



Coveo annonce ses résultats financiers pour le premier trimestre de l'exercice 2027

Revenus tirés des abonnements SaaS¹⁾ de 37,4 M\$

Succès continu de l'adoption de la plateforme avec un contrat à sept chiffres élargissant l'utilisation de nos solutions de commerce auprès d'un client existant de gestion de connaissance

Conclusion de la plus importante transaction de l'histoire de Coveo après la clôture du trimestre

Coveo présente ses résultats en dollars américains et conformément aux Normes internationales d'information financière (les « IFRS »)

MONTREAL – 30 juillet 2026 – [Coveo](#) (TSX : CVO), le chef de file en matière d'AI-Relevance (la Pertinence IA), qui propulse la recherche ainsi que des expériences génératives de pointe, annonce aujourd'hui ses résultats financiers pour le premier trimestre et l'exercice 2027 clos le 30 juin 2026.

« Notre premier trimestre a été marqué par une adoption continue de l'ensemble de nos solutions principales par nos clients et nos résultats ont une nouvelle fois démontré le rôle stratégique que joue Coveo à mesure que les entreprises développent leurs initiatives en matière d'IA », a déclaré Laurent Simoneau, cofondateur et chef de la direction de Coveo. « De plus, peu après la clôture du trimestre, nous avons signé la plus importante transaction de l'histoire de Coveo avec un leader technologique figurant au classement Fortune Global 500. Ce client s'appuie désormais sur Coveo pour de multiples expériences stratégiques en IA, allant des applications destinées aux clients à celles à usage interne, ce qui témoigne de l'étendue de notre plateforme. Cette expansion, conjuguée à la dynamique que nous continuons d'observer au sein de nos opportunités commerciales, confirme l'existence d'une demande croissante pour des solutions d'IA offrant des expériences sécurisées, pertinentes et contextuelles à l'échelle de l'entreprise. »

« Sans contexte, l'IA ne fonctionne tout simplement pas », a déclaré Louis Têtu, président exécutif du conseil d'administration de Coveo. « Le marché de l'IA pour entreprises entre dans une nouvelle phase, où les organisations cherchent à générer des résultats commerciaux tangibles grâce à des expériences exceptionnelles propulsées par l'IA. Ces expériences ne peuvent voir le jour que si l'IA est ancrée dans un contexte d'entreprise fiable, est gérée de manière sécurisée et est optimisée en permanence pour garantir sa pertinence. À l'ère de l'Expérience IA, les entreprises doivent s'approprier chaque expérience qu'elles offrent à leurs clients, partenaires et employés. La plateforme de Coveo est spécialement conçue pour les aider à y parvenir, en permettant aux organisations de proposer des expériences IA personnalisées, à grande échelle, dans d'innombrables cas d'utilisation et à pratiquement chaque point d'interaction. »

Faits saillants financiers pour le premier trimestre de l'exercice 2027

Le tableau suivant résume les résultats financiers de Coveo pour le premier trimestre de l'exercice 2027 :

<i>En millions de dollars américains, sauf indication contraire</i>	T1 2027	T1 2026	Variation
Revenus tirés des abonnements SaaS ¹⁾	37,4 \$	34,2 \$	9 %
Plateforme principale de Coveo ²⁾	37,4 \$	33,1 \$	13 %
Plateforme de Qubit ³⁾	-	1,0 \$	(100) %
Total des revenus	38,5 \$	35,5 \$	8 %
Marge brute	78 %	77 %	1 %
Marge brute de produits	81 %	81 %	-
Perte nette	(5,8) \$	(15,1) \$	61 %
BAlIA ajusté ⁴⁾	0,1 \$	(1,9) \$	105 %
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation	9,2 \$	7,1 \$	29 %

Faits saillants financiers – premier trimestre de l'exercice 2027

(Toutes les comparaisons sont relatives à la période de trois mois close le 30 juin 2025, sauf indication contraire)

- Revenus tirés des abonnements SaaS¹⁾ de 37,4 M\$, en hausse de 9 % par rapport à 34,2 M\$ à la période correspondante de l'exercice précédent. Compte tenu de l'abandon complet de l'ancienne plateforme Qubit, les revenus tirés des abonnements SaaS provenaient intégralement de la plateforme Coveo²⁾, qui a enregistré une croissance de 13 % par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent.
- Revenus totaux de 38,5 M\$, en progression de 8 % par rapport à 35,5 M\$.
- Pourcentage de marge brute à 78 % et pourcentage de marge brute de produits à 81 %, comparativement à 77 % et 81 %, respectivement, à la période correspondante de l'exercice précédent.
- Perte d'exploitation de 6,9 M\$, comparativement à 10,9 M\$. La perte nette pour le trimestre a été de 5,8 M\$, comparativement à une perte nette de 15,1 M\$ à la période correspondante de l'exercice précédent.
- BAlIA ajusté⁴⁾ de 0,1 M\$, comparativement à (1,9) M\$ pour la période correspondante de l'exercice précédent.
- Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation de 9,2 M\$, comparativement à 7,1 M\$ à la période correspondante de l'exercice précédent.
- Trésorerie et équivalents de trésorerie de 107,1 M\$ au 30 juin 2026.
- Taux d'expansion net¹⁾ de 99 % au 30 juin 2026. Le taux d'expansion net¹⁾ était de 102 % en excluant l'attrition des clients utilisant l'ancienne plateforme Qubit⁵⁾.

Autres faits saillants et événements postérieurs à la date de clôture :

- Après la clôture du trimestre, Coveo a conclu la plus importante transaction de son histoire avec une entreprise technologique figurant au classement Fortune Global 500, portant ainsi à huit chiffres le montant annualisé total des dépenses de ce client en abonnements SaaS.
- Les nouvelles ventes sont restées diversifiées à l'échelle de nos principales offres de solutions, le commerce B2B continuant de gagner en traction.
- Au cours du premier trimestre, Coveo a conclu une transaction à sept chiffres portant sur de nouvelles ventes avec un distributeur mondial de produits de santé figurant au classement Fortune 500. Ce client a désormais recours à Coveo pour plusieurs cas d'utilisation, tant dans la gestion des connaissances que du commerce.
- L'IA est désormais au cœur de pratiquement toutes les nouvelles opportunités commerciales et les capacités d'IA générative de Coveo sont présentées dans la quasi-totalité des échanges avec les clients potentiels. Les solutions d'IA générative ont représenté une part importante des nouvelles ventes enregistrées au cours du trimestre et ont continué à afficher une forte dynamique d'expansion et de rétention.
- Les nouveaux clients et les expansions chez les clients existants incluent notamment: Nespresso, Linde AG, Enbridge, Conforama Iberia, Fleetpride, Forcepoint, Familiprix, Brandbank Group, Littelfuse et plusieurs autres.
- Le 15 juillet 2026, Coveo a renouvelé son offre publique de rachat dans le cours normal des activités visant le rachat aux fins d'annulation d'un nombre maximal de 5 101 789 actions à droit de vote subalterne au cours de la période de douze mois commençant le 17 juillet 2026. Coveo a par ailleurs renouvelé son programme de rachat automatique de titres avec un courtier désigné.

Faits saillants en matière de produits et d'innovation :

- Les innovations de Coveo en IA agentique, tant dans la recherche d'information que dans la découverte de produit, gagnent en momentum :
 - La recherche conversationnelle, optimisée par les agents de recherche Coveo, est désormais opérationnelle chez cinq clients et est en cours d'évaluation par des dizaines d'autres clients, ce qui témoigne d'un fort intérêt de la part de la clientèle et d'un portefeuille de projets de déploiement en pleine croissance jusqu'à la fin de l'année.
 - L'intérêt pour la fonctionnalité de découverte conversationnelle de produits, récemment lancée, est palpable : plusieurs clients sont en cours d'intégration et devraient être opérationnels à court terme, tandis que d'autres en sont à différentes étapes d'évaluation.
- De plus, Coveo a lancé le *Merchandising Copilot*, un assistant intelligent directement intégré au Merchandising Hub de Coveo, conçu pour transformer le flux de travail dans le domaine du merchandising. À l'aide du langage naturel, les responsables du merchandising peuvent poser des questions pour obtenir des informations sur leur configuration et leurs indicateurs, et le Merchandising Copilot prépare de manière autonome des suggestions de modifications de configuration pour l'ensemble des solutions de découverte de produits du Hub. Plusieurs clients utilisent déjà cette fonctionnalité en production.
- Coveo a été nommé « Leader » dans le Magic Quadrant^{MC} 2026 de Gartner® pour la recherche et la découverte de produits. Coveo a été reconnu comme l'un des seuls fournisseurs capables de prendre en charge un large éventail de cas d'utilisation du commerce d'entreprise, tant dans les environnements B2C que B2B.

Perspectives financières

Les attentes concernant les revenus tirés des abonnements SaaS¹⁾, le total des revenus et le BAIIA ajusté⁴⁾ pour le T2 2027 et pour l'ensemble de l'exercice 2027 sont comme suit :

	T2 de l'exercice 2027	Exercice 2027
Revenus tirés des abonnements SaaS ¹⁾	38,5 M\$ – 39,0 M\$	154,0 M\$ – 158,0 M\$
Total des revenus	39,7 M\$ – 40,2 M\$	160,0 M\$ – 164,0 M\$
BAIIA ajusté ⁴⁾	0,5 M\$ – 1,5 M\$	2,0 M\$ - 7,0 M\$

La société s'attend à générer des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation pour un montant plus élevé que 10 M\$ pour l'ensemble de l'exercice.

Ces énoncés sont de l'information prospective et les résultats réels peuvent différer de manière significative de ceux anticipés. Ces perspectives représentent également des « perspectives financières » au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables et sont présentées afin d'aider les investisseurs et autres à comprendre certains éléments clés des résultats financiers auxquels nous nous attendons, ainsi que de nos objectifs, nos priorités stratégiques et nos perspectives commerciales, et à mieux comprendre l'environnement opérationnel que nous prévoyons. Les investisseurs et autres personnes sont avisés que ces perspectives pourraient ne pas convenir à d'autres fins. Veuillez vous référer aux rubriques « Information prospective » et « Hypothèses sous-jacentes aux perspectives financières » ci-dessous pour de l'information supplémentaire sur les facteurs pouvant mener à des résultats financiers considérablement différents des perspectives financières ainsi qu'une description des hypothèses qui les sous-tendent.

Informations sur la conférence téléphonique et la diffusion Web du premier trimestre de l'exercice 2027

Coveo tiendra une conférence téléphonique aujourd'hui à 17 h, heure de l'Est, afin de discuter des résultats financiers du premier trimestre de l'exercice 2027. L'appel sera mené par Laurent Simoneau, cofondateur et chef de la direction, Louis Têtu, président exécutif du conseil d'administration, et Karine Hamel, cheffe de la direction financière.

Numéro d'appel :

<https://emportal.ink/4vHa7MO>

Utilisez le lien ci-dessus pour participer à la conférence téléphonique sans l'aide de l'opérateur. Si vous préférez avoir l'assistance d'un opérateur, veuillez composer le : 1-888-699-1199

Webdiffusion en direct :

<https://app.webinar.net/BE9xLBvLOMN>

Rediffusion :

ir.coveo.com/fr dans la section « Nouvelles et événements »

Mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS

Les états financiers consolidés annuels audités de Coveo ont été établis conformément aux IFRS publiés par l' *International Accounting Standards Board*. Dans le présent communiqué de presse, il est fait référence à des mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS, à savoir (i) le BAIIA ajusté; (ii) la marge brute ajustée, la marge brute des produits ajustée et la marge brute des services professionnels ajustées (collectivement désignés comme nos « mesures de marge brute ajustée »); (iii) le pourcentage de marge brute ajustée, le pourcentage de marge brute des produits ajustée et le pourcentage de marge brute des services professionnels ajustées (collectivement désignés comme nos « mesures de pourcentage de marge brute ajustée »); (iv) les frais de vente et de commercialisation ajustés, les frais de recherche et de développement de produits ajustés et les frais généraux et administratifs ajustés (collectivement désignés comme nos « mesures des charges d'exploitation ajustées »); (v) le pourcentage des frais de vente et de commercialisation ajustés, le pourcentage des frais de recherche et développement de produits ajustés et le pourcentage des frais généraux et administratifs ajustés (collectivement désignés comme nos « mesures du pourcentage des charges d'exploitation ajustées »). Les mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS ne sont pas des mesures reconnues en vertu des IFRS et n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Il est peu probable que ces mesures soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Les mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS sont plutôt présentés à titre d'information en complément aux états financiers pour permettre une meilleure compréhension des résultats d'exploitation de Coveo du point de vue de la direction.

Ces mesures et ratios ne doivent donc pas être pris en considération isolément ni être considérés comme pouvant remplacer, aux fins d'analyse, l'information financière de la société établie conformément aux IFRS. Le BAIIA ajusté, les mesures de marge brute ajustée, les mesures de pourcentage de marge brute ajustée, les mesures des charges d'exploitation ajustées et les mesures du pourcentage des charges d'exploitation ajustées sont présentés afin de fournir aux investisseurs une mesure supplémentaire permettant d'évaluer le rendement d'exploitation de la société et permettent donc de ressortir des tendances des principales activités de Coveo que les mesures conformes aux IFRS à elles seules ne permettraient pas nécessairement de faire ressortir. La direction de la société croit également que les analystes financiers, les investisseurs et les autres parties intéressées ont fréquemment recours aux mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS pour évaluer les émetteurs. La direction de Coveo utilise et entend utiliser également des mesures et ratios non conformes aux IFRS afin de faciliter les comparaisons de rendement d'une période à l'autre et de préparer les budgets d'exploitation et prévisions annuels.

Se reporter à la rubrique « Mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS et rapprochement des mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS » de notre rapport de gestion pour la période de trois mois close le 30 juin 2026, lequel est disponible en date des présentes sous notre profil sur SEDAR+ au www.sedarplus.ca, pour une description de ces mesures. Voir les tableaux d'information financière annexés dans ce communiqué de presse pour des informations supplémentaires incluant un rapprochement entre (i) le BAIIA ajusté à la perte nette; (ii) la marge brute ajustée et la marge brute; (iii) la marge brute des produits ajustée et la marge brute des produits; (iv) la marge brute des services professionnels ajustée et la marge brute des services professionnels; (v) les frais de vente et de commercialisation ajustés et les frais de vente et de commercialisation; (vi) les frais de recherche et de développement de produits ajustés et les frais de recherche et de développement de produits et (vii) les frais généraux et administratifs ajustés et les frais généraux et administratifs.

Indicateurs de performance clés

Ce communiqué de presse fait référence aux « Revenus tirés des abonnements SaaS » et au « taux d'expansion net ». Il s'agit d'indicateurs de performance clés et de mesures d'exploitation utilisés dans le secteur d'activité de Coveo. Nous surveillons nos indicateurs de performance clés pour nous aider à évaluer nos activités, à mesurer notre performance, à cerner les tendances, à élaborer des plans d'affaires et à prendre des décisions stratégiques. Nos indicateurs de performance clés fournissent aux investisseurs des mesures supplémentaires de notre rendement d'exploitation et permettent ainsi de dégager les tendances relatives à nos principales activités que, à elles seules, les mesures conformes aux IFRS ne permettraient pas nécessairement de mettre en évidence. Nous sommes également d'avis que les analystes en valeurs mobilières, les investisseurs et les autres parties prenantes utilisent fréquemment des paramètres du secteur dans l'évaluation des émetteurs. Certains de nos indicateurs clés de performance sont des mesures qui n'ont aucune signification normalisée prescrite par les normes comptables IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs ou être rapprochées de mesures IFRS directement comparables. Nos indicateurs de performance clés pourraient être calculés et désignés d'une manière différente des indicateurs de performance clés similaires utilisés par d'autres sociétés.

Le terme « revenus tirés des abonnements SaaS » désigne les revenus tirés des abonnements SaaS de Coveo, tels qu'ils sont présentés dans nos états financiers conformément aux IFRS.

Le « taux d'expansion net » est calculé en considérant une cohorte de clients à la fin de la période de 12 mois précédant la fin de la période sélectionnée, et en divisant la valeur annualisée des contrats SaaS (« VAC SaaS », telle que définie ci-dessous) attribuable à cette cohorte à la fin de la période considérée sélectionnée par la VAC SaaS attribuable à cette cohorte au début de la période de 12 mois précédant la fin de la période sélectionnée. Exprimé en pourcentage, le ratio (i) exclut la VAC SaaS des nouveaux clients ajoutés au cours des 12 mois précédant la fin de la période sélectionnée; (ii) inclut l'accroissement de la VAC SaaS provenant des ventes faites à la cohorte au cours des 12 mois précédant la fin de la période sélectionnée; (iii) est présenté après déduction de la VAC SaaS des clients dont les abonnements ont pris fin ou pour lesquels les services ont diminué au cours des 12 mois précédant la fin de la période sélectionnée; et (iv) est en monnaie courante et donc, exclut l'effet de la variation des taux de change.

Dans cette rubrique et tout au long de ce communiqué, la « valeur annualisée des contrats SaaS » désigne la valeur annualisée des contrats SaaS des engagements d'un client calculée sur la base des conditions des abonnements de ce client et représente le montant de l'abonnement annualisé engagé à la date de mesure.

Veuillez également vous reporter à la section « Indicateurs de performance clés » de notre dernier rapport de gestion qui est disponible sous notre profil dans SEDAR+ à www.sedarplus.ca pour plus de détails sur les indicateurs de performance clés mentionnés ci-haut.

Information prospective

Le présent communiqué de presse contient de l'« information prospective » et des « énoncés prospectifs » au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables, incluant les perspectives financières données (au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables) et les hypothèses associées (comme indiqué ci-dessous et ailleurs dans ce communiqué de presse) pour la période de trois mois se terminant le 30 septembre 2026 et l'exercice se terminant le 31 mars 2027 (pour plus de clarté, en ce qui concerne les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation, uniquement pour l'exercice se terminant le 31 mars 2027 (ensemble, l'« information prospective »). Cette information prospective se reconnaît à l'emploi de verbes ou d'expressions comme « pouvoir », « devoir », « atteindre », « survenir », « prévoir », « avoir l'intention de », « estimer », « anticiper », « projeter », « planifier », « croire », « continuer », « cibler », « occasion », « stratégie », « prévu au calendrier », « perspective », « prévision », « projection » ou « éventualité », y compris leur forme négative et autres expressions semblables, ou à l'emploi de verbes au futur, y compris les renvois à des hypothèses, bien que toute information prospective ne comprenne pas nécessairement ces termes ou ces expressions. Au surplus, les déclarations faisant état d'attentes, d'intentions, de projections ou d'autres faits ou circonstances à venir contiennent de l'information prospective. Les déclarations qui contiennent de l'information prospective ne portent pas sur des faits passés, mais représentent plutôt les attentes, les estimations et les projections de la direction concernant des événements ou circonstances à venir.

L'information prospective est nécessairement basée sur un certain nombre d'opinions, d'estimations et d'hypothèses (y compris celles discutées sous la section « Hypothèses sous-jacentes aux perspectives financières » ci-dessous et celles discutées immédiatement ci-dessous) que nous considérons comme appropriées et raisonnables à la date à laquelle ces déclarations sont faites. Bien que les informations prospectives contenues dans ce communiqué de presse soient basées sur ce que nous estimons être des hypothèses raisonnables, les résultats réels peuvent différer des informations prospectives contenues dans le présent communiqué de presse. Certaines hypothèses formulées lors de la préparation des informations prospectives contenues dans ce communiqué de presse incluent, sans s'y restreindre (en plus de celles indiquées à la section « Hypothèses sous-jacentes aux perspectives financières » ci-dessous) : notre capacité de tirer profit des opportunités de croissance et de mettre en œuvre notre stratégie de croissance; notre capacité d'attirer de nouveaux clients, tant sur le marché local qu'international; notre capacité d'augmenter nos relations avec nos clients existants et de nous assurer que nos clients existants renouvellent leur abonnement; le succès de nos efforts pour élargir notre portefeuille de produits et accroître notre présence sur le marché; notre capacité de maintenir des relations stratégiques fructueuses avec des partenaires et autres tiers; la connaissance du marché, et l'acceptation des solutions d'intelligence artificielle (« IA ») d'entreprise en général et de nos produits en particulier; la pénétration du marché de nos solutions d'IA générative et d'autres nouvelles solutions, tant auprès de nouveaux clients que de clients existants, et notre capacité de continuer de saisir les opportunités engendrées par l'IA; les hypothèses relatives à nos besoins en capitaux futurs et les capitaux généralement disponibles; l'exactitude de nos hypothèses et estimations quant aux opportunités de marché, à nos prévisions de croissance et à nos attentes concernant les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation; notre succès pour identifier et évaluer, ainsi que financer et intégrer, des acquisitions, partenariats ou coentreprises; l'influence importante de nos principaux actionnaires; notre capacité de générer des opportunités commerciales (*pipeline*) et de convertir ces opportunités commerciales en ventes, et le calendrier de ces transactions et notre capacité à réaliser nos plans d'expansion et de croissance de manière plus générale. De plus, l'information prospective est sujette à des risques et des incertitudes connus et inconnus, et d'autres facteurs, dont plusieurs échappent à notre contrôle, qui pourraient faire en sorte que les résultats réels, le niveau d'activité réel, le rendement réel ou les réalisations réelles diffèrent de façon importante de ceux qui sont divulgués, de façon expresse ou implicite, dans cette information prospective. Ces risques et incertitudes comprennent, sans s'y restreindre, les incertitudes liées au contexte macroéconomique et les facteurs de risque présentés plus en détail à la rubrique « Facteurs de risque » dans la notice annuelle la plus récente de la société et sous « facteurs clés influant sur notre performance » du rapport de gestion le plus récent, tous les deux disponibles sous notre profil dans

SEDAR+, à l'adresse www.sedarplus.ca. Rien ne garantit que ces informations prospectives se révéleront exactes, car les résultats réels et les événements futurs pourraient différer de manière importante de ceux anticipés dans ces informations. Par conséquent, les investisseurs ne devraient pas se fier indûment à ces informations, qui ne sont valables qu'au moment de leur formulation. Bien que nous ayons tenté d'identifier les facteurs de risque importants qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent de manière importante de ceux indiqués dans l'information prospective, d'autres facteurs de risque que nous ignorons ou que nous ne jugeons pas importants pour l'instant pourraient faire en sorte que les résultats réels ou les événements futurs diffèrent considérablement de ceux présentés dans l'information prospective.

Vous ne devez pas vous fier à cette information prospective, car les résultats réels peuvent différer sensiblement de ceux envisagés par celle-ci en raison de ces risques et incertitudes. Des informations supplémentaires seront également présentées dans d'autres documents déposés publiquement et disponibles sous notre profil sur SEDAR+ au www.sedarplus.ca de temps à autre. Les informations prospectives faites dans ce communiqué de presse ne concernent que des événements ou des informations à la date du présent document et sont expressément visées dans leur intégralité par cette mise en garde. Sauf si la loi l'exige, nous n'assumons aucune obligation de mettre à jour ou de réviser l'information prospective, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres, après la date à laquelle les déclarations sont faites ou pour refléter l'occurrence d'événements imprévus.

Hypothèses sous-jacentes aux perspectives financières

Nos perspectives financières présentées dans la section « Perspectives financières » ci-dessus, ou ailleurs dans ce communiqué, reposent sur un ensemble d'hypothèses, dont les suivantes, en plus de celles énoncées ci-haut, dans les sections « Perspectives financières » et « Information prospective » ci-dessus :

- Atteindre les niveaux attendus de ventes d'abonnements SaaS à de nouveaux clients ainsi qu'aux clients existants, incluant la dynamique attendue des ventes entre le premier semestre et le second semestre de l'exercice, ainsi que des renouvellements d'abonnements SaaS avec les clients existants.
- Maintien des taux de rétention bruts⁶⁾ à des niveaux comparables aux niveaux attendus.
- Atteindre les niveaux attendus d'implémentations et d'autres sources de revenus des services professionnels.
- Maintien des marges d'exploitation attendues conformément à nos mesures de marge brute ajustée⁴⁾ et à nos mesures de pourcentage de marge brute ajustée⁷⁾.
- Maintien des comportements d'achat des clients à un niveau similaire à celui observé au cours de l'exercice 2026 et du premier trimestre de l'exercice 2027, notamment en ce qui concerne les dépenses des clients et la durée du cycle de vente.
- Notre capacité d'attirer et de retenir les talents clés nécessaires à l'exécution de nos plans.
- Des taux de change constants par rapport aux niveaux de la fin du premier trimestre de l'exercice 2027 et une stabilité ou une amélioration de l'inflation, des taux d'intérêt, des niveaux de dépenses clients et autres conditions macroéconomiques.
- Notre capacité de recouvrer comme prévu nos comptes clients et de gérer nos entrées de trésorerie (y compris les aides gouvernementales et les crédits d'impôt) et nos sorties de trésorerie comme nous le prévoyons actuellement.
- Atteinte d'une performance financière attendue telle que mesurée par nos mesures des charges d'exploitation ajustées⁴⁾ et nos mesures du pourcentage des charges d'exploitation ajustées⁷⁾.
- Notre capacité de continuer de gérer nos dépenses conformément à nos plans.

Nos perspectives financières n'incluent pas l'impact d'éventuelles acquisitions qui pourraient être annoncées ou conclues de temps à autre.

* * * * *

Notes sur ce communiqué de presse :

- 1) Les revenus tirés des abonnements SaaS et le taux d'expansion net sont des indicateurs de performance clés de Coveo. Veuillez vous référer à la section « Indicateurs de performance clés » ci-dessus.
- 2) Les revenus tirés des abonnements SaaS générés en lien avec les abonnements des clients de la plateforme principale de Coveo pour la période, et excluant donc les revenus des abonnements de l'ancienne plateforme Qubit.
- 3) Les revenus tirés des abonnements SaaS générés par les abonnements de l'ancienne plateforme Qubit pour la période couverte.
- 4) Les mesures de marge brute ajustée, les mesures de charges d'exploitation ajustées et le BAIIA ajusté sont des mesures non conformes aux IFRS qui peuvent ne pas être comparables à des mesures ou ratios similaires utilisés par d'autres sociétés. Veuillez vous référer à la rubrique « Mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS » ci-dessus et aux tableaux de rapprochement dans ce communiqué.
- 5) Taux d'expansion net excluant l'effet de la VAC SaaS des abonnements à l'ancienne plateforme Qubit.
- 6) Le taux de rétention brut est généralement calculé pour une période en soustrayant l'attrition et la contraction de la VAC SaaS sur la période sélectionnée de la VAC SaaS au début de la période sélectionnée et en divisant le résultat par la VAC SaaS au début de la période sélectionnée. Nous utilisons le taux de rétention brut pour nous donner un aperçu du succès de l'entreprise à fidéliser ses clients existants.
- 7) Les mesures de marge brute ajustée, les mesures de pourcentage de charges d'exploitation ajustées et la marge brute des produits ajustées sont des mesures non conformes aux IFRS. Veuillez vous référer à la rubrique « Mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS » ci-dessus et aux tableaux de rapprochement dans ce communiqué.

À propos de Coveo

Coveo apporte l'AI-Relevance (la pertinence IA) à chaque point d'expérience, transformant la façon dont les entreprises interagissent avec leurs clients et leurs employés pour optimiser leurs résultats commerciaux.

La pertinence, c'est passer du persona à la personne réelle : c'est le degré d'alignement entre le contenu, les produits, les recommandations et les conseils présentés à une personne en ligne, et son contexte, ses besoins, ses préférences, son comportement et son intention. C'est ce qui établit le standard d'excellence des expériences numériques hautement concurrentielles. Le parcours de chaque individu étant unique, seule l'intelligence artificielle peut gérer la complexité de la personnalisation de ces expériences pour des audiences massives et diversifiées, tout en traitant d'importants volumes et une grande variété de contenus et de produits.

Restez informé(e)s des dernières actualités et contenus de Coveo en vous abonnant au [blogue Coveo](#) et en suivant Coveo sur [LinkedIn](#), [X](#) et [YouTube](#).

Personne-ressource

Adhir Kadve
Relations avec les investisseurs
akadve@coveo.com

États consolidés du résultat net et du résultat global
(en milliers de dollars américains, sauf les nombres d'actions et données par action)

	Trois mois clos les 30 juin	
	2026	2025
	\$	\$
Revenus		
Abonnements SaaS	37 361	34 150
<i>Coveo core Platform</i>	37 361	33 125
<i>Qubit Platform</i>	-	1 025
Services professionnels	1 187	1 395
Total des revenus	38 548	35 545
Coût des revenus		
Abonnements SaaS	7 215	6 497
Services professionnels	1 293	1 622
Total du coût des revenus	8 508	8 119
Marge brute	30 040	27 426
Charges d'exploitation		
Frais de vente et de commercialisation	17 339	19 113
Frais de recherche et de développement de produits	11 213	10 518
Frais généraux et administratifs	7 010	7 118
Amortissement des immobilisations corporelles	390	618
Amortissement des immobilisations incorporelles	469	461
Amortissement des actifs au titre de droits d'utilisation	535	472
Total des charges d'exploitation	36 956	38 300
Perte d'exploitation	(6 916)	(10 874)
Produits financiers nets	(598)	(1 161)
Perte (profit) de change	(990)	5 409
Perte avant la charge d'impôt	(5 328)	(15 122)
Charge (recouvrement) d'impôt	481	(70)
Perte nette	(5 809)	(15 052)
Perte nette par action – de base et diluée	(0,06)	(0,16)
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation – de base et dilué	92 830 463	96 190 808

États consolidés du résultat net et du résultat global
(en milliers de dollars américains, sauf les nombres d'actions et données par action)

Le tableau suivant présente les paiements fondés sur des actions et les charges connexes comptabilisées par la Société :

	Trois mois clos les 30 juin	
	2026	2025
	\$	\$
Paiements fondés sur des actions et charges connexes		
Coût des revenus – abonnements SaaS	215	310
Coût des revenus – services professionnels	156	211
Frais de vente et de commercialisation	1 680	2 419
Frais de recherche et de développement de produits	1 758	1 949
Frais généraux et administratifs	1 790	2 496
Paiements fondés sur des actions et charges connexes	5 599	7 385

Rapprochement de la perte nette au BAIIA ajusté
(en milliers de dollars américains)

	Trois mois clos les 30 juin	
	2026	2025
	\$	\$
Perte nette	(5 809)	(15 052)
Produits financiers nets	(598)	(1 161)
Perte (profit) de change	(990)	5 409
Charge (recouvrement) d'impôt	481	(70)
Paiements fondés sur des actions et charges connexes ¹⁾	5 599	7 385
Amortissement et dépréciation des immobilisations incorporelles	469	461
Dotation aux amortissements ²⁾	925	1 090
Charges liées aux transactions ³⁾	17	-
BAIIA ajusté	94	(1 938)

¹⁾ Ces charges sont relatives aux options sur actions émises et aux attributions fondées sur des actions aux termes de nos régimes à base d'actions à nos employés et administrateurs, ainsi que les charges sociales connexes, étant donné qu'elles sont directement attribuables aux paiements fondés sur des actions. Ces coûts sont présentés dans les coûts des revenus des produits et des services professionnels, des frais de vente et de commercialisation, des frais de recherche et de développement de produits et des frais généraux et administratifs.

²⁾ La dotation aux amortissements comprend l'amortissement des immobilisations corporelles et l'amortissement des actifs au titre de droits d'utilisation.

³⁾ Ces charges se rapportent aux honoraires professionnels, juridiques et comptables et aux honoraires de consultation et de services-conseils, ainsi qu'aux autres frais liés aux transactions qui n'auraient pas été engagés autrement. Ces coûts sont inclus dans les frais généraux et administratifs.

Rapprochement des mesures de marge brute ajustée et mesures de pourcentage de marge brute ajustée
(en milliers de dollars américains)

	Trois mois clos les 30 juin	
	2026	2025
	\$	\$
Total des revenus	38 548	35 545
Marge brute	30 040	27 426
<i>% de marge brute</i>	78 %	77 %
Plus : Paiements fondés sur des actions et charges connexes	371	521
Marge brute ajustée	30 411	27 947
<i>% de marge brute ajustée</i>	79 %	79 %
Revenus de produits	37 361	34 150
Coûts des revenus de produits	7 215	6 497
Marge brute des produits	30 146	27 653
<i>% de marge brute des produits</i>	81 %	81 %
Plus : Paiements fondés sur des actions et charges connexes	215	310
Marge brute des produits ajustée	30 361	27 963
<i>% de marge brute des produits ajustée</i>	81 %	82 %
Revenus de services professionnels	1 187	1 395
Coûts des revenus de services professionnels	1 293	1 622
Perte brute des services professionnels	(106)	(227)
<i>% de marge brute des services professionnels</i>	(9) %	(16) %
Plus : Paiements fondés sur des actions et charges connexes	156	211
Marge brute des services professionnels ajustée	50	(16)
<i>% de marge brute des services professionnels ajustée</i>	4 %	(1) %

Rapprochement des mesures des charges d'exploitation ajustées et mesures du pourcentage des charges d'exploitation ajustées
(en milliers de dollars américains)

	Trois mois clos les 30 juin	
	2026	2025
	\$	\$
Frais de vente et de commercialisation	17 339	19 113
<i>Frais de vente et de commercialisation (en % du total des revenus)</i>	45 %	54 %
Moins : Paiements fondés sur des actions et charges connexes	1 680	2 419
Frais de vente et de commercialisation ajustés	15 659	16 694
<i>Frais de vente et de commercialisation ajustés (en % du total des revenus)</i>	41 %	47 %
Frais de recherche et de développement de produits	11 213	10 518
<i>Frais de recherche et de développement de produits (en % du total des revenus)</i>	29 %	30 %
Moins : Paiements fondés sur des actions et charges connexes	1 758	1 949
Frais de recherche et de développement de produits ajustés	9 455	8 569
<i>Frais de recherche et de développement de produits ajustés (en % du total des revenus)</i>	25 %	24 %
Frais généraux et administratifs	7 010	7 118
<i>Frais généraux et administratifs (en % du total des revenus)</i>	18 %	20 %
Moins : Paiements fondés sur des actions et charges connexes	1 790	2 496
Moins : Charges liées aux transactions	17	-
Frais généraux et administratifs ajustés	5 203	4 622
<i>Frais généraux et administratifs ajustés (en % du total des revenus)</i>	13 %	13 %

États consolidés de la situation financière
(en milliers de dollars américains)

	30 juin 2026	31 mars 2026
	\$	\$
Actif		
Actifs courants		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	107 139	101 914
Créances clients et autres débiteurs	16 533	35 224
Aide gouvernementale	8 423	6 292
Frais payés d'avance	7 470	9 129
	139 565	152 559
Actifs non courants		
Coûts d'acquisition de contrats	13 297	13 744
Immobilisations corporelles	3 101	3 199
Immobilisations incorporelles	888	1 344
Actifs au titre de droits d'utilisation	12 384	13 127
Actifs d'impôt différé	1 999	2 343
Goodwill	26 740	26 650
Total de l'actif	197 974	212 966
Passif		
Passifs courants		
Créditeurs et charges à payer	22 675	19 688
Revenus différés	72 346	86 062
Partie courante des obligations locatives	1 774	1 920
Charge à payer au titre des actions à racheter dans le cadre du programme de rachat automatique d'actions	3 520	-
	100 315	107 670
Passifs non courants		
Obligations locatives		
Total du passif	12 677	13 320
	112 992	120 990
Capitaux propres		
Capital-actions	737 468	735 533
Surplus d'apport	100 953	99 443
Déficit	(707 629)	(698 230)
Cumul des autres éléments du résultat global	(45 810)	(44 770)
Total des capitaux propres	84 982	91 976
Total du passif et des capitaux propres	197 974	212 966

Tableaux consolidés intermédiaires résumés des flux de trésorerie
(en milliers de dollars américains, non audités)

	Trois mois clos les 30 juin	
	2026	2025
	\$	\$
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Perte nette	(5 809)	(15 052)
Éléments sans incidence sur la trésorerie		
Amortissement des coûts d'acquisition de contrats	1 382	1 172
Amortissement des immobilisations corporelles	390	618
Amortissement des immobilisations incorporelles	469	461
Amortissement des actifs au titre de droits d'utilisation	535	472
Paievements fondés sur des actions	5 202	6 564
Intérêts sur les obligations locatives	214	96
Charge (recouvrement) d'impôt différé	343	(90)
Perte (profit) de change latent(e)	(1 005)	5 346
Variation des actifs et passifs d'exploitation	7 433	7 515
	9 154	7 102
Flux de trésorerie affectés aux activités d'investissement		
Entrées d'immobilisations corporelles	(180)	(157)
Entrées d'immobilisations incorporelles	(6)	(16)
	(186)	(173)
Flux de trésorerie affectés aux activités de financement		
Produit de l'exercice d'options sur actions	39	239
Retenue d'impôt pour le règlement net des actions	(2 429)	(866)
Paievement au titre des obligations locatives	(760)	(671)
Actions rachetées et annulées	(335)	(2 692)
Actions rachetées aux fins du règlement d'attributions fondées sur des actions	(228)	-
	(3 713)	(3 990)
Incidence de la fluctuation des taux de change sur la trésorerie et équivalents de trésorerie	(30)	775
Augmentation de la trésorerie et équivalents de trésorerie au cours de la période	5 225	3 714
Trésorerie et équivalents de trésorerie – début de la période	101 914	124 752
Trésorerie et équivalents de trésorerie – fin de la période	107 139	128 466
Trésorerie	71 583	68 103
Équivalents de trésorerie	35 556	60 363