sup>(1)</sup>

Prix de l'action (au 27 juin 2025)	C\$3.15/ US\$2.35
Actions en circulation <sup>(2)</sup>	32.3M
Capitalisation boursière (au 28 mars 2025)	\$75.8M
Dette nette (au 31 mars 2025)	\$13.2M

**Valeur de l'Entreprise** **\$89.0M**

## Couverture des analystes

Alliance Global Partners	Scott Henry
Bloom Burton Securities Inc.	David Martin
Canaccord Genuity	Tanya Armstrong-Whitworth
Leede Financial Inc.	Doug Loe
Raymond James	Michael Freeman
Research Capital	André Uddin

1. Veuillez vous reporter à la note « Mesures non conformes aux PCGR » au début de cette présentation et aux informations supplémentaires figurant dans la dernière diapositive de cette présentation.
2. Pour plus d'informations sur les actions en circulation et autres titres de participation de Medexus, veuillez vous reporter au rapport de gestion.

Graphique boursier en C\$



# Principaux points forts de l'investissement

## Positionnée pour offrir une valeur actionnariale à court et à long terme



Portefeuille diversifié et durable générant actuellement 108 millions de dollars américains de revenu, avec un BAIIA ajusté<sup>(1)</sup> positif et des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation



Mise en œuvre d'une stratégie de croissance significative du revenu et du BAIIA ajusté<sup>(1)</sup> d'une année sur l'autre grâce à la commercialisation de GRAFAPEX<sup>MC</sup> (tréosulfan)



Une plateforme commerciale solide offre un levier opérationnel important lors du lancement de nouveaux produits



Poursuivre activement les acquisitions et l'obtention de licences pour de nouveaux produits



Actuellement négocié à 0,82 fois la valeur d'entreprise/revenu<sup>(1)</sup> et 4,4 fois<sup>(1)</sup> la valeur d'entreprise/BAIIA ajusté



Bilan solide avec un ratio dette nette/BAIIA ajusté<sup>(1)</sup> inférieur à 2 et plus de 20 millions de dollars de trésorerie disponible<sup>(2)</sup> (au 31 mars)

1. Veuillez vous reporter à la note « Mesures non conformes aux PCGR » au début de cette présentation et aux informations supplémentaires figurant dans la dernière diapositive de cette présentation.

2. Pour plus d'informations sur les actions en circulation et autres titres de participation de Medexus, veuillez vous reporter au rapport de gestion.



## Contacts de la Société

Ken d'Entremont, Chef de la direction et administrateur

Téléphone : 905 676 0003

Courriel : [Ken.Dentremont@medexus.com](mailto:Ken.Dentremont@medexus.com)

Brendon Buschman, Chef des Finances

Téléphone : 416 577 6216

Courriel : [Brendon.Buschman@medexus.com](mailto:Brendon.Buschman@medexus.com)

---

## Relations en matière d'investissement

Frank Candido

Direct Financial Strategies and Communication Inc.

Téléphone : 514 969 5530

Courriel : [Frank.Candido@directfinancial-ircom](mailto:Frank.Candido@directfinancial-ircom)

Victoria Rutherford

Adelaide Capital

Téléphone : 480 625 5772

Courriel : [Victoria@adcap.ca](mailto:Victoria@adcap.ca)

# Notes importantes

## Consultez le dernier rapport de gestion de Medexus pour plus d'information

### Mesures non conformes aux PCGR

La direction de la société utilise, et cette présentation fait référence à, des mesures non conformes aux PCGR, c'est-à-dire des mesures financières qui ne sont pas reconnues par les normes IFRS et qui n'ont pas de signification standard prescrite par les PCGR conformément aux normes IFRS ou à d'autres autorités financières ou comptables, y compris les mesures non conformes aux PCGR décrites ci-dessous. Les mesures non conformes aux PCGR mentionnées dans cette présentation comprennent des « mesures financières non conformes aux PCGR », telles que le « BAIIA ajusté » et la « dette nette », des « mesures financières supplémentaires », telles que « la capitalisation boursière » et la « valeur d'entreprise », et des « ratios non conformes aux PCGR », tels que « la valeur d'entreprise par rapport au BAIIA ajusté ».

Medexus considère ces mesures non conformes aux PCGR comme des indicateurs clés pour évaluer la performance commerciale et comme une mesure importante de la performance opérationnelle et des flux de trésorerie. Toutefois, les mesures non conformes aux PCGR de Medexus ont leurs limites en tant qu'outils d'analyse et ne doivent pas être considérées isolément ou comme un substitut à l'analyse des informations financières de Medexus telles que présentées selon les normes IFRS.

Des informations supplémentaires concernant les mesures non conformes aux PCGR mentionnées dans cette présentation figurent ci-dessous. Voir également la discussion de chacune des mesures non conformes aux PCGR, y compris leurs limites, sous la rubrique « Notes préliminaires — Mesures non conformes aux PCGR » dans le dernier rapport de gestion de Medexus, y compris les rapprochements de certaines des mesures non conformes aux PCGR suivantes avec les mesures IFRS les plus directement comparables. Les informations mentionnées dans ce paragraphe sont incorporées par référence dans cette section.

### BAIIA ajusté

Medexus définit le BAIIA ajusté comme le résultat net (perte), ou bénéfice, ajusté pour exclure les produits et charges d'intérêts, les recouvrements et charges d'impôt sur le revenu, l'amortissement des immobilisations corporelles, l'amortissement des licences de produits (ou autres actifs incorporels), la rémunération à base d'actions, les coûts de financement et de transaction (pour plus de clarté, y compris les frais liés aux acquisitions et aux financements connexes), les indemnités de licenciement, les gains ou pertes de change, les gains ou pertes non réalisés sur la juste valeur des dérivés incorporés dans les débetures convertibles non garanties à 6 % de la société (débetures convertibles) désormais remboursées (avant leur échéance en octobre 2023), les gains ou pertes non réalisés sur la juste valeur des montants à payer dans le cadre d'opérations de regroupement d'entreprises, les produits de la vente d'actifs et la dépréciation des actifs incorporels. Medexus présente également parfois les ratios suivants basés sur le BAIIA ajusté :

- Marge BAIIA ajustée, calculée en divisant le BAIIA ajusté pour une période donnée par le revenu net de la Société tel qu'il apparaît dans les états consolidés des résultats (pertes) et du résultat global (ou compte de résultat) de Medexus pour cette même période, exprimée en pourcentage.
- Dette nette par rapport au BAIIA ajusté (ou dette nette/BAIIA ajusté), qui est calculée en divisant la dette nette à une date donnée par le BAIIA ajusté pour une période donnée se terminant à cette même date – généralement une période de 12 mois, quatre trimestres fiscaux ou un exercice fiscal – exprimée sous forme de multiple..

### Bénéfice brut ajusté (perte) et marge brute ajustée

Medexus définit le bénéfice brut ajusté (perte) et la marge brute ajustée comme étant le bénéfice brut (perte), tel que déterminé selon les normes comptables IFRS, et la marge brute (que Medexus définit comme étant le bénéfice brut (perte) divisé par le revenu net, exprimé en pourcentage), chacun avant amortissement des licences de produits (ou autres actifs incorporels), qui est une composante du coût des ventes tel que déterminé selon les normes comptables IFRS. Le bénéfice brut ajusté (perte) et la marge brute ajustée ajustent le coût des ventes, et donc le bénéfice brut (perte) et la marge brute, afin d'exclure ces montants hors trésorerie.

### Dette nette

Medexus définit la dette nette comme étant la somme de la dette à long terme (qui comprend les portions courantes et non courantes des facilités prévues dans la convention de crédit avec BMO) moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie, dans chaque cas tels qu'ils apparaissent dans les états consolidés de la situation financière (ou bilan) de Medexus à une date donnée.

### Capitalisation boursière

Medexus définit la capitalisation boursière comme le produit du cours de clôture d'une action ordinaire de Medexus à la Bourse de Toronto, ou TSX, converti de dollars canadiens en dollars américains au taux de change quotidien alors en vigueur publié par la Banque du Canada, multiplié par le nombre total d'actions ordinaires en circulation, dans chaque cas à une date donnée.

### Valeur d'Entreprise

Medexus définit la valeur d'entreprise (ou EV) comme la somme de la dette nette et de la capitalisation boursière. Medexus peut également présenter les ratios suivants basés sur la valeur d'entreprise –

- Valeur d'entreprise par rapport au revenu (ou VE/Revenu), qui est calculée en divisant la valeur d'entreprise par le revenu net de la société tel qu'il apparaît dans les états consolidés des résultats (pertes) et du résultat global (ou compte de résultat) de Medexus pour une période donnée, généralement une période de 12 mois, quatre trimestres fiscaux ou un exercice fiscal.
- Valeur d'entreprise par rapport au BAIIA ajusté (ou VE/BAIIA ajusté), qui est calculée en divisant la valeur d'entreprise par le BAIIA ajusté pour une période donnée, généralement une période de 12 mois, quatre trimestres fiscaux ou un exercice fiscal.